



**ΠΑΝΕΠΙΣΤΗΜΙΟ
ΠΑΤΡΩΝ**
UNIVERSITY OF PATRAS

ΣΧΟΛΗ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ ΕΠΙΣΤΗΜΩΝ ΚΑΙ ΔΙΟΙΚΗΣΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

ΤΜΗΜΑ ΔΙΟΙΚΗΣΗΣ ΤΟΥΡΙΣΜΟΥ

(πρώην Τμήμα Λογιστικής & Χρηματοοικονομικής – Μεσολόγγι)

ΠΤΥΧΙΑΚΗ ΕΡΓΑΣΙΑ

**ΘΕΜΑ: ΠΡΟΣΔΙΟΡΙΣΤΙΚΟΙ ΠΑΡΑΓΟΝΤΕΣ
ΑΜΕΣΩΝ ΞΕΝΩΝ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ ΣΕ
ΑΝΑΠΤΥΣΟΜΕΝΕΣ ΧΩΡΕΣ ΤΗΝ ΠΕΡΙΟΔΟ
1996-2019**

ΡΕΠΠΑ ΣΤΑΥΡΟΥΛΑ ΑΜ:17115

ΜΑΡΚΟΥ ΜΑΡΙΑ ΑΜ:17068

ΕΠΙΒΛΕΠΩΝ ΚΑΘΗΓΗΤΗΣ

ΔΑΣΚΑΛΟΠΟΥΛΟΣ ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ

2019-2020

ΕΥΧΑΡΙΣΤΙΕΣ !!!

Φτάνοντας στο τέλος αυτής της πτυχιακής εργασίας θα θέλαμε και εμείς με την σειρά μας να δείξουμε την ευγνωμοσύνη μας και να πούμε ένα μεγάλο ευχαριστώ σε όλους αυτούς που μας στήριξαν και μας βοήθησαν όχι μόνο στην διατύπωση, στην συγγραφή και την ολοκλήρωση αυτής της πτυχιακής εργασίας αλλά σε όσους ήταν δίπλα μας σε όλη την εκπαιδευτική μας πορεία.

Ποιο συγκεκριμένα θα θέλαμε να ευχαριστήσουμε τον επιβλέποντα καθηγητή κύριο Ευάγγελο Δασκαλόπουλο για τις συμβουλές του και την πίστη προς εμάς , αλλά και όλους τους μέχρι τώρα καθηγητές του τμήματος που μας πρόσφεραν τις γνώσεις και την πείρα τους

Δεν θα μπορούσε να λείπει ένα ευχαριστώ στις οικογένειες μας , που πίστεψαν σε εμάς και τις δυνατότητες μας και που μας πρόσφεραν την άνεση να εμπλουτίσουμε τις γνώσεις μας ,δημιουργώντας ένα καλύτερο μέλλον για μας.

ΠΡΟΛΟΓΟΣ

Η παρούσα πτυχιακή εργασία αναφέρεται στον ορισμό και τις δυνατότητες των άμεσων ξένων επενδύσεων στις χώρες υποδοχής αλλά και στις χώρες προέλευσης .

Αναλύσαμε τους προσδιοριστικούς παράγοντες και τα πλεονεκτήματα που διαθέτει η χώρα εγκατάστασης και πως αυτά μπορούν να είναι αξιοποιήσιμα στο έπακρο από τις άμεσες ξένες επενδύσεις ,αλλά και τον ορισμό των άμεσων ξένων επενδύσεων και πως κινούνται σε μια οικονομία. Αναλύσαμε τον ρόλο τους στην οικονομία και πως την επηρεάζει (είτε θετικά είτε αρνητικά) , αλλά και το πως μια οικονομία επηρεάζει τις άμεσες ξένες επενδύσεις , καθώς και την επιρροή και τον ρόλο της κοινωνίας.

Βασιζόμενοι σε συμπεράσματα και μελέτες που πραγματοποιήθηκαν από έμπειρους και καταξιωμένους οικονομικούς ερευνητές. Οι Dunning ,Agarwal ,Chet et al ,Klein και Rosenger είναι μερικοί από τους πολλούς μελετητές που βασιστήκαμε ώστε να φέρουμε εις πέρας την παρούσα εργασία .

Επίσης αναφέρεται η άνιση κατανομή πλούτου που υπάρχει στις ηπείρους από χώρα σε χώρα και πως επηρεάζεται η οικονομία σε όλους τους τομείς της. Αναπτύσσεται ο όρος αναπτυσσόμενες χώρες και εξετάζεται αν η Ελλάδα ανήκει σε αυτές στο πέρασμα του χρόνου.

ΠΕΡΙΛΗΨΗ

Στην παρούσα διπλωματική εργασία εξετάζεται ο όρος των άμεσων ξένων επενδύσεων. Αναλύεται η σημαντικότητα τους γενικότερα στις χώρες του κόσμου και πιο συγκεκριμένα στις αναπτυσσόμενες χώρες και οι παράγοντες που υπάρχουν σε αυτές λειτουργώντας προσδιοριστικά στην έλξη των άμεσων ξένων επενδύσεων. Αναφορά γίνεται στην Ελλάδα, και για το αν αυτή εμπεριέχεται στις χώρες αυτές.

Πιο συγκεκριμένα στο πρώτο κεφάλαιο δίνεται ο ορισμός των άμεσων ξένων επενδύσεων ,τα κίνητρα που κάνουν τους ξένους επενδυτές να αναζητήσουν νέες χώρες ,τους παράγοντες που επηρεάζουν τις άμεσες ξένες επενδύσεις κυρίως στην Ελλάδα, οι οποίοι είναι είτε οικονομικοί, είτε πολιτικοί, είτε κοινωνικοί καθώς και τον ρόλο των διεθνών προτύπων χρηματοοικονομικής πληροφόρησης στις άμεσες ξένες επενδύσεις.

Στο δεύτερο κεφάλαιο εξετάζονται οι παράγοντες οι οποίοι επηρεάζουν τις άμεσες ξένες επενδύσεις σε μία χώρα αναλυτικά. Οι παράγοντες αυτοί αποτελούνται από τον αριθμό των εισαγωγών και εξαγωγών ,τις υποδομές και την ποιότητα ,την επίδραση της συναλλαγματικής ισοτιμίας στις εισαγωγές και στις εξαγωγές προϊόντων καθώς και το επιτόκιο που επιβάλλουν οι εγχώριες τράπεζες. Αναλύονται ταυτόχρονα παράγοντες όπως η ανεργία και η εκπαίδευση του ανθρώπινου δυναμικού και πως αυτά συμβάλουν στην προσέγγιση άμεσων ξένων επενδύσεων, καθώς και οι παράγοντες της διακυβέρνησης της χώρας εγκατάστασης και πώς επηρεάζουν το συμφέρον των ξένων επενδυτών οι κανόνες και νόμοι του κράτους.

Στα πρώτα δύο κεφάλαια διακρίνεται η συμπάθεια των άμεσων ξένων επενδύσεων στις αναπτυσσόμενες χώρες του κόσμου λόγω των χαρακτηριστικών και των πλεονεκτημάτων που προσφέρουν. Έτσι στο τρίτο κεφάλαιο αναλύεται ο όρος των αναπτυσσόμενων χωρών, τα χαρακτηριστικά που διαθέτουν και προσεγγίζουν τις άμεσες ξένες επενδύσεις , η αιτία υψηλού επιπέδου φτώχειας καθώς και η περίπτωση της Ελλάδας για το αν αποτελεί αναπτυσσόμενη ή ανεπτυγμένη χώρα το οποίο είναι ένα ερώτημα που μέχρι σήμερα απασχολεί .

Σύμφωνα με τα συμπεράσματα που δημιουργήθηκαν στο τρίτο κεφάλαιο για την περίπτωση της Ελλάδας ως αναπτυσσόμενη ή ανεπτυγμένη χώρα καθώς και η ανάλυση της σημαντικότητας των άμεσων ξένων επενδύσεων από το πρώτο και δεύτερο κεφάλαιο, δίνεται η δυνατότητα για περαιτέρω ανάλυση αυτού του ερωτήματος. Έτσι στο τέταρτο κεφάλαιο αναλύεται η εξέλιξη των άμεσων ξένων επενδύσεων στην Ελλάδα, η κατανομή τους ανά τομέα παραγωγής και ποιος τομέας προσεγγίζει περισσότερες ξένες επενδύσεις. Ακόμα δεν θα μπορούσαν να λείψουν οι επιδράσεις που δημιουργούνται από τις ξένες επενδύσεις στην χώρα μας. Κλείνοντας, αναλύονται οι αδυναμίες της Ελλάδας για την έλξη άμεσων ξένων επενδύσεων γενικότερα λόγω της ιστορικής αναδρομής των παλαιότερων χρόνων με αποκορύφωμα την εμφάνιση της κρίσης τα τελευταία 10 χρόνια αλλά και οι στρατηγικές τις οποίες δημιούργησε η Ελλάδα ώστε να προσελκύσει άμεσες ξένες επενδύσεις και να βελτιώσει την οικονομία της.

ABSTRACT

This dissertation examines the term foreign direct investment. Their importance is analyzed in general in the countries of the world and more specifically in the developing countries and the factors that exist in them, operating decisively in attracting foreign direct investment. Reference is made to Greece and whether it is contained in these countries.

More specifically, the first chapter gives the definition of foreign direct investment, the incentives that make foreign investors look for new countries, the factors that affect foreign direct investment, especially in Greece, which are either economic or political or social, and the role of international financial information standards in foreign direct investment.

The second chapter examines the factors that affect foreign direct investment in a country in detail. These factors consist of the number of imports and exports, their infrastructure and quality, the impact of the exchange rate on imports and exports of products, as well as the interest rates imposed by domestic banks. At the same time, factors such as unemployment and the training of human resources are analyzed and how they contribute to the approach of foreign direct investment, as well as the governance factors of the country of installation and how they affect the interest of foreign investors.

The first two chapters show the sympathy of foreign direct investment in developing countries of the world due to the characteristics and advantages they offer. Thus, the third chapter analyzes the term of developing countries, the characteristics they have and approach direct foreign investment, the cause of high levels of poverty and the case of Greece whether the developed country is developing which is a question that still concerns.

According to the conclusions drawn in the third chapter on the case of Greece as a developing country as well as the analysis of the importance of foreign direct investment by the first and second chapters, it is possible to further analyze this question. Thus, in the fourth chapter, the evolution of direct foreign investments in Greece, their distribution by sector of production and which sector approaches more foreign investments, should be mentioned. Still could not miss the effects created by foreign investment in our country. In conclusion, the weaknesses of Greece in receiving foreign direct investment in general are analyzed in general due to the historical background of the past years, culminating in the crisis of the last 10 years and the strategies created by Greece to attract foreign direct investment and improve the economy of.

ΛΕΞΕΙΣ ΚΛΕΙΔΙΑ

Άμεσες ξένες επενδύσεις
Προσδιοριστικοί παράγοντες
Αναπτυσσόμενες χώρες
Χώρες τρίτου κόσμου
Πλεονεκτήματα
Μειονεκτήματα
Κίνητρα
Διεθνή πρότυπα χρηματοοικονομικής πληροφόρησης
Υποδομές
Συνάλλαγμα
Ανεργία
Εκπαίδευση
Κράτος
Πιστοληπτική ικανότητα
Οικονομική διάκριση
Φτώχεια
Ελλάδα
Φορολογικό καθεστώς
Οικονομική κρίση
Κέρδος
Εισροές
Εκροές
Επενδυτές
Αγορές
Πολιτική σταθερότητα
Κατά κεφαλήν εισόδημα
Κατά κεφαλήν ΑΕΠ

ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΑ

ΚΕΦΑΛΑΙΟ 1: Άμεσες ξένες επενδύσεις

1.1 Ορισμός άμεσων ξένων επενδύσεων.....	9
1.2 Εκλεκτικό υπόδειγμα.....	10
1.3 Κίνητρα άμεσων ξένων επενδύσεων.....	13
1.3.1 αναζήτηση πόρων.....	13
1.3.2 αναζήτηση αγορών.....	14
1.3.3 αναζήτηση αποτελεσματικότητας.....	14
1.3.4 αναζήτηση στρατηγικών κεφαλαίων.....	14
1.3.5 λόγοι στρατηγικών κεφαλαίων.....	15
1.4 Παράγοντες άμεσων ξένων επενδύσεων στην Ελλάδα.....	16
1.5 Θεσμική οικονομική και η σχέση της με τια άμεσες ξένες επενδύσεις.....	16
1.6 Τα ΔΠΧΠ ως θεσμική υποδομή.....	18

ΚΕΦΑΛΑΙΟ 2: Οι προσδιοριστικοί παράγοντες άμεσων ξένων επενδύσεων

2.1 Εισαγωγή.....	20
2.2 Βαθμός ανοίγματος.....	21
2.3 Υποδομές.....	21
2.4 Συναλλαγματική ισοτιμία.....	22
2.5 Επιτόκιο.....	22
2.6 Ανεργία.....	23
2.7 Εκπαίδευση – Ανθρώπινο δυναμικό.....	24
2.8 Παράγοντες διακυβέρνησης.....	25
2.9 Πιστοληπτική αξιολόγηση / ικανότητα.....	27
2.9.1 Πιστωτικός κίνδυνος.....	27
2.9.2 Έννοια της πιστοληπτικής αξιολόγησης / ικανότητας.....	30

ΚΕΦΑΛΑΙΟ 3: Χώρες του ανατασόμενου κόσμου

3.1 Οικονομική διάκριση – Οι 4 σύγχρονοι κόσμοι.....	31
3.2 Ορισμός του όρου αναπτυσσόμενες χώρες.....	33
3.3 Ιστορική ανάδρομη του όρου αναπτυσσόμενες χώρες.....	33
3.4 Χαρακτηριστικά που διέπουν τις αναπτυσσόμενες χώρες.....	34
3.5 Η αιτία της φτώχειας στις αναπτυσσόμενες χώρες.....	37
3.6 Η περίπτωση της Ελλάδας ως ανατασόμενη χώρα.....	37

ΚΕΦΑΛΑΙΟ 4: Οι άμεσες ξένες επενδύσεις στην Ελλάδα

4.1 Η εξέλιξη των άμεσων ξένων επενδύσεων στην Ελλάδα.....	40
4.2 Κατανομή άμεσων ξένων επενδύσεων ανά τομέα.....	44
4.3 Οι επιδράσεις των άμεσων ξένων επενδύσεων στην Ελλάδα.....	45
4.4 Οι αδυναμίες της Ελλάδας για την έλξη άμεσων ξένων επενδύσεων.....	46
4.4.1 Η αντίδραση του λαού σε τόπους ανά χώρα.....	47
4.4.2 Η διαδικασία για την ίδρυση των άμεσων ξένων επενδύσεων.....	47
4.4.3 Το φορολογικό καθεστώς.....	48
4.4.4 Η υπάρχουσα οικονομία.....	48
4.4.5 Η μη κατανομή του ΟΗΕ.....	48
4.4.6 Η αξία του ανθρώπινου δυναμικού.....	49
4.4.7 Η κρατική σταθερότητα.....	49
4.4.8 Οι υποδομές.....	49
4.4.9 Ο δημόσιος κλάδος.....	50
4.4.10 Η τεχνολογία.....	50
4.5 Οι επιπτώσεις της οικονομικής κρίσης.....	50
4.6 Η προσέλκυση άμεσων ξένων επενδύσεων.....	51
4.7 Η θέση της Ελλάδας στον ανταγωνισμό.....	55

ΚΕΦΑΛΑΙΟ 5: ΣΥΜΠΕΡΑΣΜΑΤΑ.....58

ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΑ ΠΙΝΑΚΩΝ

ΠΙΝΑΚΑΣ 1: Πλεονεκτήματα ανά είδος επένδυσης.....	12
ΠΙΝΑΚΑΣ 2: Εμπειρικές μελέτες για επένδυση – ανθρώπινο δυναμικό , καθώς και οι διαφορές μεταξύ οριζοντίων και κάθετων άμεσων ξένων επενδύσεων.....	24
ΠΙΝΑΚΑΣ 3: Οίκοι αξιολόγησης πιστοληπτικής ικανότητας.....	29
ΠΙΝΑΚΑΣ 4: Ταξινόμηση κόσμων.....	32
ΠΙΝΑΚΑΣ 5: Εισροές και εκροές άμεσων ξένων επενδύσεων στην Ελλάδα.....	43
ΠΙΝΑΚΑΣ 6: Εισροές ανά τομέα.....	45
ΠΙΝΑΚΑΣ 7: Σημαντικότητα άμεσων ξένων επενδύσεων στην Ελλάδα.....	46
ΠΙΝΑΚΑΣ 8: Διάρκεια επενδύσεων σε διάφορες χώρες.....	47
ΠΙΝΑΚΑΣ 9: Εισροές και εκροές άμεσων ξένων επενδύσεων στην Ελλάδα μετά κρίσης....	50
ΠΙΝΑΚΑΣ 10: Χαμηλή θέση σε εισροές της Ελλάδας σε σύγκριση με άλλες χώρες.....	56
ΠΙΝΑΚΑΣ 11: Αρνητικοί παράγοντες της Ελλάδας για άμεσες ξένες επενδύσεις.....	57
ΠΙΝΑΚΑΣ 12: Κατάταξη της Ελλάδας ανά κατηγορία με την ανταγωνιστικότητα.....	57
ΒΙΒΛΙΟΓΡΑΦΙΑ.....	61

ΕΙΣΑΓΩΓΗ

Η παρούσα πτυχιακή εργασία εξέτασε τους προσδιοριστικούς παράγοντες για την ίδρυση άμεσων ξένων επενδύσεων στις χώρες με αναπτυσσόμενες οικονομίες . Ακόμα , γίνεται μια αναφορά στον όρο των άμεσων ξένων επενδύσεων αλλά και στον όρο των αναπτυσσόμενων χωρών . Τέλος αναλύεται ο ρόλος των άμεσων ξένων επενδύσεων στην Ελλάδα και αν η χώρα μας εμπεριέχεται σε χώρες αναπτυσσόμενες .

Πιο συγκεκριμένα ,στο πρώτο κεφάλαιο δίνεται ο ορισμός των άμεσων ξένων επενδύσεων ,τα κίνητρα που κάνουν τους ξένους επενδυτές να αναζητήσουν νέες χώρες εγκατάστασης ώστε να πραγματοποιηθεί η ίδρυση άμεσων ξένων επενδύσεων, τους παράγοντες που επηρεάζουν τις άμεσες ξένες επενδύσεις οι οποίοι είναι είτε οικονομικοί, είτε πολιτικοί, είτε κοινωνικοί καθώς και την επιρροή των ΔΠΧΠ στις άμεσες ξένες επενδύσεις.

Στο δεύτερο κεφάλαιο εξετάζονται οι παράγοντες οι οποίοι επηρεάζουν τις άμεσες ξένες επενδύσεις σε μία αναπτυσσόμενη κυρίως χώρα αναλυτικά. Οι παράγοντες αυτοί αποτελούνται από το βαθμό ανοίγματος που επιθυμούν να κάνουν οι ξένοι επενδυτές ,τις υποδομές και την ποιότητα τους που διαθέτει η νέα χώρα εγκατάστασης και το κατά πόσο μπορούν να εξυπηρετήσουν για νέες επενδύσεις ,την επίδραση της συναλλαγματικής ισοτιμίας στις εισαγωγές και στις εξαγωγές προϊόντων καθώς και το επιτόκιο που επιβάλλουν οι εγχώριες τράπεζες .Ακόμα αναλύονται παράγοντες όπως η ανεργία και η εκπαίδευση του ανθρώπινου δυναμικού και πώς συμβάλει για την προσέγγιση άμεσων ξένων επενδύσεων καθώς και οι παράγοντες της διακυβέρνησης της χώρας εγκατάστασης και πώς επηρεάζουν το συμφέρον των ξένων επενδυτών οι κανόνες και νόμοι του κράτους.

Παράλληλα ,στο τρίτο κεφάλαιο αναγράφεται η ευρύτερη έννοια των αναπτυσσόμενων χωρών όπως και η οικονομική διάκριση και σε πια κατηγορία κατατάσσονται . Ακόμα θίγεται στο συγκεκριμένο κεφάλαιο η περίπτωση της Ελλάδας ως αναπτυσσόμενη χώρα που με τα συμπεράσματα που έχουν δημιουργηθεί δίνεται η δυνατότητα για περαιτέρω ανάλυση αυτού του ερωτήματος.

Τέλος το τέταρτο κεφάλαιο αναφέρει τη εξέλιξη των άμεσων ξένων Επενδύσεων στην Ελλάδα . Έτσι αναλύονται η κατανομή των άμεσων ξένων επενδύσεων ανά τομέα παραγωγής και ποιος τομέας προσεγγίζει περισσότερες ξένες επενδύσεις . Ακόμα εξετάζεται η επίδραση αυτών στην χώρα μας . Επίσης οι αδυναμίες της Ελλάδας για την έλξη των άμεσων ξένων επενδύσεων γενικότερα λόγω της ιστορικής αναδρομής των παλαιότερων χρόνων αλλά και λόγω της κρίσης που υπάρχει τα τελευταία 10 χρόνια δεν θα μπορούσαν να λείπουν από αυτό το κεφάλαιο . Τέλος θίγονται και οι στρατηγικές τις οποίες δημιούργησε η Ελλάδα ώστε να προσελκύσει άμεσες ξένες επενδύσεις για την ενίσχυση στην βελτίωση της οικονομίας.

ΚΕΦΑΛΑΙΟ 1 :ΑΜΕΣΕΣ ΞΕΝΕΣ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ

1.1 ΟΡΙΣΜΟΣ ΑΜΕΣΩΝ ΞΕΝΩΝ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ

Όσο το εμπόριο και οι επενδύσεις εξελίσσονται με ταχύς ρυθμούς ,εκτός από τις αναπτυσσόμενες , οι αναπτυσσόμενες χώρες στρέφουν το ενδιαφέρον τους διαπιστώνοντας ότι χρειάζονται την αύξηση των εισερχομένων άμεσων ξένων επενδύσεων ώστε να βελτιωθούν και στον οικονομικό τομέα(Noorbakhsh, et al.,2001) Αυτό διακρίνεται πιο έντονα τα τελευταία χρόνια. Ως αναπτυσσόμενες χώρες θεωρούνται εκείνες οι οποίες έχουν μια χαμηλή έως και μηδενική ανάπτυξη στην οικονομία τους . Πιο κοινά, χωρίς επιστημονικούς όρους θα μπορούσε να γίνει αναφορά για φτωχές χώρες ή αλλιώς τριτοκοσμικές. Η προσέλκυση άμεσων ξένων επενδύσεων είναι απαραίτητη πιο πολύ σε αυτές τις χώρες παρά στις αναπτυσσόμενες , έτσι ώστε να αυξήσουν την οικονομία τους για να μπορέσουν να αναπτυχθούν και να γίνουν πιο εύπορες. Αυτές οι προσπάθειες ανταμείφθηκαν με τον Hill (2002) να ενημερώνει ότι η αύξηση των άμεσων ξένων επενδύσεων σε τέτοιες χώρες όσο περνάει ο καιρός αυξάνονται και πληθαίνουν με ταχύς ρυθμούς.

Οι άμεσες ξένες επενδύσεις παίζουν σημαντικό ρόλο για την οικονομία οποιασδήποτε χώρας με αποτέλεσμα να δημιουργείται μεγάλος ανταγωνισμός μεταξύ των χωρών σε οικουμενικό επίπεδο .

Με τον όρο άμεσες ξένες επενδύσεις εννοούμε την καταβολή κεφαλαίων για τη ίδρυση θυγατρικών επιχειρήσεων από την μητρική τους σε άλλες χώρες διαφορετικές από αυτή που εδρεύει εκείνη(Krugman P. Και Obstfeld M. 2005) .Αυτές ,κατορθώνουν να μεταφέρουν είτε:

- Υλικούς(πχ κεφάλαιο,συντελεστές)
- άυλους(τεχνογνωσία, marketing)

παραγωγικούς πόρους , πράγμα ενθαρρυντικό διότι βελτιώνει τόσο το πνευματικό όσο και το βιοτικό επίπεδο της χώρας εγκατάστασης των άμεσων ξένων επενδύσεων(Dunning J 1993b).

Ακόμα ,οι άμεσες ξένες επενδύσεις συγκροτούν ένα μεγάλο μέρος της ανάπτυξης της οικονομίας σε οικουμενικό επίπεδο με αποτέλεσμα να θεωρούνται ως ένας από τους κύριους παράγοντες ανάπτυξης(Wang M 2009) .Έτσι, έκανε πολλούς ερευνητές να ξεκινήσουν μελέτες πάνω στους προσδιοριστικούς παράγοντες των άμεσων ξένων επενδύσεων (Agarwal 1980 ,Dunning 1979,1980,1998,2000,2001 ,Bevan και Estrin 2004 ,Wallace C. Και Weidendaum M. 1990 ,Blonigen 2005 ,Caves 1974,1996 ,Chung και Alcaser 2002 , Dunning και Lundan 2008 ,Globerman και Shapiro 2003 ,Ramasamy και Yeung 2010 ,Faeth 2009). Όμως , λόγω της καλπάζουσας αύξησης που είχαν οι άμεσες ξένες επενδύσεις οι ερευνητές δεν στάθηκαν μόνο στους προσδιοριστικούς παράγοντες αλλά ενίσχυσαν τις έρευνες τους και στις επιπτώσεις αυτών προς εκείνες .

Για να παρακολουθούμε τις εισροές των άμεσων ξένων επενδύσεων υπάρχει ο δείκτης που ισοδυναμεί με τις καθαρές εισροές που συμβαίνουν από τις άμεσες ξένες επενδύσεις ανά έτος σύμφωνα με την παγκόσμια τράπεζα(World Bank 2010).

Με τον όρο πολυεθνικές επιχειρήσεις χαρακτηρίζεται η δραστηριοποίηση της παραγωγικής διαδικασίας, σε οικουμενικό επίπεδο ,σε παραπάνω από μια χώρες ,εκτός από την κυρία έδρα

τους (Pitelis C και Sugden R., 1991). Επομένως , οι πολυεθνικές επιχειρήσεις συνδέονται και έχουν μία ιδιαίτερη σχέση με τις άμεσες ξένες επενδύσεις .

Οι επιχειρηματικές – επενδυτικές ενέργειες των πολυεθνικών όσον αφορά το οικονομικό εμπόριο αλλά και την διάθεση χρηματικών πόσων για την δημιουργία νέου παραγωγικού κεφαλαίου επιδρούν θετικά εντείνοντας τις σχέσεις των χωρών σε παγκόσμιο επίπεδο . Με τις παραπάνω ενέργειες δημιουργούνται θετικές απολαβές τόσο για τις χώρες εγκατάστασης όσο και τις χώρες προέλευσης. Ειδικά οι θετικές αυτές απολαβές γίνονται όταν πραγματοποιείται η ικανοποίηση των αναγκών που έχει το καταναλωτικό κοινό από τα προϊόντα και τις υπηρεσίες που παρέχουν οι πολυεθνικές σε τιμές προσιτές για τους καταναλωτές αλλά ταυτόχρονα ανταγωνιστικές σε σχέση με άλλες πολυεθνικές. Παρόλα αυτά οι μέτοχοι των πολυεθνικών καταφέρνουν να έχουν επαρκή κέρδη. Αξίζει να σημειωθεί ότι η κυρία αύξηση της προστιθέμενης αξίας των χωρών προέρχεται από τις πολυεθνικές επιχειρήσεις και τις ενέργειες τους σύμφωνα με τον Dunning ,ενισχύοντας έτσι την οικονομία .

Τέλος ,για να δημιουργηθεί μια πολυεθνική επιχείρηση είναι ένα δύσκολο εγχείρημα που χρειάζεται τις κατάλληλες προϋποθέσεις. Αυτές στο σύνολό τους είναι τέσσερις αλλά αν και φαινομενικά εύκολες πρακτικά όχι τόσο(Dunning J. 1993b). Αριθμητικά , οι προϋποθέσεις δημιουργίας πολυεθνικής επιχείρησης είναι :

- 1) Να αποτελείται από δυο (και πάνω) παραγωγικές μονάδες
- 2) Οι παραγωγικές μονάδες θα πρέπει να μην εδρεύουν στην εγχωρία οικονομία
- 3) Πρέπει να έχει στην ιδιοκτησία της ολόκληρο η ένα μέρος του μετοχικού κεφαλαίου μιας (και πάνω) θυγατρικής πολυεθνικής ξένης χώρας
- 4) Να είναι υπεύθυνη για το management και το marketing μιας (και πάνω) θυγατρικής πολυεθνικής ξένης χώρας.

1.2 ΕΚΛΕΚΤΙΚΟ ΥΠΟΔΕΙΓΜΑ

Οι άμεσες ξένες επενδύσεις μας προσδίδουν τα εξής πλεονεκτήματα

- Ιδιοκτησίας
- Τοποθεσίας
- Εσωτερικοποίησης

Για να πετύχει μία άμεση ξένη επένδυση πρέπει να αναλύονται και να εξετάζονται και τα τρία πλεονεκτήματα σε όλη τη διάρκεια του χρόνου αλλά και των προηγούμενων ετών(Dunning 1981).

Τα πλεονεκτήματα ιδιοκτησίας αποτελούνται από άυλα περιουσιακά στοιχεία πού διαθέτει η μητρική εταιρεία και τα προσφέρει στην επένδυση που πραγματοποιεί στην ξένη χώρα , για παράδειγμα οι γνώσεις των υπαλλήλων και οι ικανότητές τους στη διαχείριση και την οργάνωση της επιχείρησης . Το πλεονέκτημα της ιδιοκτησίας μερικές φορές είναι υποκειμενικό αφού τα χαρακτηριστικά που διαθέτει μπορεί να μην υπάρχουν σε κάποιες χώρες και να μην έχουν τις προδιαγραφές να τα αναπτύξουν. Φυσικά αυτό είναι υπέρ των χωρών που τα διαθέτουν ως προς τον ανταγωνισμό.

Σε αντίθεση με τα πλεονεκτήματα ιδιοκτησίας τα πλεονεκτήματα τοποθεσίας είναι τα χρηματικά διαθέσιμα και τα περιουσιακά στοιχεία που επενδύονται στην ξένη χώρα . Για

παράδειγμα η αξία των πρώτων υλών και οι μισθοί των υπαλλήλων. Ακόμα και οι φόροι που πρέπει να πληρώσει η επιχείρηση για τη μεταφορά υλών από την μία χώρα στην άλλη. Αν μερικά από αυτά τα πλεονεκτήματα τοποθεσίας υπάρχουν ήδη μειωμένα στην ξένη χώρα τότε συμφέρει καλύτερα την επιχείρηση.

Θεωρείται, ότι ξένες χώρες που διαθέτουν μεγάλη αγορά είναι καλύτερος προορισμός για τις ξένες επενδύσεις. Αυτό έχει αποδειχθεί μέσα από έρευνες οικονομολόγων οι οποίοι έχουν δείξει ότι χώρες με υψηλό πληθυσμό ΑΕΠ και κατά κεφαλήν ΑΕΠ έχουν προσελκύσει περισσότερες ξένες επενδύσεις σε αντίθεση με άλλες χώρες (Resmini 2000, Bevan και Eastrin 2004).

Χώρες τέτοιου είδους εκτός από το ότι προσελκύουν ξένες επενδύσεις είναι και περισσότερο αναπτυγμένες. Αυτό φαίνεται από τα εξελιγμένα εκπαιδευτικά και συστήματα πρόνοιας (υγεία) που διαθέτουν αλλά και την εξελιγμένη κάλυψη αναγκών και μέριμνας της κοινωνίας, σε αντίθεση με τις υποανάπτυκτες χώρες, που όλα αυτά είναι χαμηλότερα έως και μηδαμινά (Agarwal 1980, Mainardi 1992, Edwards 1990, Schneider και Frey 1985, Sunetal 2002, Chen 1996).

Ο Dunning (1998) υποστηρίζει ότι οι επιχειρήσεις προσπαθούν να εντοπίσουν ξένες περιοχές που αυτά τα πλεονεκτήματα υπάρχουν ήδη ώστε να επενδύσουν.

Προκύπτουν όμως δύο επιπτώσεις:

1. Η μεταφορά γνώσεων και άλλων περιουσιακών στοιχείων στις διασυνοριακές χώρες
2. Η μεταφορά πλούτου την χώρας που κάνει την επένδυση στην ξένη χώρα μέσω των εγκαταστάσεων και η ταυτόχρονη γεωγραφική καταστροφή από προσδίδουν οι εγκαταστάσεις αυτές.

Οι επιχειρήσεις επιλέγουν αν θα επενδύσουν σε μία ξένη χώρα βάση στρατηγικών ερευνών αφού αυτή τους η επιλογή θα έχει ως αποτέλεσμα μεταφορά τεχνολογίας γνώσεων και αγαθών στην ξένη χώρα που ίσως μέχρι τότε δεν υπήρχαν (Agarwal και Ramoswami 1992).

Στα πλεονεκτήματα εσωτερικοποίησης περιλαμβάνονται τα περιουσιακά στοιχεία των επιχειρήσεων και πώς αυτές θα έχουν περισσότερες απολαβές από τη χρησιμοποίησή τους. Αυτό γίνεται με δύο τρόπους είτε:

- a) Με την έννοια της εσωτερίκευσης, με την κυριολεκτική σημασία. Δηλαδή όταν η εργασία γίνεται εξ ολοκλήρου από την επιχείρηση
- b) Με την από κοινού εργασία με άλλες επιχειρήσεις που έχουν μόνιμη τοποθέτηση και σταθερή προσαρμογή σε συγκεκριμένη έκταση. Σπουδαίο είναι η επιχείρηση να κατακτήσει την κορυφή συγκριτικά με άλλες επιχειρήσεις στις ουδέτερες αγορές.

Οι επιχειρήσεις πολλές φορές διαθέτουν χρηματικά ποσά για την ανάπτυξη του τεχνολογικού τους τμήματος με πρωτότυπες ιδέες που οι ανταγωνιστές δεν διαθέτουν καταβάλλοντας ταυτόχρονα σημαντικά μέσα προφύλαξης τους στο εσωτερικό της επιχείρησης ώστε να παραμένουν μυστικά και να μην εκτίθενται για να αποφύγουν τον αυξημένο κίνδυνο αντιγραφή.

Με την θεωρία του Dunning καταλήγουμε ότι δεν χρησιμοποιούνται και τα τρία πλεονεκτήματα από τα τρία είδη των επενδύσεων. Παρακάτω υπάρχει ένας αναλυτικός πίνακας που δείχνει τα πλεονεκτήματα/τα κάθε είδους επιχείρησης.

ΠΙΝΑΚΑΣ 1: ΠΛΕΟΝΕΚΤΗΜΑΤΑ ΑΝΑ ΕΙΔΟΣ ΕΠΕΝΔΥΣΗΣ

ΕΙΔΟΣ ΕΤΑΙΡΙΑΣ	OWNERSHIP	LOCATION	INTERNALIZATION
ΑΞΕ	ΝΑΙ	ΝΑΙ	ΝΑΙ
LICENCING	ΝΑΙ	ΝΑΙ	ΟΧΙ
ΔΙΕΘΝΕΣ ΕΜΠΟΡΙΟ	ΝΑΙ	ΟΧΙ	ΝΑΙ

Οι άμεσες ξένες επενδύσεις χωρίζονται σε παράγοντες

- 1) ζήτησης
- 2) προσφοράς

- Η ζήτηση χωρίζεται σε
 - a) οικονομικούς
 - b) κοινωνικούς και
 - c) πολιτικούς

παράγοντες που αυτοί οι τρεις με τη σειρά τους χωρίζονται σε

- I. κυρίους και
- II. Συμπληρωματικούς.

Κύριοι παράγοντες είναι η οικονομική ευχέρεια της τοποθέτησης που παρέχει η ξένη χώρα. Ενώ οι συμπληρωματικοί παράγοντες είναι δημιουργία της ξένης οικονομίας ως μία επιπλέον ώθηση των επιχειρήσεων να επενδύσουν.

Στους συμπληρωματικούς παράγοντες περιέχονται και τα ΔΠΧΠ (διεθνής πρότυπα χρηματοοικονομικής πληροφόρησης) τα οποία αποτελούν στοιχεία των Θεσμών μιας χώρας και διαμορφώνονται από την οικονομία και την πολιτική της ενώ έχουν θετική επιρροή στους επενδυτές και κατ'επέκταση στις άμεσες ξένες επενδύσεις (Agarwal 1980).

- Η προσφορά χωρίζεται σε φορολογικούς παράγοντες ,φθηνά εργατικά χέρια, διαθεσιμότητα της υποδομής και καλή διακυβέρνηση. Με τη σειρά τους αυτοί οι παράγοντες όπως και στην ζήτηση χωρίζονται σε

I. κύριους και

II. συμπληρωματικούς .

Στους κύριους ισχύει ότι και στη ζήτηση ενώ στους συμπληρωματικούς περιλαμβάνεται η ώθηση της ανόδου του ανταγωνισμού των άμεσων ξένων επενδύσεων(Urata S. Και Kawai H. 1999).

Τέλος συμπεραίνουμε ότι τα τρία αυτά πλεονεκτήματα δηλαδή το πλεονέκτημα ιδιοκτησίας τοποθεσίας και εσωτερικοποίησης δεν είναι αυτοδημιούργητα αλλά ειδικά διαμορφωμένα από την πολιτική και την οικονομία μιας χώρας .

1.3 ΚΙΝΗΤΡΑ ΑΜΕΣΩΝ ΞΕΝΩΝ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ

Για την λήψη αποφάσεων του επενδυτή όσο αφορά την δημιουργία μιας επένδυσης σε μια χώρα ,υπάρχουν αρκετά κίνητρα που λαμβάνονται υπόψη.

Σύμφωνα με το υπόδειγμα OLI ,δηλαδή το εκλεκτικό υπόδειγμα όπως θίχτηκε παραπάνω,που διεξήχθη από τους dunning και lundan (2008) προκύπτουν τα εξής κίνητρα:

Η αναζήτηση :

- πόρων
- αγορών
- αποτελεσματικότητας
- Στρατηγικών κεφαλαίων

1.3.1 Αναζήτηση πόρων

Οι πόροι που όντας διατεθειμένοι για εκμετάλλευση , ανά χώρα αλλάζουν. Παίζουν σημαντικό ρόλο για τις επενδύσεις διότι χρησιμοποιούνται στην παραγωγική διαδικασία.

Οι άμεσες ξένες επενδύσεις για να δημιουργηθούν στοχεύουν κυρίως στην αναζήτηση πόρων ώστε μπορούν να προσφέρουν στην επιχείρηση ποιοτικούς, οικονομικούς και παραγωγικούς συντελεστές(χαμηλό κόστος, ποιότητα πόρων).

Οι άμεσες ξένες επενδύσεις που έχουν ως κίνητρο την αναζήτηση πόρων χωρίζονται σε:

1. άμεσες ξένες επενδύσεις που πραγματοποιούν την έρευνα των πρώτων υλών. Αυτές επηρεάζονται από το αν η επιχείρηση θα πραγματοποιήσει την εξόρυξη των πρώτων υλών και το συνολικό κόστος της .
2. Άμεσες ξένες επενδύσεις που έχουν ως στόχο τη μείωση του κόστους προσλαμβάνοντας προσωπικό χαμηλών προδιαγραφών . Αυτό συμβαίνει διότι με ανεidίκευτο προσωπικό ο μισθός είναι χαμηλός .

3. Άμεσες ξένες επενδύσεις που έχουν στόχο την πρόσληψη προσωπικού υψηλών προδιαγραφών .Με προσωπικό υψηλών προδιαγραφών η συνολική λειτουργία της επένδυσης ίσως φτάνει και στο μέγιστο βαθμό.

1.3.2 αναζήτηση αγορών

Η αγορά αποτελεί σημαντικό κίνητρο για την βιωσιμότητα της επένδυσης διότι σύμφωνα με την κάθε αγορά που δεν είναι ίδια σε κάθε χώρα επιτυγχάνονται οι πωλήσεις(Dunning και Lundan 1998,2008).Οι καταναλωτικές ανάγκες από τόπο σε τόπο είναι μεταβαλλόμενες. Ορισμένα στοιχεία που έχουν οι άμεσες ξένες επενδύσεις και συντελούν στο κίνητρο της εύρεσης αγοράς είναι :

- το μέγεθος
- η ανάπτυξη
- το κατα κεφαλήν ΑΕΠ και
- το ποσό εύκολη είναι προσβασιμότητα σε αγορές εκτός συνόρων (Faeth 2009,11).

Με σχετική βιβλιογραφία πολλοί οικονομολόγοι έχουν καταλήξει στο συμπέρασμα ότι πολλοί επενδυτές προτιμούν να επενδύουν τα χρήματά τους σε χώρες με υψηλούς ρυθμούς ανάπτυξης (Culem 1988 ,Schneider και Frey 1985 ,Gastanagaetal 1998). Με έναν υψηλό Ρυθμό ανάπτυξης της αγοράς επιτυγχάνεται η αύξηση του ενδιαφέροντος των επενδυτών για άμεσες ξένες επενδύσεις, η δημιουργία νέων ιδεών από τις επιχειρήσεις ,την αύξηση του ποσοστού αγοράς στο πέρασμα του χρόνου καθώς και το μέγεθος της (Blonigenetal 2007 ,Filippaiosetal 2003).Σήμα κατατεθέν για τις άμεσες ξένες επενδύσεις είναι η διαπίστωση των Lim (1983) και Zhang (2001) που υποστήριξαν ότι όσο πιο μεγάλος Ρυθμός ανάπτυξης υπάρχει τόσο πιο πολλές ευκαιρίες δίνονται από θέμα επενδυτικής όψης με την πιθανότητα αυξανόμενων κερδών . Τέλος ,για τον υπολογισμό του Ρυθμού ανάπτυξης προκύπτει ο παρακάτω τύπος :

ΤΥΠΟΣ: Ρυθμός ανάπτυξης ΑΕΠ =ονομαστικό ΑΕΠ/πληθυσμός της χώρας σε ένα έτος

1.3.3 αναζήτηση αποτελεσματικότητας

Οι άμεσες ξένες επενδύσεις που έχουν ως μέτρο αξιολόγησης την αναζήτηση αποτελεσματικότητας(κόστος μεταφοράς και επικοινωνίας) χωρίζονται σε δύο κατηγορίες

1. Η απόκτηση ανταγωνιστικού πλεονεκτήματος με την μείωση του κόστους παραγωγής λόγω της εγκατάστασης σε χώρες με μειωμένο κόστος πρώτων υλών με αποτέλεσμα αύξηση κερδών
2. Δημιουργία άμεσων ξένων επενδύσεων αξιοποιώντας τα πλεονεκτήματα που βρίσκονται σε κοντινές αποστάσεις από την Χώρα που υπάρχει ένα ενδιαφέρον προς επένδυση(Dunning 1993) .

1.3.4 αναζήτηση στρατηγικών κεφαλαίων

Με την διάκριση στρατηγικά κεφάλαια εννοούμε την εσωτερική ιδιότητα της επιχείρησης που θα λειτουργήσει με θετικό τρόπο σε σύγκριση με άλλες επιχειρήσεις. Ο ερευνητής Kochhar (1997) τόνισε ότι τα στρατηγικά κεφάλαια δεν κυκλοφορούν στην αγορά δηλαδή δεν είναι για πώληση και για εμπόριο. Ακόμα αυτά δεν έχουν υλική μορφή . Κάποια παραδείγματα στρατηγικών κεφαλαίων κάθε επιχείρησης είναι η σωστή διαχείριση των κεφαλαίων της μέσω των σωστών management ,marketing ,auditing,αλλά και μέσω γνώσεων των ανθρώπων της επιχείρησης και της ικανότητάς τους να τις χρησιμοποιήσουν(Wu και Ding 2009).

1.3.5 λόγοι πραγματοποίησης άμεσων ξένων επενδύσεων

Πέρα από τα κίνητρα υπάρχουν και οι λόγοι που προκύπτουν για να πραγματοποιηθούν άμεσες ξένες επενδύσεις . Οι λόγοι πραγματοποίησης των άμεσων ξένων Επενδύσεων ποικίλουν ανάλογα με τη δραστηριότητα της επιχείρησης αλλά και την στρατηγική της ίδιας και των ανταγωνιστών της . Έτσι έχουμε:

1. Μείωση του λειτουργικού κόστους. Κάθε επιχείρηση προσδοκεί και στοχεύει στο να έχει όσο πιο χαμηλότερα παραγωγικά και λειτουργικά έξοδα γίνεται . Αυτό με την σειρά του έχει ως αποτέλεσμα οι επιχειρήσεις να προτιμούν να επεκτείνονται σε μία ξένη χώρα που οι συνθήκες παραγωγής και το κόστος των πρώτων υλών είναι οικονομικότερα. Έτσι κατορθώνουν την μείωση κόστους (Dunningκαι Lundan 2008).
2. Οι ενέργειες διατήρησης του επιπέδου της επιχείρησης ανάμεσα στον ανταγωνισμό. Εδώ γίνεται συζήτηση για τις επενδύσεις που γίνονται από μια ξένη χώρα σε άλλες στην προσπάθεια τους να αποφύγουν τον ανταγωνισμό και να αυξήσουν τις εξαγωγές ,τις πωλήσεις και κατά συνέπεια και τα κέρδη .
3. Οι στόχοι μιας επιχείρησης πραγματοποιούνται από την ποιοτική και ποσοτική αύξηση των προϊόντων της σε μία αγορά . Ακόμα δημιουργούνται επενδύσεις σε ξένες χώρες ώστε να αυξηθεί η τεχνογνωσία και τα μερίσματα στην αγορά(Kerin R. Aetal 1990) .
4. Κίνητρα που προσφέρουν οι χώρες υποδοχής. Οι ξένες χώρες παρουσιάζουν θετικά στοιχεία στις επιχειρήσεις και προσφέρουν σε αυτές διάφορα κίνητρα ώστε να τις προσελκύσουν για να επενδύσουν (επιχορηγήσεις, χαμηλός ΦΠΑ ,ΔΠΧΠ) (Demirhan E. Και Masca M 2008 ,Dunning 2005).
5. Υποδομές. Κύριος παράγοντας της απόφασης για επένδυση είναι τα πάγια στοιχεία που διαθέτει μία χώρα δηλαδή οι υποδομές . Όμως αν η κατάσταση στην οποία βρίσκονται ορισμένες χώρες δεν είναι ικανοποιητική ,χωρίς εύκολα αξιοποιήσιμες και καλές υποδομές αυτό δεν εμποδίζει πάντα τον επενδυτή και δεν χαρακτηρίζεται ως εμπόδιο για επένδυση(UNTCTAD 1998).
6. Τα εμπόδια και οι φραγμοί στις εξαγωγές. Εξαιτίας κάθε φυσικού ή τεχνικού ή οτιδήποτε αλλού εμποδίου που καθιστά δυνατή την ανώμαλη και ασταθής λειτουργία της επιχείρησης, εκείνη προτιμά να επενδύσει σε μία ξένη χώρα με κανόνες υποστήριξης προς τις επενδύσεις, εφόσον η χώρα προέλευσης με τους θεσμούς και τους κανόνες της δημιουργούν εμπόδια στη διαδικασία της εξαγωγής των προϊόντων.

1.4 ΠΑΡΑΓΟΝΤΕΣ ΑΜΕΣΩΝ ΞΕΝΩΝ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ ΣΤΙΣ ΧΩΡΕΣ ΥΠΟΔΟΧΗΣ

Συνδέονται οι παράγοντες των άμεσων ξένων επενδύσεων με τις άμεσες ξένες επενδύσεις? Αυτό είναι ένα ερώτημα που έχει δημιουργηθεί και έχει απασχολήσει .Σύμφωνα με τον dunning (2005) υπάρχει ένας διαχωρισμός των παραγόντων σε τρεις κατηγορίες .

Οι παράγοντες διακρίνονται σε :

- I. οικονομικοί παράγοντες
- II. πολιτικοί παράγοντες
- III. παράγοντες που υποστηρίζουν τις επενδύσεις.

Οι οποίοι αναπτύσσονται παρακάτω :

- I. οικονομικοί παράγοντες

Σε αυτούς συμπεριλαμβάνονται το μέγεθος της αγοράς ,το κατά κεφαλήν ΑΕΠ μιας χώρας, οι εργαζόμενοι που θα έρθει αντιμέτωπος ο επενδυτής ,το εκπαιδευτικό επίπεδο που υπάρχει σε κάθε χώρα αλλά και η δυνατότητα και ευλυγισία που θα υπάρξουν στο άνοιγμα της επένδυσης εντός και εκτός συνόρων(εξαγωγές).

- II. πολιτικοί παράγοντες

Αναφέροντας πολιτικούς παράγοντες εννοούμε κυρίως τόσο την νομοθεσία που υπάρχει σε μια χώρα σε σχέση με τις επενδύσεις ,δηλαδή που δεν παρεμποδίζουν την δημιουργία επενδύσεων αυξάνοντας έτσι το χρόνο της επένδυσης και το ρίσκο που υπάρχει όσο και τις σχέσεις που έχει η χώρα εγκατάστασης άμεσων ξένων επενδύσεων με άλλες χώρες .

- III. παράγοντες που υποστηρίζουν τις επενδύσεις

Ο συγκεκριμένος παράγοντας εμπεριέχεται στα λογιστικά πρότυπα. Σχετίζεται με το καλό περιβάλλον για την αύξηση των επενδύσεων από πολλές πλευρές . Παραδείγματος χάριν εάν συμβεί μια θετική μεταβολή στο φορολογικό καθεστώς που υπάρχει τότε αυτό παίζει ρόλο και επιδρά θετικά στην αύξηση των άμεσων ξένων επενδύσεων .

1.5 ΘΕΣΜΙΚΗ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΗ ΚΑΙ Η ΣΧΕΣΗ ΤΗΣ ΜΕ ΤΙΣ ΑΜΕΣΕΣ ΞΕΝΕΣ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ

Η θεωρία των Θεσμών έχει μελετηθεί από την κοινωνία προσδίδοντας της έναν εκμαθησιακό χαρακτήρα , βοηθώντας έτσι τους μελετητές της οικονομίας να αναλύσουν τον ρόλο τους

στην αγορά και κατ'επέκταση στην επίδρασή που έχουν προς την κοινωνία δίνοντάς τους ένα επιπλέον νόημα ύπαρξης πέρα των κανόνων που έχουν ως σκοπό βελτίωσης της καθημερινότητας. Για να είναι μία οικονομία αποδοτική την τωρινή χρονική περίοδο θα πρέπει να επιλύει τις δυσκολίες που αντιμετωπίζει ,βασιζόμενη στους θεσμούς της κάθε χώρας οι οποίοι αποτελούνται από το οικονομικό το κοινωνικό και το πολιτικό πλαίσιο που κινείται η διαχείριση μιας αγοράς (North 1991).

Μέσω της διερεύνησης και της Μελέτης οι οικονομικοί ερευνητές προσπαθούν να προσδιορίσουν τον καταλυτικό ρόλο των Θεσμών στην οικονομία . Έτσι βασίζονται στην ιστορική και πολιτισμική πορεία της χώρας στο πέρασμα του χρόνου χωρίς να μελετούν μόνο συγκεκριμένα και στάσιμα ιστορικά γεγονότα. Οι θεσμοί βέβαια δεν βοηθάνε μόνο στην οικονομία . Επίσης την επιβαρύνουν χρηματικά . Οι έρευνες για την ανάλυση τους ,για την εξέλιξη ,την τροποποίηση ,την τήρηση αλλά και τα μέσα που χρησιμοποιούνται είναι μία ζημιογόνα διαδικασία. Ταυτόχρονα οι θεσμοί μέσω των κανόνων που υποστηρίζουν, επηρεάζουν τις επιχειρήσεις στο κομμάτι των συναλλαγών και της παραγωγικής διαδικασίας.

Όπως αναφέρθηκε και παραπάνω η σημασία των Θεσμών είναι η προστασία της κοινωνίας μέσω της τήρησης των κανόνων. Η διαφοροποίηση της κοινωνίας όμως από τη μία δεκαετία στην άλλη έχει κάνει τους θεσμούς να αλλάζουν συνεχώς σε ποσοτικό κυρίως επίπεδο, πράγμα δύσκολο και χρονοβόρο, αφού επηρεάζονται οι γραπτοί(αλλάζουν οποιαδήποτε στιγμή είτε από πολιτική είτε από δικαστική εντολή) και άγραφοι(είναι δύσκολο να αλλάξουν αφού αποτελούνται από έθιμα και παραδόσεις του κάθε τύπου ή χώρας) κανόνες συγκρούοντας την κοινωνία με την εφαρμογή τους.

Τα τελευταία 30 χρόνια έχει αναπτυχθεί μία νέα θεωρία βασιζόμενη στους θεσμούς. Αυτή είναι η λεγόμενη νέο θεσμική οικονομική. Πριν τη θέσπιση αυτής της θεωρίας ίσχυε ότι ο κύριος ρόλος στους ρυθμούς ανάπτυξης μιας χώρας ήταν η ποιότητα των Θεσμών(North 1990). Αντίθετα , η θεωρία αυτή υποστηρίζει ότι ο κύριος ρόλος στους ρυθμούς ανάπτυξης μιας χώρας είναι οι διαφορές που υπάρχουν μεταξύ των Θεσμών(Hall και Jones 1999).

Μεγάλης σημασίας είναι οι θεσμοί του πολιτικού και Νομικού πλαισίου μιας χώρας, αφού υπάρχει σε γενικές γραμμές μικρός κίνδυνος και υψηλή αποτελεσματικότητα στα επιμέρους κομμάτια μέσω της σωστής τήρησης των νόμων και των κανόνων που τους περιβάλλουν. Αυτό έχει ως αποτέλεσμα την οικονομική ευημερία των χωρών . Έτσι πολλοί ήταν εκείνοι που προσπάθησαν να αναλύσουν τη σχέση της νέο θεσμικής οικονομικής και των άμεσων ξένων επιχειρήσεων και πώς επιδρά στην οικονομία.

Αναλύοντας την σχέση αυτή καταλήγουμε σε τρεις επιδράσεις της νέο θεσμικής οικονομικής.

- i. Ελάττωση κόστους σε συναλλαγές ενδιαφερομένων λόγω μείωσης της παραπληροφόρησης
- ii. Ενίσχυση της οικονομικής ελευθερίας σε φυσικό ή νομικό πρόσωπο να έχει την κυριότητα περιουσιακών στοιχείων
- iii. Προσδιορισμός κριτηρίων εισόδου στην αγορά

Μέσα από μελέτες προσδιορίστηκε η θετική εισφορά των άμεσων ξένων επενδύσεων με την πολιτική και τους θεσμούς μιας κοινωνίας δείχνοντας τη θετική επίδραση των Θεσμών στην

εισροή των άμεσων ξένων επενδύσεων (Globerman και Shapiro 2002). Λίγα χρόνια μετά με έρευνα του ο Wei (2006) έρχεται σε αντιπαράθεση προσδιορίζοντας την αρνητική εισφορά άμεσων ξένων Επενδύσεων με την πολιτική και τους θεσμούς μιας κοινωνίας δείχνοντας την αρνητική επίδραση των Θεσμών στην εισροή των άμεσων ξένων επενδύσεων.

1.6 ΤΑ ΔΠΧΠ ΩΣ ΘΕΣΜΙΚΗ ΥΠΟΔΟΜΗ

Πολλές έρευνες και μελέτες είναι βασισμένες στη θεωρία του Dunning (1977,1988,1983) για τα πλεονεκτήματα ιδιοκτησίας τοποθεσίας και εσωτερικόποίησης (OLI) και πώς αυτά επηρεάζουν τις άμεσες ξένες επενδύσεις. Ιδιαίτερη έμφαση έχει δοθεί στην επέκταση της έρευνας για το πλεονέκτημα της τοποθεσίας και πώς αυτά τα φυσικά (υλικά αγαθά)(Loore και Guisginer 1995) ή θεσμικά (άυλα αγαθά ,Globerman και Shapiro 2003) πλεονεκτήματα επηρεάζουν τις άμεσες ξένες επενδύσεις. Θεωρείται σημαντικό να λαμβάνετε υπόψη ως χαρακτηριστικό των μελετών που πραγματοποιούνται οι θεσμικοί παράγοντες της οικονομίας δηλαδή τα λογιστικά πρότυπα (όπως έχει αναφερθεί παραπάνω)(Dunning 2005,2006).

Αυτό συμβαίνει λόγω των πολλών διαφοροποιήσεων που υπάρχουν μεταξύ των λογιστικών προτύπων της κάθε χώρας ,εμποδίζοντας έτσι τις επενδύσεις σε ξένες χώρες λόγω έλλειψης πληροφόρησης. Οι επενδυτές μην μπορώντας να αντλήσουν ποιοτικές πληροφορίες για την προοπτική της χώρας που ενδιαφέρονται να επενδύσουν απομακρύνονται φοβούμενοι τον κίνδυνο ζημιολόγου αποτελέσματος που μπορεί να υπάρξει από την πραγματοποίηση μιας επένδυσης βασισμένη σε ασαφείς και ανακριβείς πληροφορίες .

Η ολοένα συχνότερη χρησιμοποίηση των ΔΠΧΠ από τις χώρες ωθεί τα ενδιαφερόμενα άτομα στην μελέτη των αντιδράσεων που προκαλούν τα ΔΠΧΠ στις χώρες. Έτσι Έχουν συμπεράνει ότι με την χρησιμοποίησή τους βοηθάνε στην ελάττωση του ερευνητικού κόστους μέσω της ελαχιστοποίησης των αντιπαραθέσεων που υπάρχουν στα λογιστικά πρότυπα από χώρα σε χώρα ,προσελκύνοντας περισσότερο το ενδιαφέρον των επενδυτών(Chen et al 2014) .

Έχοντας ως αποτέλεσμα την αύξηση των συγχωνεύσεων, των εξαγορών και των άμεσων ξένων Επενδύσεων τα νέα λογιστικά πρότυπα τα οποία έχουν ως βάση τα ΔΠΧΠ μπορεί να μεταβληθούν και να δράσουν στην πληροφόρηση των επενδυτών εξαιτίας των διαφοροποιήσεων που υπάρχουν στους θεσμούς μεταξύ των χωρών, επιδρώντας τότε θετικά και τότε αρνητικά στις άμεσες ξένες επενδύσεις με τις ξένες χώρες (Rossi και Volpin 2004,Chen et al 2014).

Ο Dunning (1977,1988,1993) αναφέρει ότι ένας σημαντικός παράγοντας επιρροής των ξένων επενδύσεων σε διεθνές επίπεδο είναι οι θεσμοί των χωρών. Βασιζόμενοι σε αυτή τη θεωρία αρκετοί ήταν εκείνοι που προσπάθησαν μία περαιτέρω ανάλυση διακρίνοντας τους παράγοντες επιρροής των κεφαλαιακών επενδύσεων από τη μία χώρα στην άλλη, αποκαλύπτοντας ότι η πορεία και η συνεχής κίνηση των επενδύσεων μεταβάλλονται από τους κοινωνικούς, πολιτικούς και οικονομικούς θεσμούς των διασυνοριακών χωρών(Dunning 2005,2006 ,Habit και Zurawicki 2002). Το γενικό συμπέρασμα των μελετών αυτών είναι ότι για τα θεμέλια μιας καλύτερης οικονομίας και ενός ευνοϊκότερου κλίματος επενδύσεων είναι η σωστή και θετική πολιτική-νομοθετική στάση της Κυβέρνησης(Globerman και Shapiro 2003).

Συνοψίζοντας , η ποιότητα των πληροφοριών είναι βασικός παράγοντας για τις άμεσες ξένες επενδύσεις. Έτσι μπορούμε να διακρίνουμε δύο επιχειρήματα των θετικών επιδράσεων των ΔΠΧΠ στις άμεσες ξένες επενδύσεις:

- Η χρησιμοποίηση των ΔΠΧΠ ελαχιστοποιεί τις διαφορές στις οικονομικές καταστάσεις(ή στα οικονομικά στοιχεία) των δύο πλευρών και ταυτόχρονα ελαττώνει την παραπληροφόρηση των επενδυτών
- Η χρησιμοποίηση των ΔΠΧΠ κάνει τους επενδυτές να διαμορφώνουν μία διαφορετική οπτική γωνία των θετικών πλεονεκτημάτων που διαθέτουν οι χώρες εγκατάστασης .

Η χρήση των ΔΠΧΠ παρέχει ποιοτικές πληροφορίες τους επενδυτές και βοηθάει στην συνεχή κίνηση κεφαλαίων αποτρέποντας μία χρονοβόρα και δαπανηρή αποκωδικοποίηση των ξένων επενδύσεων.

Όσο ποιοτικές πληροφορίες και αν παρέχουν τα ΔΠΧΠ οι υπάρχοντες εγχώριοι επενδυτές είναι ένα βήμα μπροστά έχοντας το στρατηγικό πλεονέκτημα ότι γνωρίζουν καλύτερα τις προοπτικές ικανότητας της χώρας τους διαμορφώνοντας επενδυτικά σχέδια μικρότερου ρίσκου, σε αντίθεση με τους ξένους επενδυτές που δεν έχουν άμεση εικόνα(Daske και Gebhardt 2006).

Μέσα από μελέτη που πραγματοποιήθηκε, βασιζόμενη σε λογιστικά περιοδικά, αποδείχθηκε ότι ύστερα από την χρήση των ΔΠΧΠ υπήρξε μία αυξητική πορεία στην ποιότητα των οικονομικών στοιχείων των χωρών με την ταυτόχρονη καταπολέμηση των κόστων έρευνας . (Daske και Gebhardt το 2006).

ΚΕΦΑΛΑΙΟ 2: ΟΙ ΠΡΟΣΔΙΟΡΙΣΤΙΚΟΙ ΠΑΡΑΓΟΝΤΕΣ ΤΩΝ ΑΜΕΣΩΝ ΞΕΝΩΝ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ

2.1 ΕΙΣΑΓΩΓΗ

Η οικονομία κάθε χώρας εξαρτάται και επηρεάζεται από διάφορους παράγοντες. Ένας παράγοντας που συμβάλλει στη διαμόρφωση της οικονομίας οποιασδήποτε χώρας είναι οι άμεσες ξένες επενδύσεις (Mohamend S. Και Sidiropoulos M. 2010). Κάθε χώρα χρειάζεται όσο το δυνατόν μεγαλύτερο αριθμό επενδύσεων επειδή αυτές βελτιώνουν και εξελίσσουν την οικονομία παράγοντας έτσι προτάσεις που συμβάλουν στην αύξηση του οικονομικού πλούτου εις βάθος χρόνου. Πιο συγκεκριμένα για πολλές χώρες ανεξαρτήτως εάν αυτές είναι προηγμένες ή υποανάπτυκτες, οι άμεσες ξένες επενδύσεις αποτελούν μία σημαντική πηγή για τη βελτίωση της οικονομίας τους. Πριν 10 χρόνια οι Μοχάμεντ και Σιδηρόπουλος έκριναν ότι η οικονομική εξέλιξη που πηγάζει από τις άμεσες ξένες επενδύσεις σε οικουμενικό επίπεδο ώθησε ένα μεγάλο μέρος μελετητών στη μελέτη έρευνας και την ανάπτυξη των προσδιοριστικών παραγόντων των άμεσων ξένων επενδύσεων. Δημιουργήθηκαν λοιπόν, διάφορες παρατηρήσεις που κατάφεραν πλέον να ορίσουν με ακρίβεια και σαφήνεια σειρές από στοιχεία που πηγάζουν από τις άμεσες ξένες επενδύσεις είτε από την οπτική γωνία της μακροοικονομικής θεωρίας είτε της μικροοικονομικής θεωρίας. Το 1998 ο Dunning διευκρίνισε τους παράγοντες που συμπεριλαμβάνονται στην μικροοικονομική θεωρία οι οποίες είναι :

1. το ιδιοκτησιακό πλεονέκτημα
2. η μείωση δαπανών και κόστους παραγωγής
3. οι οικονομίες κλίμακας.

Απεναντίας, μελέτες άλλων ερευνητών διέκριναν ότι οι προσδιοριστικοί παράγοντες που διευκρινίζονται για τις άμεσες ξένες επενδύσεις είναι :

1. οι εισαγωγές και εξαγωγές δηλαδή ο βαθμός ανοίγματος
2. οι υποδομές
3. το συνάλλαγμα
4. τα επιτόκια δανεισμού
5. Η ανεργία
6. Εκπαίδευση ανθρώπινου κεφαλαίου
7. ο ρόλος της διακυβέρνησης και
8. η πιστοληπτική αξιολόγηση/ικανότητα .

{Σύμφωνα με τις καταγραφές δεδομένων και δημοσιεύσεις άρθρων που πραγματοποιήθηκαν από τους Bevan (πολιτικός) και Estrin (οικονομολόγος) το 2004 και τους Ramasamy και Yeung το 2010.}

2.2 ΒΑΘΜΟΣ ΑΝΟΙΓΜΑΤΟΣ

Ένα κύριο γνώρισμα που βοηθάει να κατανοηθεί το επίπεδο οικονομίας που υπάρχει σε μία χώρα είναι οι εισαγωγές και εξαγωγές (βαθμός ανοίγματος) που πραγματοποιούνται σε αυτή. Όταν υπάρχει αυξημένος αριθμός εξαγωγών έχει θετική επίδραση στην εγχώρια οικονομία αφού υπάρχει μεγαλύτερη χρηματική εισροή και ευημερία, σε αντίθεση με όταν η χώρα πραγματοποιεί μεγάλο αριθμό εισαγωγών. Έτσι ο βαθμός ανοίγματος αποτελεί έναν από τους προσδιοριστικούς παράγοντες για το αν θα πραγματοποιηθεί η δημιουργία μιας άμεσης ξένης επένδυσης. Αρχικά με έρευνα ο Chakabarti (2001) υποστήριξε ότι το άνοιγμα στην αγορά μπορεί να μεταβάλλει επωφελώς τις άμεσες ξένες επενδύσεις, ο οποίος με το πέρασμα του χρόνου επαληθεύτηκε από άλλους ερευνητές (όπως ο Asiedu, 2002) που συμφώνησαν με την συγκεκριμένη θεωρία. Επομένως, όσο πιο μεγάλος είναι ο αριθμός εξαγωγών σε μία χώρα τόσο πιο μεγάλη έλξη αποτελεί για τις άμεσες ξένες επενδύσεις. Συμπληρωματικά, ο βαθμός ανοίγματος αυξάνει και αναζωπυρώνει τον ανταγωνισμό των αγορών σε παγκόσμιο επίπεδο, φτάνοντας τον στα ύψη (Eicher 1999, Lee 1993, Young 1991). Τέλος, αξίζει να σημειωθεί ότι, για να υπολογιστεί ο βαθμός ανοίγματος χρησιμοποιείται ο παρακάτω τύπος:

ΤΥΠΟΣ: εισαγωγές + εξαγωγές /πραγματικό ΑΕΠ

που είναι αποθηκευμένα στην παγκόσμια τράπεζα (Devereux και Maffini 2006,2007, Kravis και Lipsey 1982).

2.3 ΥΠΟΔΟΜΕΣ

Απαραίτητη προϋπόθεση για το ενδιαφέρον των άμεσων ξένων επενδύσεων είναι οι υποδομές που υπάρχουν διαθέσιμες σε κάθε χώρα, διότι αυτές διευκολύνουν την ομαλή λειτουργία τους (UNCTAD 1998). Η Υποδομή μπορεί να χαρακτηρίζεται είτε ως φυσική, αν δηλαδή οι χώρες συνδέονται με μεγάλες πόλεις, με χωριά, ή και με οτιδήποτε άλλο με σκοπό την εύκολη μεταφορά προϊόντων και υπηρεσιών όπως για παράδειγμα οι δρόμοι, αλλά επίσης μπορεί να αναφέρεται σε τηλεπικοινωνίες.

Η Υποδομή έχει μια ευρύτερη σημασία και διάφορες μορφές. Μεγάλο ρόλο παίζουν και οι τεχνολογικές υποδομές που έχει μια χώρα. Παράλληλα με την πάροδο των χρόνων αφού πλέον έχουν εξελιχθεί, η κινητή τηλεφωνία και το διαδίκτυο παίζουν και αυτά ένα σημαντικό ρόλο για την συγκέντρωση των άμεσων ξένων επενδύσεων ενσωματώνοντας τα στις υποδομές, όπως ακόμα και οι υποδομές ρεύματος και ύδρευσης για τον λόγο τον οποίο χρειάζονται τόσο από τις ανάγκες των εργαζομένων μέχρι και για την λειτουργία μηχανημάτων που χρησιμοποιούνται για την παραγωγική διαδικασία. Συμπερασματικά, όσο καλύτερο είναι το επίπεδο των υποδομών που υπάρχουν σε μια χώρα τόσο πιο υψηλό ενδιαφέρον δημιουργείται για την αύξηση των άμεσων ξένων επενδύσεων (Jordaan 2004, Vijayakumar et al 2010).

Τροχοπέδη για την προσέλκυση των άμεσων ξένων επενδύσεων είναι οι χώρες που δεν έχουν εκμεταλλευτεί σωστά σε όλη τους την έκταση τις υποδομές που υπάρχουν σε αυτές λόγω διαφόρων συνθηκών. Αυτό συμβαίνει κυρίως στις πιο φτωχές χώρες που έχουν χαμηλές αποδοχές. Όμως σύμφωνα με έρευνες που έχουν προκύψει εκτός από τα παραπάνω στοιχεία έχουν βρεθεί και αντίθετα αποτελέσματα (Asiedu 2006, Mhlanga et al 2010, Vijayakumar et al 2010, Loore και Guisinger 1995, Dloberman και Shapiro 2003, Devereux και Maffini 2006,2007, Fung et al 2002).

Τέλος ,χαρακτηριστικό παράδειγμα είναι αυτό της έρευνας των Mohamed και sidioropoulos που υποστηρίζουν ότι δεν υπάρχει σημαντική συσχέτιση μεταξύ των δύο παραγόντων με αποτέλεσμα να έρχονται σε αντιπαράθεση με αρκετούς ερευνητές οι οποίοι έχουν συσχετίσει τις πάγιες εγκαταστάσεις μιας χώρας με τις άμεσες ξένες επενδύσεις .

2.4 ΣΥΝΑΛΛΑΓΜΑΤΙΚΗ ΙΣΟΤΙΜΙΑ

Ένας επιπλέον προσδιοριστικός παράγοντας που επηρεάζει την επέκταση των άμεσων ξένων επενδύσεων είναι η συναλλαγματική ισοτιμία(Globerman και Shapiro 2002 ,Gordon et al 2012). Πολλοί ερευνητές συγκρούστηκαν μέσα από τις θεωρίες που ανέπτυξαν. Ποιο συγκεκριμένα οι Goldberg, Kolstad (1995) και Gushman(1988) διατύπωσαν μία θεωρία που δείχνει ότι ανάμεσα στις άμεσες ξένες επενδύσεις και στις συναλλαγματικές ισοτιμίες υπάρχει μία θετική σχέση, σε αντίθεση με τους Welson , Pain και τους Steven's όπου διατύπωσαν μία θεωρία στην οποία αναφέρουν ότι δεν υπάρχει κάποια σημαντική σχέση ανάμεσα στις άμεσες ξένες επενδύσεις και τη συναλλαγματική ισοτιμία των χωρών.

Με μελέτες που πραγματοποιήθηκαν για να εξετάσουν τη σχέση της συναλλαγματικής ισοτιμίας και των άμεσων ξένων επενδύσεων διαπιστώθηκε ότι οι μεγάλες επιχειρήσεις έχουν ως στόχο το όφελος από πιθανές συναλλαγματικές διαφορές που θα δημιουργηθούν ώστε να καλύψουν πιθανές χρηματικές απώλειες που έχουν σχηματιστεί είτε από κακή διαχείριση της επιχείρησης είτε από διαφορές που σχηματίζονται με τη χώρα εγκατάστασης, αυξάνοντας έτσι την ροή των άμεσων ξένων επενδύσεων είτε αυτές είναι οι εισερχόμενες είτε εξερχόμενες σε μία χώρα. Επιπλέον η συναλλαγματική ισοτιμία είναι κύριος παράγοντας για την ενίσχυση των εισερχόμενων άμεσων ξένων επενδύσεων αφού τεκμηριώνεται από τους Globerman, Shapiro και Gordonetal με στατιστικά δεδομένα .

Αρκετοί παρατηρητές φάνηκε να εστιάζουν το ενδιαφέρον τους και τις μελέτες τους στη σχέση και την επίδραση της συναλλαγματικής ισοτιμίας με τις εισερχόμενες άμεσες ξένες επενδύσεις σε μία χώρα ,δηλαδή τις υποδοχές χώρες .

Θεωρείτε ότι η υποτίμηση του νομίσματος των ξένων χωρών επιδρά θετικά στις άμεσες ξένες επενδύσεις πληθαίνοντας τις εξαγωγές της χώρας εγκατάστασης και κατ επέκταση τις εισροές και τα χρηματικά διαθέσιμα μειώνοντας ταυτόχρονα το ποσοστό των εισαγωγών. Επίσης σε χώρες που δραστηριοποιούνται άμεσες ξένες επενδύσεις μία υποτίμηση του νομίσματος ίσως αυξήσει τον αριθμό εξαγωγών και μείωση των αριθμών εισαγωγών. Αυτό θα έχει ως αποτέλεσμα και την αύξηση εισερχομένων άμεσων ξένων επενδύσεων(Blonigen 1997).

Ωστόσο κάποιοι ερευνητές δείχνουν να μη συμφωνούν με τα προαναφερθέντα υποστηρίζοντας ότι δεν υπάρχει θετική συσχέτιση μεταξύ των άμεσων ξένων επενδύσεων και της συναλλαγματικής ισοτιμίας και ότι τα αρνητικά γεγονότα των άμεσων ξένων επενδύσεων επισκιάζουν τα θετικά ,με αποτέλεσμα να υπάρξει μείωση των εισροών και αύξηση των εισαγωγών ,πράγμα οικονομικά αρνητικό (Goldberg και Klein 1997).

2.5 ΕΠΙΤΟΚΙΟ

Ένας ακόμα παράγοντας με τον οποίο προσεγγίζουμε οι ξένες επενδύσεις διάφορους επενδυτές είναι προσφέροντάς τους επιλεγμένους μεθόδους χρηματοδότησης .Την σημερινή εποχή η επικρατέστερη πηγή χρηματοδότησης είναι ο τραπεζικός δανεισμός . Τραπεζικός δανεισμός είναι μια συναλλαγή που συμβαίνει ,στην παρούσα αναφορά, μεταξύ τράπεζας και

επενδυτών ως μέσο χρηματοδότησης για στήριξη και συγκέντρωση επενδύσεων σε κάθε χώρα (Wikipedia) .

Ο τραπεζικός δανεισμός χωρίζεται στις εξής δύο κατηγορίες:

1. Σε μακροπρόθεσμα δάνεια
2. Σε δάνεια κεφαλαίου κίνησης

Στον δανεισμό όμως , συνεπάγεται και το επιτόκιο που είναι σημαντικό κίνητρο για την συγκέντρωση άμεσων ξένων επενδύσεων σε κάθε χώρα . Όσο πιο υψηλό επιτόκιο τόσο πιο υψηλό το ρίσκο για κάποιον επενδυτή και πιο υψηλός ο κίνδυνος για την απουσία επενδύσεων για τις χώρες .Βέβαια ,τα επιτόκια δεν είναι σταθερά ,μεταβάλλονται ανάλογα με την οικονομική κατάσταση που υπάρχει σε κάθε χώρα και βάση των ικανοτήτων του επενδυτή που λαμβάνει το δάνειο και των στόχων του.

Σύμφωνα με έρευνες αρκετοί ερευνητές κατέληξαν στο συμπέρασμα ότι η σχέση μεταξύ των επιτοκίων και άμεσων ξένων επενδύσεων σε χώρες με χαμηλά επιτόκια παρουσιάζεται θετικά, με παράδειγμα κυρίως χώρες της Ασίας (Ινδία)(Chakrabarti 2001 ,Arbatli 2011 ,Cavallari 2012 ,Gross και Trevino 1996).

Παρ όλα αυτά ,οι gross και tervino υιοθετούν μια αντίθετη θεωρία που υποστηρίζει ότι θετική επιρροή υπάρχει στις άμεσες ξένες επενδύσεις μεταξύ υψηλών επιτοκίων σε χώρες εγκατάστασης. Αργότερα ο rus δείχνει να ενστερνίζεται την έρευνα των gross και Trevino και κρίνει ότι ένας αριθμός με υψηλότερο επιτόκιο συμβάλλει θετικά για άμεσες ξένες επενδύσεις σε κάθε χώρα εγκατάστασης ενώ αποκρουστικά και αρνητικά σε χώρες προέλευσης.

2.6 ΑΝΕΡΓΙΑ

Ο Όρος ανεργία σε μία χώρα για τους καθημερινούς πολίτες είναι κάτι αποκρουστικό και ταυτόχρονα απωθητικό, για τις άμεσες ξένες επενδύσεις όμως λειτουργεί διαφορετικά και προσδίδει ένα θετικό παράγοντα κυρίως στην απόφαση για επένδυση. Σύμφωνα με μελέτες που πραγματοποιήθηκαν συμπεράθηκε ότι η ανεργία ,που συνεπάγεται φθηνά εργατικά χέρια λόγω της ανάγκης εργασίας για επιβίωση, δρα θετικά στις άμεσες ξένες επενδύσεις(Botric και Skuflic 2006). Με βάση αυτή τη θεωρία διαπιστώνουμε ότι το ανθρώπινο εργατικό δυναμικό λειτουργεί ως πηγή συγκέντρωσης των άμεσων ξένων επενδύσεων(Coughlin,Terza και Arromdee 1991).

Σε αντίθεση με αυτή την θεωρία έχει αναφερθεί επίσης ότι η ανεργία μπορεί να αυξήσει τα έξοδα των επιχειρήσεων (Botric και Skuflic 2006). Αυτό ίσως συμβεί επειδή κάποια στιγμή μπορεί να χρειαστεί να επιβαρυνθούν οι επιχειρήσεις πληρώνοντας κάποια επιδόματα, φόρους ή τέλη λόγω των υψηλών ποσοστών ανεργίας που υπάρχουν και η χώρα δεν μπορεί να ανταπεξέλθει(Coughlin,Terza και Arromdee 1991).

Ακόμα συμπεραίνουμε ότι η ανεργία είναι ένας δύσκολος προσδιοριστικός παράγοντας που έχει διχάσει και αυτό αποδεικνύεται από διάφορες μελέτες που πραγματοποιήθηκαν χωρίς όμως να μπορέσουν να βγάλουν σίγουρα συμπεράσματα για τη σχέση της ανεργίας με τις άμεσες ξένες επενδύσεις(Ekanayake και Kornecni 2011).

Τέλος, χρειάζεται να αναφερθεί ότι η ανεργία κάθε χώρας προκύπτει από το ποσοστό των ανθρώπων που αναζητούν εργασία και θέλουν να εργαστούν όμως δεν καταφέρνουν να βρουν. (ζήτηση > προσφορά)

2.7 ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗ-ΑΝΘΡΩΠΙΝΟ ΚΕΦΑΛΑΙΟ

Κάθε επένδυση που δημιουργείται προσφέρει προϊόντα , αγαθά ή υπηρεσίες μέσω μιας διαδικασίας που ονομάζεται παραγωγική. Για αυτή συμβάλουν κάποια χαρακτηριστικά , ονομαζόμενα ως παραγωγικοί συντελεστές .Ένας εκ των οποίων αναφέρεται στην ανθρώπινη εργασία .Με βάση την παραπάνω αναφορά , καταλήγουμε στο συμπέρασμα ότι ένας επιπλέον κύριος προσδιοριστικός παράγοντας για την έλξη άμεσων ξένων επενδύσεων είναι το ανθρώπινο κεφάλαιο και η εκπαίδευση του. Οι Α.Ξ.Ε. εξελίσσουν τους ανθρώπους μεταδίδοντας γνώσεις και εκπαιδύοντας τους ανοίγοντας τους ορίζοντες τους και κάνοντας τους δεξιότεχνες(Feenstra και Markusen 1994). Με άλλα λόγια συμπεραίνουμε ότι βελτιώνεται έτσι και η οικονομία κάθε χώρας . Παρακάτω υπάρχει ένας πίνακας με εμπειρικές μελέτες που έχουν πραγματοποιηθεί πάνω στο ανθρώπινο κεφάλαιο.

ΠΙΝΑΚΑΣ 2: εμπειρικές μελέτες για εκπαίδευση –ανθρώπινο κεφάλαιο καθώς και οι διαφορές μεταξύ οριζόντιων και καθέτων Α.Ξ.Ε

ΕΡΕΥΝΗΤΕΣ	ΕΤΟΣ	ΣΥΜΠΕΡΑΣΜΑΤΑ
DUNNING	1988	Οι δεξιότητες και το επίπεδο εκπαίδευσης ίσως να επηρεάσουν τις εισερχόμενες άμεσες ξένες επενδύσεις.
LYCAS	1990	Η έλλειψη ανθρωπινού δυναμικού αποβάλλει την ώθηση για άμεσες ξένες επενδύσεις στις λιγότερες αναπτυγμένες χώρες.
KRUGMAN	1991	Το ανθρώπινο κεφάλαιο ελκύει τις άμεσες ξένες επενδύσεις.
PAPANASTASSIOY - PEARCE	1992	Το επίπεδο εκπαίδευσης επηρεάζει αυτό των αμέσων ξένων επενδύσεων .

NOORBAKHS	2001	Το ανθρώπινο κεφάλαιο συνεισφέρει θετικά στις άμεσες ξένες επενδύσεις .
ASIEDU	2001	
BROOKS	2010	Το ανθρώπινο κεφάλαιο είναι καθοριστικός παράγοντας στις άμεσες ξένες επενδύσεις .
MININGOU	2014	Η Εκπαιδευτική επάρκεια φέρνει θετικά αποτελέσματα σε χώρες αναπτυσσόμενες .

2.8 ΠΑΡΑΓΟΝΤΕΣ ΔΙΑΚΥΒΕΡΝΗΣΗΣ

Δεν έχει βρεθεί ακόμα ακριβής ορισμός για τον όρο διακυβέρνηση αφού είναι δύσκολο να διατυπωθεί. Παρόλα αυτά υπάρχουν πολλές διαφορετικές προσεγγίσεις για το συγκεκριμένο όρο. Έχει ερμηνευτεί ένας χρήσιμος ορισμός από την UNDP που θα βοηθούσε στο να κατανοήσουμε τον όρο δίνοντας την ερμηνεία ότι η διακυβέρνηση είναι η άσκηση πολιτικής, οικονομικής, Διοικητικής και Κοινωνικής εξουσίας για τη διαχείριση θεμάτων που προκύπτουν σε κάθε χώρα.

Ερευνητές στρέφουν το ενδιαφέρον τους στους θεσμικούς παράγοντες και στο ρόλο που έχουν αυτοί στις άμεσες ξένες επενδύσεις . Κάποιοι μελετούν το πολιτικό και το νομικό κομμάτι των θεσμικών παραγόντων(Schneider και Frey 1985 ,Meyer 1995 ,Hausmann και Fernandez-Arias 2000 ,Garibaldi et al 2001 ,Baniak et al 2002 ,Bevan et al 2004 ,Bevan και Estrin 2004 ,Berglof και Pajuste 2005) και άλλοι μελετούν πιο συγκεκριμένα μόνο το νομικό παράγοντα(Pistor et al 2000 ,La-Porta et al 1998 ,Khandaker και Heaney 2008) ,συσχετιζόμενα πάντα με τις άμεσες ξένες επενδύσεις .

Σύμφωνα με έρευνα που πραγματοποιήθηκε από τους Pugel και Lindert (2000) φανερώνει ότι το μειωμένο παραγωγικό κόστος και οι ιδιωτικοποιήσεις είναι πηγή προσέγγισης άμεσων ξένων επενδύσεων σε συγκεκριμένες γεωγραφικές εκτάσεις, αφού τα χαρακτηριστικά αυτά είναι σε κάποιο βαθμό εντονότερα (Ασία, λατινική Αμερική).

Μία μελέτη που αποτελεί ορόσημο για τους παράγοντες για κυβερνήσεις είναι αυτή των Kaufman,Kraay και Mastruzzi (2010) με τίτλο «παγκόσμιοι διακυβερνητικοί δείκτες» Η μελέτη αυτή περιέχει δείκτες που διαχωρίζεται σε 6 κατηγορίες οι οποίοι συμβάλλουν θετικά στην αποτελεσματικότητα των χωρών για την αυξανόμενη προσέγγιση των άμεσων ξένων επενδύσεων. Πολλοί ερευνητές μελέτησαν τους παράγοντες αυτούς όπως ακόμα και τη σχέση-δράσης τους με τις άμεσες ξένες επενδύσεις.

Αναλυτικότερα οι παράγοντες είναι:

- 1.Ελευθερία λόγου και έκφρασης.

Ο συγκεκριμένος παράγοντας έχει να κάνει με το πολίτευμα και κυρίως με την Δημοκρατική Ελευθερία που παρέχει . Με την ελευθερία του λόγου αναπτύσσεται οικειότητα μεταξύ των

επενδυτών και της χώρας εγκατάστασης (Intel American Development Bank 2001 ,Kaufmann D. ,Kray A. ,Mastruzzi M. 2009). Ο δείκτης βασίζεται σε μονάδες που κυμαίνονται από το -2,5 μέχρι το 2,5 με το επαρκών να αναλογεί στη μεγαλύτερη Ελευθερία λόγου. Συνεπώς ο δείκτης βοηθάει ώστε να κατανοηθεί η έκταση της ελευθερίας των πολιτών μιας χώρας.

- 2. Πολιτική σταθερότητα και δημόσια τάξη

Οι επενδυτές δεν θέλουν να υπάρχουν εμπόδια στη διευκόλυνση του έργου και της διαδικασίας των επενδύσεων, δηλαδή διάφοροι κίνδυνοι(Fazio και Talamo 2008). Για τις πολυεθνικές εταιρείες η πολιτική σταθερότητα και η τήρηση των νόμων και κανόνων του κράτους είναι από τους σημαντικότερους παράγοντες για την αύξηση των άμεσων ξένων Επενδύσεων επειδή συνδέεται με την έννοια του κινδύνου και επηρεάζει σημαντικά το ενδιαφέρον των επενδυτών, για αυτό το λόγο πολλές πολυεθνικές στρέφονται σε διάφορες μορφές επιχειρήσεων εκτός από τις άμεσες ξένες επενδύσεις όταν υπάρχει μεγάλη πιθανότητα κινδύνου(Meier 2006). Ο δείκτης βασίζεται σε μονάδες που κυμαίνονται από το -2,5 μέχρι το 2,5 με το έπακρων να αναλογεί στην μεγαλύτερη ποσοτικά αναμενόμενη άποψη ότι θα κλονιστεί και θα αναταραχτεί η κυβέρνηση.

- 3. Αποτελεσματικότητα διακυβέρνησης

Οι κυβερνήσεις δεν είναι σταθερές ούτε παντοτινές και ανά περιόδους μεταβάλλονται. Σύμφωνα με την κάθε κυβέρνηση μιας χώρας αλλάζει και το κυβερνητικό έργο. Με βάση το πόσο αποτελεσματική είναι η κυβέρνηση και το κυβερνητικό της έργο μπορεί να συμβάλει θετικά στην εισροή των άμεσων ξένων επενδύσεων, μέσα από την συρρίκνωση της γραφειοκρατίας και των διαδικασιών που έχουν άσκοπο χαρακτήρα και χαλούν πολύτιμο χρόνο στην έναρξη της επένδυσης(OECD 2002). Ο δείκτης βασίζεται σε μονάδες που κυμαίνονται από το -2,5 μέχρι το 2,5 με το έπακρων να αναλογεί στο μεγαλύτερο ποσοστό που αποδίδει την άποψη που έχει δημιουργηθεί σχετικά με τις συνθήκες που αντιμετωπίζονται στις δημόσιες υπηρεσίες όπως και την ελευθερία που υπάρχει από πολιτικές αντιδράσεις.

- 4. ποιότητα Ρυθμιστικού πλαισίου

Στην αύξηση των άμεσων ξένων Επενδύσεων συμβάλλει θετικά η διακοπή των πολιτικών κανόνων που έχει η κάθε αγορά. Η μείωση του κινδύνου βασίζεται στην ποιότητα του ρυθμιστικού Πλαισίου του δίκαιου μέσω της απλότητας, της ευθύτητας και της σιγουριάς που εκπέμπουν οι κανόνες(Fazio και Talamo 2008). Ο δείκτης βασίζεται σε μονάδες που κυμαίνονται από το -2,5 μέχρι το 2,5 με το έπακρων να αναλογεί στην ικανότητα που έχει κυβέρνηση να χρησιμοποιεί πολιτικές που θα διευκολύνουν την ανάπτυξη στο κομμάτι του ιδιωτικού πλαισίου

- 5. Κράτος Δικαίου

Το κράτος δικαίου συνδέεται έμμεσα με το πολίτευμα της δημοκρατίας. Σύμφωνα με αυτό η σωστή λειτουργία συμβαίνει βάσει νόμων και κανόνων που θεσπίζονται από την κυβέρνηση με σκοπό την απόδοση δικαιοσύνης και την προστασία δικαιωμάτων(Hoff και Stiglitz 2005). Ο δείκτης βασίζεται σε μονάδες που κυμαίνονται από το -2,5 μέχρι 2,5 με το έπακρων να αναλογεί στο μεγαλύτερο ποσοστό εμπιστοσύνης και συμμόρφωσης που παρουσιάζονται στους κανόνες της κάθε χώρας και των πολιτών της.

- 6.ελεγχος διαφθοράς

Με τον όρο διαφθορά διατυπώνεται η κατάχρηση εξουσίας προς το κοινωνικό σύνολο Με σκοπό το προσωπικό όφελος η οποία προκύπτει είτε με δωροδοκίες , με καταχρήσεις είτε με απειλές(Tanzi 1998). Το συμπέρασμα που προκύπτει βασιζόμενο σε ερευνητικό υλικό είναι ότι η διαφθορά έχει αρνητικό αντίκτυπο για της εισερχόμενες άμεσες ξένες επενδύσεις(Habit και Zurawicki 2002 ,Wei 2000) . Σύμφωνα με έρευνα οι πολυεθνικές επιχειρήσεις έχουν δύο επιλογές ώστε να αντιμετωπιστεί η διαφθορά είτε να αποφύγουν τις περιοχές ή χώρες που η διαφθορά είναι μεγάλη είτε να εισέλθουν με εξαγωγές(Cuervo-Cazurra 2008) . Ακόμα, η εμφάνιση ή κάποια αύξηση διαφθοράς μπορεί να προέλθει από τυχόν μετατροπές που έχουν συμβεί σε σχέση με τη γραφειοκρατία η οποία δυσχεραίνει την αρχή λειτουργίας των άμεσων ξένων επενδύσεων(Dunning 1993) . Αν όμως συμβεί το αντίθετο και γίνουν θετικές μετατροπές στη γραφειοκρατία η διαφθορά θα μειωθεί και με αυτόν τον τρόπο θα ενδιαφερθούν οι ξένοι επενδυτές ώστε να γίνουν επενδύσεις(Meon και Sekka 2005). Το εύρος τιμών του δείκτη διαφθοράς είναι από -2,5 μέχρι 2,5 δείχνοντας το ποσό μικρή ή υψηλή είναι η διαφθορά όπως και τον έλεγχο που έχει το κράτος σε αυτή την κατάσταση.

Από μελέτες προέκυψε ότι η σωστή λειτουργία της εκτελεστικής εξουσίας βοηθά στην αύξηση των άμεσων ξένων επενδύσεων παίζοντας ένα σημαντικό και προσδιοριστικό ρόλο για το ενδιαφέρον των επενδυτών και για τις λήψεις αποφάσεων.

Τέλος , οι χώρες χρειάζονται βελτίωση όσον αφορά στην εταιρική διακυβέρνηση είτε είναι ανεπτυγμένες είτε αναπτυσσόμενες εάν επιδιώκουν καλύτερο αποτέλεσμα στις εισροές των άμεσων ξένων επενδύσεων και ταυτόχρονα στην οικονομία τους(Παγκόσμια Τράπεζα) .

2.9 ΠΙΣΤΟΛΗΠΤΙΚΗ ΑΞΙΟΛΟΓΗΣΗ/ ΙΚΑΝΟΤΗΤΑ

1.ΠΙΣΤΩΤΙΚΟΣ ΚΙΝΔΥΝΟΣ

Ως πιστοληπτική ικανότητα αναφέρουμε την ικανότητα που έχουν τα ανθρώπινα όντα, οι επιχειρήσεις ή οι χώρες στο να ανταπεξέλθουν και να αποπληρώσουν τα τυχόν χρέη που έχουν δημιουργήσει.

Έρευνες που υποστηρίχθηκαν από τους Bevan και estrin (2000) θεωρούν ότι η αξιολόγηση πιστοληπτικής ικανότητας συμβάλει θετικά στην προσέγγιση των άμεσων ξένων επενδύσεων, διότι οι χώρες εγκατάστασης που διαθέτουν ένα υγιές και σταθερό κλίμα για επιχειρήσεις αυξάνουν τον αριθμό των εισερχόμενων άμεσων ξένων επενδύσεων. Επομένως οι χώρες που μπορούν να δημιουργήσουν ένα σταθερό περιβάλλον που μπορεί να υποστηρίξει τις επιχειρήσεις σε ένα ικανοποιητικό επίπεδο προσελκύουν πιο εύκολα τις άμεσες ξένες επενδύσεις.

Ωστόσο αρκετές από τις μελέτες που πραγματοποιήθηκαν φάνηκε να δίνουν προσοχή στον πολιτικό κίνδυνο (Rugman 1977 ,Cosset και Roy 1991 ,Butler και Joaquin 1998 ,Janicki και Wunnava 2004 ,Busse και Hefeker 2007 ,Palacios και Griffin 2011) .

Με την έννοια πιστωτικός κίνδυνος ορίζουμε την αποβολή χρηματικής εισφοράς από τον επενδυτή λόγω της ανικανότητας του δανειστή να αποπληρώσει τα χρέη και τις υποχρεώσεις του . Σε αυτόν συμπεριλαμβάνονται κίνδυνοι που συμβάλουν στην σχέση με τις άμεσες ξένες επενδύσεις.

Αυτός διακρίνεται στις παρακάτω κατηγορίες σε:

- A) Οικονομικούς κινδύνους
- B) Πολιτικούς κινδύνους
- Γ) Εμπορικούς κινδύνους

Και αποτελούν μέρος όλων των επιχειρήσεων.

Δεδομένο βέβαιο είναι ότι όσο πιο μεγάλος ο πιστωτικός κίνδυνος για μια επένδυση σε μια χώρα τόσο πιο αυξημένα θα είναι τα επιτόκια . Εύκολα διαπιστώνεται ότι ο όρος κίνδυνος αποτελεί μια απαγορευμένη έννοια για τις άμεσες ξένες επενδύσεις απομακρύνοντας τις έτσι από τις χώρες. Μια διαπίστωση σύμφωνα με τον Nordal είναι ότι οι κίνδυνοι μεταβάλλονται ανάλογα με τον κλάδο δραστηριοποίησης κάθε επένδυσης (Nordal 2001).

Ο επικρατέστερος τρόπος για την παρακολούθηση και Μελέτη των κινδύνων που προσβάλλουν μία επένδυση είναι οι αξιολογήσεις πιστοληπτικής ικανότητας ,που με την σειρά της προσφέρει στους επενδυτές ενημέρωση όσον αφορά την πιστοληπτική ικανότητα των δανειοληπτών .Τέλος ,με την αξιολόγηση ασχολούνται οι λεγόμενοι "οίκοι" αξιολόγησης με τους πιο δημοφιλείς από αυτούς να είναι οι :

- Moody
- Standard & Poor 's (S & P) και
- Fitch.

Παρακάτω υπάρχει ένας πίνακας με κάποιες από αυτές με την σήμανση τους να διαφέρει .

ΠΙΝΑΚΑΣ 3 : ΟΙΚΟΙ ΑΞΙΟΛΟΓΗΣΗΣ ΠΙΣΤΟΛΗΠΤΙΚΗΣ ΙΚΑΝΟΤΗΤΑΣ

Κράτος	Οίκος αξιολόγησης			Βαθμίδες επενδυτικού βαθμού
	Moody's	S&P	Fitch	
ΗΠΑ	Aaa	AA+	AAA	Aaa/AAA Ελάχιστος κίνδυνος
Ιαπωνία	Aa3	AA-	A+	
Ευρωζώνη				
Φινλανδία	Aaa	AAA	AAA	Aa/AA Πολύ χαμηλός
Γερμανία	Aaa	AAA	AAA	
Λουξεμβούργο	Aaa	AAA	AAA	A/A Χαμηλός κίνδυνος
Ολλανδία	Aaa	AAA	AAA	
Αυστρία	Aaa	AA+	AAA	
Γαλλία	Aaa	AA+	AAA	Baa/BBB Μέτριος κίνδυνος
Βέλγιο	Aa3	AA	AA	
Εσθονία	A1	AA-	A+	
Σλοβακία	A2	A	A+	Ba/BB Ουσιαστικός κίνδυνος
Σλοβενία	A2	A+	A	
Μάλτα	A3	A-	A+	
Ιταλία	A3	BBB+	A-	B/B Υψηλός κίνδυνος
Ισπανία	Baa3	BBB+	BBB	
Ιρλανδία	Ba1	BBB+	BBB+	Caa/CCC Πολύ υψηλός
Κύπρος	Ba3	BB+	BBB-	
Πορτογαλία	Ba3	BB	BB+	SD/RD Επιλεκτική χρεοκοπία
Ελλάδα	C	CCC	CCC	Περιορισμένη χρεοκοπία

Πηγές: Moody's, Standard & Poor's, Fitch

REUTERS

2.ΕΝΝΟΙΑ ΤΗΣ ΠΙΣΤΟΛΗΠΤΙΚΗΣ ΑΞΙΟΛΟΓΗΣΗΣ / ΙΚΑΝΟΤΗΤΑ

Από μελέτες που έχουν διεξήχθη μπορεί να εμπεδωθεί η σημασία και η σημαντικότητα της αξιολόγησης πιστοληπτικής ικανότητας και στο πως αυτή συμβάλλει θετικά στην προσέγγιση των άμεσων ξένων επενδύσεων . Αρχικά οι αξιολογήσεις λειτουργούν σημαντικά για τους δανειολήπτες επειδή από αυτές μεταβάλλουν τα επιτόκια (haque,mark ,mathieson).

Βεβαία αξίζει να σημειωθεί ότι οι ερευνητές millon και Thakor υποστήριξαν ότι λόγω του άγχους των επενδυτών εξαιτίας της παραπληροφόρησης και του κινδύνου που δημιουργούνται έχει ως αποτέλεσμα οι οίκοι αξιολόγησης να είναι πιο γνωστοί και χρήσιμοι . Ακόμα με την βοήθεια των ερευνητών διαπιστώθηκε ότι χωρίς τις απαραίτητες (σωστές και ποιοτικές) πληροφορίες η αξιολόγηση για τον πιστωτικό κίνδυνο γίνεται δύσκολη. Όμως οι ερευνητές δείχνουν το ενδιαφέρον τους στους οργανισμούς αξιολόγησης πιστοληπτικής ικανότητας δηλαδή στους οίκους που προσφέρουν πληροφορίες σχετικά με τον πιστωτικό κίνδυνο . Οι επενδυτές πριν τη λήψη αποφάσεων χρησιμοποιούν τις πληροφορίες που δίνονται από τους οίκους χωρίς να είναι μία χρονοβόρα και πολυέξοδη διαδικασία για εκείνους . Συμπληρωματικά οι παρατηρήσεις και τα συμπεράσματα στην αξιολόγηση των οργανισμών αξιολόγησης πιστοληπτικής ικανότητας δεν περιορίζονται μόνο σε επιχειρήσεις αλλά αξιολογούν και χώρες .

Σύμφωνα με τους ερευνητές Packer και Cantor το ΑΕΠ, το κατά κεφαλήν ΑΕΠ, ο πληθωρισμός, το χρέος και οικονομική ανάπτυξη κάθε χώρας θεωρούνται σημαντικά στοιχεία που παίζουν καταλυτικό ρόλο στο αποτέλεσμα της αξιολόγησης της πιστοληπτικής ικανότητας. Επίσης με άλλες πρόσθετες έρευνες σημαντικά στοιχεία είναι τα επιτόκια και οι συναλλαγματικές ισοτιμίες και συσχετίζονται σε μεγάλο βαθμό .

Επιπλέον οι Ramakrishnan και Thakur θεώρησαν ότι οι οίκοι επηρεάζουν το κόστος κεφαλαίου . Τέλος αξίζει να αναφερθεί ότι οι archer ,biglaiser ,berouen τόνισαν ότι οι οίκοι αξιολόγησης πιστοληπτικής ικανότητας έχουν ιδιαίτερη σημασία για τις αναπτυσσόμενες χώρες .

ΚΕΦΑΛΑΙΟ 3 : ΧΩΡΕΣ ΤΟΥ ΑΝΑΠΤΥΣΣΟΜΕΝΟΥ ΚΟΣΜΟΥ

3.1 ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΗ ΔΙΑΚΡΙΣΗ – ΟΙ 4 ΣΥΓΧΡΟΝΟΙ ΚΟΣΜΟΙ

Παρέα με τη λέξη οικονομία δεν μπορούν να συμβαδίσουν οι λέξεις δίκαιο ή άδικο ίσο ή άνισο . Σε παγκόσμιο επίπεδο συμβαίνει ένας διαχωρισμός μεταξύ των χωρών έχοντας ως κριτήριο την οικονομία τους. Όλες οι χώρες του πλανήτη έχουν δική τους οικονομία η οποία είναι μεταβαλλόμενη από περιοχή σε περιοχή . Επομένως υπάρχει μία διαφορετική οικονομική ανάπτυξη ανάλογα με την κάθε χώρα . Όμως πολλές είναι οι χώρες οι οποίες είναι σχεδόν ανύπαρκτες λόγω της οικονομικής τους δυσχέρειας (ΠΗΓΗ : iefimerida ,2014) . Σύμφωνα με τον Μαρξ η οικονομία δεν υπάρχει και δεν είναι τίποτα παρά μόνο μια ιδέα (ΖΑΝ ΠΙΕΡ ΒΟΥΑΓΙΕ , κεφάλαιο 4).

Σήμερα η διάταξη των χωρών έχει ως εξής :

- πρώτος κόσμος (ανεπτυγμένες χώρες)
- Δεύτερος κόσμος (ενδιάμεσες χώρες)
- Τρίτος κόσμος (αναπτυσσόμενες χώρες)
- Τέταρτος κόσμος

(ΠΗΓΗ:Ρεγγίνα Κασιμάτη ,2008)

1. Πρώτος κόσμος

Σε αυτόν τον κόσμο υπάγονται οι αναπτυγμένες κυρίως χώρες σε οικονομικό αλλά και επενδυτικό επίπεδο με τα αποτελέσματα ανάπτυξης να είναι εμφανές(π.χ. αυξημένο εισόδημα). Ένα παράδειγμα χώρας που υπάγεται σε αυτόν τον κόσμο είναι οι Ηνωμένες Πολιτείες Αμερικής.

2. Δεύτερος κόσμος

Ο δεύτερος κόσμος περιέχει τις χώρες που τον τελευταίο καιρό δέχονται τη βιομηχανική ανάπτυξη. Παράδειγμα τέτοιας χώρας είναι η Βουλγαρία . Αξίζει να σημειωθεί ότι έχει πλέον εξαλειφθεί ως όρος με αποτέλεσμα να χρησιμοποιούνται στην καθημερινότητα οι χώρες που υπάγονται στον πρώτο κόσμο και οι τριτοκοσμικές χώρες .

3. Τρίτος κόσμος

Ο συγκεκριμένος κόσμος είναι και αυτός που θα ασχοληθούμε σε αυτήν την εργασία. Σε αυτόν υπάγονται οι χώρες που δεν προσελκύουν εύκολα βιομηχανίες και έχουν αγροτικές υποδομές με το μεγαλύτερο ποσοστό του ανθρώπινου πληθυσμού να ασχολείται με αγροτικές εργασίες . Λέγονται αλλιώς υποανάπτυκτες ή αναπτυσσόμενες χώρες. Υπάρχει παντού είτε σε κομμάτια χωρών είτε σε ολόκληρες χώρες .Πλέον έχει εισέλθει στην καθημερινότητα των περισσότερων ανθρώπων αφού 8/10 ανθρώπους κατατάσσονται σε αυτόν τον κόσμο ,εφόσον με πολύ προσπάθεια και αν ,καταφέρνουν να ικανοποιήσουν τις ανάγκες τους (ΠΗΓΗ:EDMONDJOUVE ,1992) . Παραδείγματα αυτών είναι χώρες που βρίσκονται κυρίως στην Ασία και την Αφρική.

4. Τέταρτος κόσμος

Αυτός είναι ο τελευταίος όρος που προκύπτει αρκετά χρόνια αργότερα, περίπου το 1960 στο Παρίσι (πηγή:inconue.WordPress.com) με σκοπό να περιγράψει τους εξαθλιωμένους ανθρώπους των χωρών που υπάγονται στον πρώτο και δεύτερο κόσμο οι οποίοι είναι φτωχοί με τις απαραίτητες ανάγκες για επιβίωση να είναι ανικανοποίητες ,ζώντας στο σκοτάδι (περιθώριο), υποσκιασμένοι από την κατηγορία των πλούσιων ανθρώπων .

(ΠΗΓΗ : eastmediterranean,2015)

Ακόμα σημαντικό είναι να αναφερθεί, ότι όταν υπάρχει οικονομική εξέλιξη και ανάπτυξη ή αντιθέτως οικονομική δυσχέρεια οι χώρες αλλάζουν διάταξη . Για παράδειγμα μια αναπτυσσόμενη χώρα ή αλλιώς τριτοκοσμική μπορεί εξαιτίας της οικονομικής της ανάπτυξης έπειτα από κάποιο χρονικό διάστημα να καταταχθεί στις αναπτυγμένες χώρες ή χώρες του πρώτου κόσμου . Τέλος , σήμερα δυο από τους τέσσερις κόσμους χρησιμοποιούνται στην καθημερινότητα μας , ο αναπτυσσόμενος και ο ανεπτυγμένος . Παρακάτω υπάρχει ένας πίνακας με το πώς ταξινομούν το ΔΝΤ ,τα ΗΕ (ηνωμένα έθνη) και η ΠΤ (παγκόσμια τράπεζα) τις χώρες σε αυτούς τους δυο κόσμους .

ΠΙΝΑΚΑΣ 4:ΤΑΞΙΝΟΜΗΣΗ ΚΟΣΜΩΝ

	IMF	UNDP	WORLD BANK
Χαρακτηρισμός «Αναπτυγμένες Χώρες	Προηγμένες χώρες	Αναπτυγμένες χώρες	Υψηλού εισοδήματος χώρες
Χαρακτηρισμός «Αναπτυσσόμενες Χώρες»	Ανερχόμενες και αναπτυσσόμενες χώρες	Αναπτυσσόμενες χώρες	Μεσαίου και χαμηλού εισοδήματος χώρες
Όριο ανάπτυξης	Όχι κατηγορηματικό	75 εκατοστιαία του δείκτη ανθρώπινης ανάπτυξης	US\$6.000 ανακεφαλή εισόδημα (τιμές 1987)
Τύπος ορίου ανάπτυξης	Μάλλον απόλυτο	Σχετικό	Απόλυτο
Ποσοτό αναπτυσσόμενων χωρών 1990	13%	25%	16%
Ποσοτό αναπτυσσόμενων χωρών 2010	17%	25%	26%
Υποκατηγορίες «Αναπτυσσόμενων χωρών»	(1) Χαμηλού εισοδήματος αναπτυσσόμενες χώρες (2) Ανερχόμενες & άλλες αναπτυσσόμενες χώρες	(1) Χαμηλής ανθρώπινης ανάπτυξης (2) Μέτριας ανθρώπινης ανάπτυξης (3) Υψηλής ανθρώπινης ανάπτυξης	(1) Χαμηλού εισοδήματος χώρες (2) Μεσαίου εισοδήματος χώρες

(ΠΗΓΗ: INTERNATIONAL BUSINESS DEVELOPMENT AND BRANDING, FOODITERRANEAN)

3.2 ΟΡΙΣΜΟΣ ΤΟΥ ΟΡΟΥ ΑΝΑΠΤΥΣΣΟΜΕΝΕΣ ΧΩΡΕΣ

Σήμερα οι χώρες χωρίζονται σε αναπτυγμένες ή αναπτυσσόμενες με τον ενδιάμεσο κόσμο να έχει εξαλειφτεί. Αναπτυγμένες ή προηγμένες χώρες είναι αυτές που έχουν πετύχει ικανοποιητικό βαθμό οικονομικής ανάπτυξης, δηλαδή οι πλούσιες χώρες με ικανοποιητική βιομηχανική υποδομή.

Σε αντίθεση προς τις αναπτυγμένες οικονομικά χώρες πλάστηκε ο όρος υπανάπτυκτες, που χρησιμοποιήθηκε κυρίως για τις χώρες του "τρίτου κόσμου" σταδιακά, επειδή ο όρος προσέλαβε το ευρύτερο πολιτισμικό και κοινωνικό περιεχόμενο, οπότε άρχισε να αντικαθίσταται από τον όρο αναπτυσσόμενες χώρες. (Γ. Μπαμπινιώτης) Αναπτυσσόμενες χώρες είναι αυτές που δεν κατορθώνουν να πετύχουν οικονομική ανάπτυξη. Άρα κατά συνέπεια χώρες με άσχημες ποιοτικά πάγιες εγκαταστάσεις, χώρες με χαμηλά επίπεδα εκπαιδευτικών βαθμίδων επομένως και ανθρώπινο δυναμικό με χαμηλές ή μηδενικές γνώσεις, χώρες με υπανάπτυκτα συστήματα υγείας, χώρες που δεν υπάρχει ο τομέας της βιομηχανίας και των επενδύσεων με αποτέλεσμα να υπάρχει μια συνέχισης φτώχεια. Αυτοί είναι κυρίως παράγοντες που δημιουργήθηκαν από την κακή διαχείριση του πολιτεύματος και την μη τήρηση των κανόνων και των θεσμών.

Λόγω αυτής της άσχημης κατάστασης που επικρατεί με τους χαμηλούς ρυθμούς ανάπτυξης των χωρών, συχνές φαινόμενο είναι η αποκατάσταση των κατοίκων από την χώρα τους για την εύρεση εργασίας και καλύτερων συνθηκών ζωής στις ανεπτυγμένες χώρες.

Τέλος θα πρέπει να αναφερθεί η παρατήρηση ότι ενώ οι αναπτυσσόμενες χώρες είναι μια κατηγορία για όλες τις τριτοκοσμικές χώρες δεν θα έπρεπε να συμπεριλαμβάνονται όλες αφού δεν τείνουν όλες προς το καλύτερο (wikipedia).

3.3 ΙΣΤΟΡΙΚΗ ΑΝΑΔΡΟΜΗ ΤΟΥ ΟΡΟΥ ΑΝΑΠΤΥΣΣΟΜΕΝΕΣ ΧΩΡΕΣ

Στην προγενέστερη προσπάθειά επιστημών ώστε να κατατάξουν τις κατοικίες του πλανήτη είχαν δοθεί διάφοροι άλλοι ορισμοί στους οποίους μπορούμε να βρούμε σε εργασίες προηγούμενων εποχών.

Οι ορισμοί οι οποίοι είχαν δοθεί είναι:

- Ο "προηγμένος πρώτος" κόσμος λευκών
- Ο "βάρβαρος δεύτερος" κόσμος των κίτρινων
- Ο "άγιος τρίτος" κόσμος των μαύρων

Οι "χώρες του τρίτου κόσμου" χρησιμοποιήθηκαν ως ορισμός το 1952 από τον Άλφρεντ Σωβύ ένα Γάλλο δημοσιογράφο της εποχής στην προσπάθεια του να περιγράψει τις χώρες της περιόδου του ψυχρού πολέμου, οι οποίες δεν συμπεριλαμβάνονταν στον δυτικό κόσμο ή στο σοβιετικό μπλοκ. Αυτό φαινομενικά ήταν κάτι θετικό αφού αποτελούνταν από χώρες οι οποίες ήταν χαμηλού επιπέδου σε σχέση με τις "πρώτες" πολιτισμένες χώρες.

Στη σημερινή εποχή αποκαλούνται με τον όρο "οι φτωχές χώρες" και αποτελούν περίπου τα δύο τρίτα του πλανήτη ενώ είναι οι γνωστές σε όλους μας σαν τριτοκοσμικές ή υποανάπτυκτες χώρες. Ο όρος "τρίτος κόσμος" έχει φέρει σε αντιπαράθεση πολλούς οι οποίοι δεν μπορούν να αποδεχτούν την σημασιολογική έννοια του. Για αυτό το λόγο πολλοί

ακαδημαϊκοί επιστήμονες δεν αναφέρονται σε αυτές τις χώρες με τον ορισμό των "τρίτων χωρών" αλλά με τον όρο "αναπτυσσόμενων χωρών" αφού αποτελούνται από μία υποανάπτυκτη οικονομία, βιομηχανία και σχεδόν ανύπαρκτες τεχνολογικές γνώσεις, χαρακτηριστικά τα οποία όμως τείνουν προς ανάπτυξη. Χαρακτηριστικό παράδειγμα αποτελεί η Κίνα η οποία αποτελούσε χώρα του "τρίτου κόσμου", ύστερα όμως από την εξέλιξη της σε διάφορους τομείς έχει αναβαθμιστεί στις λεγόμενες "χώρες του πρώτου κόσμου". (πηγή: wikipedia)

3.4 ΤΑ ΧΑΡΑΚΤΗΡΙΣΤΙΚΑ ΠΟΥ ΔΙΕΠΟΥΝ ΤΙΣ ΑΝΑΠΤΥΣΣΟΜΕΝΕΣ ΧΩΡΕΣ

Όλες οι χώρες ανεξάρτητα από το αν είναι αναπτυσσόμενες ή αναπτυγμένες έχουν οικονομικά και κοινωνικά προβλήματα που σε κάποιες είναι πιο έντονα και σε άλλες παρουσιάζονται πιο ομαλά. Αξίζει να σημειωθεί ότι για να χαρακτηριστεί μία χώρα ως αναπτυσσόμενη δεν είναι ανάγκη να εμφανιστούν όλα τα χαρακτηριστικά, όμως συνήθως εμφανίζονται αρκετά από αυτά ταυτόχρονα διότι τα περισσότερα συνδέονται μεταξύ τους. Μερικά από τα προβλήματα που αποτελούν παράγοντες που χαρακτηρίζουν μια χώρα αναπτυσσόμενη, σε διαφορετικό βαθμό όμως είναι τα εξής:

- οι άσχημες συνθήκες διαβίωσης,
- Ο υψηλός αριθμός ανεργίας,
- η ανεπάρκεια γνώσεων ανθρώπινου δυναμικού,
- η μη σωστή κατανομή τόσο σε οικονομικό όσο και κοινωνικό επίπεδο,
- η μικρή ή και μηδαμινή όσο αφορά στην αξιοποίηση των φυσικών πόρων και των πρώτων υλών,
- τα ελλειμματικά κεφάλαια του Κράτους,
- τα χρέη και η σχέση αλληλεξάρτησης με τις αναπτυγμένες χώρες.

Τα κυριότερα χαρακτηριστικά που θα μπορούσαν να κάνουν μία χώρα να είναι αναπτυσσόμενη και συναντούνται ταυτόχρονα στις περισσότερες από αυτές είναι:

1.ΟΙ ΑΣΧΗΜΕΣ ΣΥΝΘΗΚΕΣ ΔΙΑΒΙΩΣΗΣ

Τα χαμηλά κοινωνικά στρώματα στις αναπτυσσόμενες χώρες ζουν σε συνθήκες εξαθλίωσης με τα επίπεδα της φτώχειας να είναι στο αποκορύφωμα τους εξαιτίας από της απομόνωσης του πλούτου που δέχονται. Σε αυτές τις χώρες οι πάγιες εγκαταστάσεις είναι σε άθλιες συνθήκες δυσκολεύοντας την ποιότητα ζωής. Το χαμηλού επιπέδου δημοσιονομικό σύστημα δεν έχει την δυνατότητα να προσφέρει ένα σωστό και πλήρες σύστημα εκπαίδευσης και υγείας, αυτό έχει ως συνέπεια τα ποσοστά διάρκειας ζωής του πληθυσμού ολοένα να μειώνονται. Το χαμηλό εισόδημα που παρέχεται δεν έχει τη δυνατότητα να προσφέρει στον πληθυσμό του μέσα για τη βελτίωση της εργασίας του αλλά και χρηστικά εργαλεία όπως είναι το αυτοκίνητο, το τηλέφωνο και άλλες συσκευές που στις ανεπτυγμένες χώρες θεωρούνται δεδομένα.

2. ΡΑΓΔΑΙΑ ΑΥΞΗΣΗ ΤΟΥ ΠΛΗΘΥΣΜΟΥ

Στις αναπτυσσόμενες χώρες τα ποσοστά των γεννήσεων είναι συνεχώς αυξανόμενα σε σχέση με τις απώλειες του πληθυσμού. Σε αντίθεση με τις ανεπτυγμένες χώρες που κρατάνε ισότιμα ποσοστά. Αποτέλεσμα αυτού του παράγοντα είναι ο πληθυσμός να αυξάνεται ραγδαία . Με έρευνα που πραγματοποιήθηκε φαίνεται ότι στις αναπτυσσόμενες χώρες το ποσοστό αύξησης του πληθυσμού φτάνει το 2,2% ενώ στις ανεπτυγμένες μόνο 0,8% (United nations 2005). Έτσι με αύξηση του πληθυσμού έχουμε κατά συνέπεια και αύξηση της ζήτησης εργασίας που είναι αδύνατον ,επομένως και αύξηση ανεργίας.

Μπορούμε να αναφέρουμε ότι η αύξηση του πληθυσμού μιας χώρας συνήθως χωρίζεται στα εξής στάδια :

- Αυξανόμενα επίπεδα γεννήσεων με αυξανόμενα επίπεδα θανάτων ,με αποτέλεσμα την αύξηση του πληθυσμού
- Αυξανόμενα επίπεδα γεννήσεων με κατηφορικά επίπεδα θανάτων ,με αποτέλεσμα την αύξηση του πληθυσμού (σε αυτή την κατηγορία εντάσσονται οι αναπτυσσόμενες χώρες)
- Κατηφορικά επίπεδα γεννήσεων με κατηφορικά επίπεδα θανάτων ,με αποτέλεσμα τη μείωση του πληθυσμού(σε αυτή την κατηγορία εντάσσονται οι ανεπτυγμένες χώρες)

3. ΣΗΜΑΝΤΙΚΟΤΗΤΑ ΤΟΥ ΑΓΡΟΤΙΚΟΥ ΤΟΜΕΑ , ΕΛΛΕΙΨΗ ΥΠΗΡΕΣΙΩΝ

Η κύρια πηγή εσόδων στις αναπτυσσόμενες χώρες είναι μέσω της ενασχόλησης με τις καλλιέργειες και τη Γεωργία καλύπτοντας πάνω από το 40% των εργαζομένων και σε πολύ μικρά ποσοστά η ενασχόληση με την παροχή υπηρεσιών.

4. ΧΑΜΗΛΑ ΕΠΙΠΕΔΑ ΠΑΡΑΓΩΓΙΚΟΤΗΤΑΣ

Οι άσχημες συνθήκες διαβίωσης και εργασίας έχουν ως αποτέλεσμα το ανθρώπινο δυναμικό να μην αποδίδει στο έπακρο. Η κακή ποιότητα των πρώτων υλών αλλά και η έλλειψη κεφαλαίου αποτελούν επίσης παράγοντες της χαμηλής παραγωγικότητας. Η χαμηλή παραγωγικότητα δεν αποτελεί όμως μη αναστρέψιμο παράγοντα αφού με την αύξηση των επενδύσεων που συμπεριλαμβάνει την κίνηση της οικονομίας και των κεφαλαίων θα βελτιωθεί σε ικανοποιητικό επίπεδο. Η αύξηση των επενδύσεων θα φέρει και ταυτόχρονη ανάπτυξη στο εκπαιδευτικό σύστημα λόγω της οικονομικής βελτίωσης του Κράτους, αυτό συνεπάγεται με περισσότερες γνώσεις για την εκμετάλλευση των παραγωγικών συντελεστών.

5. ΠΑΙΔΙΚΗ ΕΚΜΕΤΑΛΛΕΥΣΗ

Ο αυξανόμενος αριθμός των γεννήσεων και η έλλειψη ανθρώπινου δυναμικού έχει ως αποτέλεσμα την παιδική εργασία στις αναπτυσσόμενες χώρες. Εκμεταλλεζόμενοι τη φτώχεια ,η παιδική εργασία είναι μία φθηνή λύση για τους εργοδότες και ένα επιπλέον εισόδημα για τις οικογένειες. Αναλυτικά δεδομένα για τα επίπεδα παιδικής εκμετάλλευσης που πραγματοποιούνται δεν υπάρχουν ,αφού είναι κάτι που διώκεται από το νόμο και δεν καταγράφεται από τις επιχειρήσεις. Η παιδική εργασία στις ανεπτυγμένες χώρες δεν υπάρχει

,το ίδιο προσπαθεί να πραγματοποιηθεί και στις αναπτυσσόμενες χώρες μέσω οργανώσεων για την υπεράσπιση των παιδικών δικαιωμάτων.

6.ΜΕΙΩΜΕΝΟΙ ΑΜΕΣΟΙ ΦΟΡΟΙ –ΑΥΞΗΜΕΝΟΙ ΔΑΣΜΟΙ –ΜΕΙΩΜΕΝΟΙ ΦΟΡΟΙ ΑΛΛΗΛΕΓΓΥΗΣ

Οι αναπτυγμένες χώρες "πνίγουν" τους πολίτες τους από τους αυξανόμενους φόρους που παρουσιάζουν πράγμα το οποίο δεν ισχύει στις αναπτυσσόμενες χώρες αφού οι φόροι είναι μηδαμικοί. Η ίδια κατακόρυφη ροή φαίνεται να ισχύει και για τις εισφορές αλληλεγγύης που επιβάλλει το κράτος στους φορολογούμενους. Το αντίθετο άκρο όμως ισχύει για τους δασμούς που συμπεριλαμβάνονται στις εισαγωγές και τις εξαγωγές που πραγματοποιούνται στις αναπτυσσόμενες χώρες αφού έχουν ανοδική πορεία σε σχέση με τις ανεπτυγμένες χώρες.

7. Η ΑΝΙΣΗ ΚΑΤΑΝΟΜΗ ΤΟΥ ΕΙΣΟΔΗΜΑΤΟΣ ΜΕ ΤΗΝ ΚΥΡΙΑ ΚΑΤΕΥΘΥΝΣΗ ΣΤΑ ΥΨΗΛΑ ΚΟΙΝΩΝΙΚΑ ΕΠΙΠΕΔΑ

Σύμφωνα με έρευνες που πραγματοποιήθηκαν φαίνεται ότι στις αναπτυσσόμενες χώρες τα επίπεδα του εισοδήματος της υψηλής κοινωνικής τάξης είναι αρκετά μεγαλύτερα από τα επίπεδα του εισοδήματος στις ανεπτυγμένες χώρες. Ενώ στα χαμηλά κοινωνικά στρώματα τα επίπεδα του εισοδήματος φαίνεται να κυμαίνεται σε ένα σχετικά ίδιο επίπεδο μεταξύ των ανεπτυγμένων και των αναπτυσσόμενων χωρών. Αυτό υποστηρίχθηκε από έρευνα που έγινε περίπου στα τέλη του 20ου αιώνα όμως με βάση στατιστικών δεδομένων προέκυψε ότι το ίδιο ισχύει μέχρι και σήμερα (S. KUZNETS ,1960) .

8. Η ΑΝΟΜΟΙΟΜΟΡΦΗ ΔΙΑΤΑΞΗ ΣΤΙΣ ΠΑΓΚΟΣΜΙΕΣ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΕΣ ΣΧΕΣΕΙΣ

Οι αναπτυσσόμενες χώρες είναι υποβαθμισμένες και σχεδόν πάντα επισκιάζονται από τις ανεπτυγμένες χώρες . Αποτέλεσμα αυτής της επισκίασης είναι ότι υπάρχει μία ανομοιομορφη διάκριση της οικονομικής δύναμης ανάμεσα σε αυτές τις δύο κατηγορίες χωρών. Αυτή η διαπίστωση εύκολα διακρίνεται από το ότι οι ανεπτυγμένες χώρες είναι αυτές που μεταφέρουν ότι τεχνολογία τεχνογνωσία και επενδύσεις υπάρχουν σε χώρες αναπτυσσόμενες θέτοντας βέβαια με την οικονομική τους δύναμη τους όρους του εμπορίου. Τέλος , οι χώρες του πρώτου κόσμου δεν διαμορφώνουν μόνο τους όρους του εμπορίου αλλά και τα πρότυπα ,τις αξίες και τα ήθη που έχει κάθε αναπτυσσόμενη χώρα .

9. Η ΠΕΡΙΟΡΙΣΜΕΝΗ ΠΡΟΣΦΟΡΑ ΕΡΓΑΣΙΑΣ

Ένα από τα χαρακτηριστικά των αναπτυσσόμενων χωρών που αποτελεί τεράστιο πρόβλημα φέρνοντας στην επιφάνεια και άλλα χαρακτηριστικά είναι αυτό της περιορισμένης προσφοράς εργασίας . Αυτό το χαρακτηριστικό έχει ως αποτέλεσμα ότι ενώ οι άνθρωποι αναζητούν εργασία και την χρειάζονται για την εξασφάλιση βιοπορισμού δεν προσφέρεται ή προσφέρεται με λιγοστά ωράρια, με συνέπεια να βυθίζονται αυτοί στην φτώχεια αλλά και η οικονομία της χώρας όπου ζουν να μην είναι σε υψηλό επίπεδο . Οι εργασίες μπορεί ανά χρονικούς περιόδους να αλλάζουν, αφού για να επιβιώσουν οι οικογένειές σε αυτές τις χώρες χρειάζεται να εργάζονται διαρκώς όπου προσφέρεται εργασία. Τα χαμηλά ωράρια εργασίας υπάρχουν σε όλες τις χώρες .Αυτό συμβαίνει γιατί σε κάποιες περιπτώσεις το ωράριο εργασίας είναι περιορισμένα ή επειδή κάποια επαγγέλματα είναι διαμορφωμένα έτσι ώστε να έχουνε περισσότερη ζήτηση ανάλογα με την εποχή του έτους.

Οι παράγοντες που επηρεάζουν τους εργαζόμενους που θέλουν να εργαστούν αλλά δεν βρίσκουν είναι:

- ❖ Τα υψηλά εισοδήματα τα οποία οδηγούν τα άτομα στην ανέχεια της ανεργίας για ορισμένο διάστημα στην προσπάθεια τους να βρουν κάτι άλλο .
- ❖ Η μετακίνηση σε μεγάλες πόλεις
- ❖ Ασταθής εργασία

10. ΤΟ ΚΑΤΑ ΚΕΦΑΛΗΝ ΕΙΣΟΔΗΜΑ ΣΕ ΣΧΕΣΗ ΜΕ ΤΙΣ ΑΝΕΠΤΥΓΜΕΝΕΣ ΧΩΡΕΣ

Η οικονομία μεταξύ των αναπτυσσόμενων και των ανεπτυγμένων χωρών απέχει πολύ μεταξύ τους. Αυτό μπορεί να επιβεβαιωθεί βάση των εισοδημάτων που παρέχουν στους εργαζόμενους τους οι δύο κατηγορίες χωρών που με το πέρασμα των χρόνων το χάσμα φαίνεται να αυξάνεται διαρκώς .

11. ΔΥΑΔΙΚΕΣ ΟΙΚΟΝΟΜΙΕΣ

Στις αναπτυσσόμενες χώρες παρατηρείται η μορφή της δυαδικής οικονομίας . Η δυαδική οικονομία θεωρείται ως ένα από τα κύρια χαρακτηριστικά που εμφανίζονται στις χώρες του αναπτυσσόμενου κόσμου . Αυτή διαχωρίζεται από δύο σκέλη τα οποία "συμβιώνουν" στην οικονομία κάθε χώρας . Τα σκέλη είναι τα εξής :

I. Πρωτογενής τομέας(κυρίως αγροτικός).

Δραστηριοποιούνται κυρίως άνθρωποι που βρίσκονται στα όρια των ανικανοποίητων αναγκών με σκοπό να βιοποριστούν . Ονομάζεται αλλιώς και τομέας επιβίωσης.

II. Τομέας βιομηχανικής παραγωγής.

Τον τομέα της βιομηχανίας τον συναντάμε σε μικρότερο ποσοστό σε σχέση με την αγροτική απασχόληση σε αυτές τις χώρες . Με αυτόν συμβαίνει η μεταφορά τεχνολογίας και τεχνογνωσίας όπως και η εκμετάλλευση σύγχρονων μέσων που βοηθούν για την παραγωγή.

3.5 Η ΑΙΤΙΑ ΤΗΣ ΦΤΩΧΕΙΑΣ ΣΤΙΣ ΑΝΑΠΤΥΣΣΟΜΕΝΕΣ ΧΩΡΕΣ

Σε σχέση με τις ανεπτυγμένες χώρες η φτώχεια συναντάται κυρίως στις αναπτυσσόμενες χώρες, σε υψηλά επίπεδα . Αυτή αποτελεί ένα από τα πιο κυρία ζητήματα της κοινωνίας . Με τον όρο φτώχεια αποδίδουμε την μη επαρκή κάλυψη των αναγκών για επιβίωση εξαιτίας της άσχημης οικονομικής κατάστασης ,που βέβαια μεταβάλλεται από χώρα σε χώρα . Αν επισκεφτεί κάποιος μία χώρα που εντάσσεται σε αυτές του αναπτυσσόμενου κόσμου θα αντικρίσει μια εικόνα από ανθρώπους φτωχούς, εξαθλιωμένους φτάνοντας τις περισσότερες φορές στο όριο της απεβίωσης. Το ερώτημα όμως είναι : γιατί συμβαίνει αυτό ? Σήμερα ,σε αυτές τις χώρες ο αριθμός θνησιμότητας αυξάνεται, όχι λόγω ανεπάρκειας μέσων ή γνώσεων (πχ ιατρική ανεπάρκεια) αλλά εξαιτίας της απουσίας τροφής που προέρχεται από οικονομικά προβλήματα . Αυτοί οι άνθρωποι έχουν απομονωθεί από τον πλούτο . Η αιτία της

απομόνωσης από τον πλούτο είναι η ιδιωτικοποίηση, δηλαδή κάθε μέρος αξιοποιήσιμο και επικερδές να ανήκει σε κάποιον . Αξίζει να σημειωθεί ότι με το πέρασμα των χρόνων το μεγαλύτερο μέρος της θνησιμότητας σε τέτοιες χώρες προέρχεται από την μη λήψη τροφής . Τέλος , διαπιστώθηκε ότι υπάρχει τροφή για την κάλυψη ανθρωπίνων αναγκών όλου του πλανήτη όμως υπάρχει η πείνα εκεί που δεν υπάρχουν χρήματα (ΟΗΕ)

Όσον αφορά τους ανθρώπους εκείνους που ασχολούνται με τον πρωτογενή τομέα (αγροτικές εργασίες) στις αναπτυσσόμενες χώρες κατευθύνονται προς την φτώχεια, διότι η εύπορη γη ιδιωτικοποιείται και αυτοί πασχίζουν με ανύπαρκτα σχεδόν μέσα εργασίας και με γη δοσμένη από το κράτος που όμως δεν αποδίδει τόσο εύκολα καρπούς .

Από την άλλη πλευρά , στην φτώχεια οδηγούνται και οι άνθρωποι που ασχολούνται με χειρονακτικές εργασίες (ράφτες ,εργάτες) αφού την θέση τους έχουν πάρει βιομηχανίες με εξελιγμένα συστήματα , αναγκάζοντας αυτούς να μην μπορούν να τις ανταγωνιστούν .

Ακόμα όλα τα παραπάνω είχαν ως αποτέλεσμα να κάνουν όλους αυτούς τους ανθρώπους να είναι αβοήθητοι και περιθωριοποιημένοι .Τέλος φτωχοί άνθρωποι δεν είναι οι τεμπέληδες άνθρωποι αλλά άνθρωποι που παρά όλες τις προσπάθειες τους ,τις δυσκολίες τους και ενώ έχουν θέληση για εργασία δεν καταφέρνουν να καλύψουν τις ανάγκες τους μέσω αυτής εξαιτίας εμποδίων . Άλλωστε κανένας δεν προτιμάει να πεθάνει λόγω ανικανοποίητων αναγκών .

3.6 Η ΠΕΡΙΠΤΩΣΗ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΑΣ ΩΣ ΑΝΑΠΤΥΣΣΟΜΕΝΗ ΧΩΡΑ

Η διαφοροποίηση των χωρών σε αναπτυσσόμενες και αναπτυγμένες είναι ένας παράγοντας με τον οποίο μπορούμε χρησιμοποιώντας τον να κατατάξουμε τις χώρες ανάλογα με την σωστή πολιτική, κοινωνική και οικονομική πορεία μιας χώρας.

Σύμφωνα με ευρωπαϊκά στοιχεία μπορούμε να κατατάξουμε την Ελλάδα στις αναπτυγμένες χώρες , αφού έχει ικανοποιητικά επίπεδα δια βίου ζωής και υψηλούς ρυθμούς ανάπτυξης. Ποιο συγκεκριμένα η Ελλάδα ήταν στην 22η θέση στον κόσμο (2010) και 22η παγκοσμίως (2005) για την ποιότητα ζωής (the economist). Οι κύριοι παράγοντες της οικονομικής ευημερίας της είναι ο τουρισμός και η ναυτιλία , η βιομηχανία καπνού, τα προϊόντα τροφίμων, η υφαντουργία, η μεταλλουργία και οι μονάδες πετρελαίου. Επίσης αξίζει να αναφερθεί ότι η Ελλάδα βρίσκεται σε μια ευνοϊκή γεωγραφική περιοχή ,αφού αποτελεί το σταυροδρόμι της ναυτιλιακής οικονομίας όλων των ηπείρων.

Το μεγάλο ερώτημα είναι «ανήκει η Ελλάδα όντως στις αναπτυγμένες χώρες;» αυτό αποτελεί ένα ερώτημα που έχει διχάσει. Η Ελλάδα άνηκε στις αναπτυγμένες χώρες μέχρι την αρχή της πτώσης της με την οικονομική κρίση το 2008 και ύστερα, ακολουθώντας μια κατηφορική πορεία .Πλέον κατατάσσεται στις οικονομικά αναπτυσσόμενες χώρες. Αρκετά από τα χαρακτηριστικά που την έκαναν να εμπεριέχεται στις ανεπτυγμένες χώρες αλλοιώθηκαν με το πέρασμα της οικονομικής κρίσης κάνοντας την υποανάπτυκτη χώρα. Πιο συγκεκριμένα η Ελλάδα από ένα επιτυχημένο βιοτικό επίπεδο έφτασε στην φτώχεια καθώς πολλοί είναι εκείνοι που δεν μπορούν να ανταπεξέλθουν στο κόστος διαβίωσης τους με αποτέλεσμα η φτώχεια και η ανεργία να αυξάνονται. Με Αποδεδειγμένα στοιχεία φαίνεται ότι τα επίπεδα φτώχειας τα χρόνια που η Ελλάδα καλούνταν αναπτυγμένη είναι του ύψους 2,2% ενώ στην υποανάπτυκτη Ελλάδα το ποσοστό των ανθρώπων που ζουν στα πρόθυρα της εξαθλίωσης μπορεί να ξεπερνά το 50%(έρευνα της ΕΛΣΤΑΤ). Η κρίση δεν είχε αντίκτυπο μόνο στην οικονομία αλλά και στην κοινωνία. Οι κοινωνικές ανισότητες δημιούργησαν

μεγαλύτερο χάσμα μεταξύ τους, κάνοντας μάλιστα τη μεσαία κοινωνική τάξη να μην υπάρχει στο επίπεδο που υπήρχε πριν, έως και να μην υπάρχει καθόλου. Η κρίση στο κύριο ποσοστό χαντάκωσε την φτωχότερη κοινωνική τάξη. Αντίθετα ευνόησε την υψηλή κοινωνία που ίσως να είδε μια μηδαμινή μείωση κερδών, αλλά και σε σπάνιες περιπτώσεις παρουσιάστηκε το φαινόμενο η κρίση όχι απλά να έφερε αρνητικά αποτελέσματα στην υψηλή τάξη μα να πραγματοποιούσε κέρδη πάνω από το αναμενόμενο για τα δεδομένα της εποχής. Οι κοινές συνήθειες των πολιτών άλλαξαν με τα χαμηλότερα στρώματα μερικές φορές να ζουν στην εξαθλίωση. Λόγω των δυσκολιών και της έλλειψης χρημάτων η εκπαίδευση είναι κάτι που πλέον δεν θεωρείται δεδομένο για κάθε οικογένεια, σε αντίθεση με την αγορά εργασίας που συνεχώς αλλάζει τις προϋποθέσεις και τα κριτήρια πρόσληψης κάνοντας τα να είναι πιο απαιτητικά.

Πλήγμα υπήρξε και στον άλλοτε εξελιγμένο βιομηχανικό τομέα της Ελλάδας σε συνδυασμό με την δυσκολία εκπαίδευσης της εύρεσης εργασίας και των χαμηλών μισθών το ανθρώπινο δυναμικό της χώρας επιλέγει διασυννοριακές κατευθύνσεις για εργασία με στόχο τον καλύτερο μισθό και την καλύτερη ζωή. Το να προσπαθούν να φεύγουν οι άνθρωποι από μία χώρα σε μία άλλη με καλύτερο βιοτικό επίπεδο είναι ένα χαρακτηριστικό που συναντάτε συχνά στις αναπτυσσόμενες χώρες. Αυτό είναι αποτέλεσμα και της εφόδου μεταναστών στη Χώρα τα τελευταία χρόνια οι οποίοι αποτελούν φθηνά εργατικά χέρια και προτιμούνται από τους εργοδότες εκτινάσσοντας έτσι τα ποσοστά της εγχώριας ανεργίας.

Είναι γνωστό ότι οι αναπτυσσόμενες χώρες προσπαθούν να χειραγωγούν τις αναπτυσσόμενες χώρες για να μπορούν να τις εκμεταλλεύονται όπως αυτές θέλουν. Λόγω της κακής διαχείρισης σε πολιτικό και οικονομικό επίπεδο οι αναπτυσσόμενες χώρες προσφέρουν συνήθως βοήθεια στις αναπτυσσόμενες χώρες διεισδύοντας έτσι και διαχειρίζοντας έμμεσα στη χώρα, με αυτό τον τρόπο δημιουργείται μία σχέση εξαρτημένης κυριαρχίας μεταξύ των χωρών. Λόγω των χρεών που έχουν προκύψει στην Ελλάδα έχει δημιουργήσει και τη σχέση της εξαρτημένης κυριαρχίας με την Ευρωπαϊκή Ένωση.

Η Ελλάδα λόγω της γεωγραφικής της τοποθέτησης έχει ευνοϊκό κλίμα για την αξιοποίησή του φυσικού πλούτου της ο οποίος υπερισχύει σε σχέση με άλλες χώρες. Η άσχημη οικονομία, η έλλειψη επενδύσεων, η έλλειψη ανθρώπινου δυναμικού και η μείωση της γνώσης έχουν αρνητικό αντίκτυπο στην εκμετάλλευση του πλούτου της χώρας αφήνοντας τον αχρησιμοποίητο.

Οι αναπτυσσόμενες χώρες διαθέτουν χαμηλούς δείκτες κατά κεφαλήν εισοδήματος λόγω της κακής πολιτικής και οικονομικής κατάστασης. Σύμφωνα με έρευνες της eurostat το 2018 - 2019 η Ελλάδα βρίσκεται στην τέταρτη κατηγορία της Ευρωπαϊκής Ένωσης για τα κατά κεφαλήν εισοδήματα.

Τέλος αξίζει να αναφέρουμε ότι οι αναπτυσσόμενες χώρες ήταν κάτω από την κυριαρχία ανεπτυγμένων χωρών οι οποίες είτε υποτάχθηκαν σε αυτές είτε απελευθερώθηκαν. Βασίζόμενοι στα ιστορικά γεγονότα της χώρας αναγνωρίζεται η ελληνική υποταγή στην Γερμανία πριν από περίπου 100 χρόνια.

Συμπερασματικά μπορούμε να πούμε ότι ενώ η Ελλάδα αναφέρεται ως αναπτυσσόμενη χώρα πολλά χαρακτηριστικά της ταιριάζουν με εκείνα τον υποανάπτυκτων χωρών, έτσι μπορούμε να καταλάβουμε ότι ενώ η Ελλάδα περνάει μία κρίση πολιτική και οικονομική υπάρχουν κάποια θετικά στοιχεία που την κάνουν να χαρακτηρίζεται ανεπτυγμένη. (πηγή: το κείμενο είναι γραμμένο βάση της έρευνας του Γεώργιου Γκέκα, fooditerranean.com, 2015)

ΚΕΦΑΛΑΙΟ 4: ΟΙ ΑΜΕΣΕΣ ΞΕΝΕΣ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ

4.1 Η ΕΞΕΛΙΞΗ ΤΩΝ ΑΜΕΣΩΝ ΞΕΝΩΝ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ

Έπειτα από το 1940 με την αδυναμία της Ελλάδας λόγω πολέμου οι άμεσες ξένες επενδύσεις είναι ελάχιστες έως και μηδαμινές. Η πολιτική της χώρας στο εσωτερικό και το εξωτερικό της περιβάλλον είναι συνεχώς μεταβαλλόμενη και ασταθής με τα ελληνικά κεφάλαια του Κράτους να είναι αφανή.

▪ A) 1953 - 1960

Η περίοδος αυτή είναι χαρακτηριστική για τις ξένες επενδύσεις στην Ελλάδα εξαιτίας της δημιουργίας νέων και ποιοτικών παγίων εγκαταστάσεων της εποχής. Η κύρια πηγή άμεσων ξένων επενδύσεων προέρχεται από τη ναυτιλιακή δύναμη της Ελλάδας ,λόγω των νόμων που υπήρχαν εκείνη τη χρονική περίοδο για το ξένο κεφάλαιο , οι επενδυτές είχαν την δυνατότητα εκμετάλλευσης κάποιων προνομίων. Αναφορικά με άλλες πηγές άμεσων ξένων Επενδύσεων υπάρχουν βιομηχανικές μονάδες μικρής έκτασης απευθυνόμενες στην εγχώρια αγορά.

▪ B) 1961 - 1967

Τα χρόνια αυτά , η Ελλάδα βλέπει μία σημαντική αύξηση άμεσων ξένων Επενδύσεων στην οικονομία της. Η αξία των νέων Επενδύσεων αγγίζει τα 432.000.000.000 (σε δολάρια) με το μεγαλύτερο μέρος των χρημάτων να χρησιμοποιούνται για την ενίσχυση των ήδη υπαρχόντων επενδύσεων και ένα μέρος να χρησιμοποιείται στην επένδυση της μεταλλουργίας.

Η αύξηση αυτή οφείλεται:

- Στην ισορρόπηση της οικονομίας παρουσιάζοντας περισσότερες δυνατότητες και προοπτικές για την ελληνική αγορά.
- Στη νομοθέτηση νέων κανόνων στον τομέα των επενδύσεων απαλλάσσοντας τους επενδυτές από πολλούς αρνητικούς παράγοντες που υπήρχαν μέχρι τότε . Την ίδια περίοδο η κυβέρνηση δημιουργεί ειδικές συμβάσεις στο διεθνή τομέα δημιουργώντας προνόμια για τους επενδυτές.
- Στην έξαρση των άμεσων ξένων επενδύσεων σε όλες τις οικονομίες που υπήρχε εκείνη την περίοδο.
- Στην βιομηχανική ανάπτυξη της Ελλάδας που ήταν ακόμα σε πρόωρα στάδια . Έτσι οι επενδυτές θέλοντας να προλάβουν την έξαρση της ανόδου , εγκατέστησαν επενδύσεις ώστε να δημιουργήσουν αργότερα πλεονέκτημα αγοραστικής δύναμης.
- Στην σύνδεση της Ελλάδας με την αγορά της ΕΟΚ τον 6 (1962)

Θετικοί παράγοντες που δημιουργήθηκαν στην Ελλάδα αυτή την περίοδο:

- Δημιουργία νέων μεγάλων βιομηχανικών εγκαταστάσεων απασχολώντας ένα μεγάλο μέρος ανθρώπινου δυναμικού.
- Δημιουργία νέων οντοτήτων και κλάδων που πιο πριν δεν υπήρχαν στην Ελλάδα.
- Δημιουργία νέων επενδύσεων που σκοπό είχαν τον έλεγχο των πρώτων υλών και πώς θα τους εκμεταλλευτούν ώστε να δημιουργήσουν μεγαλύτερο κέρδος.
- Δημιουργία νέων επενδύσεων με σκοπό το κέρδος από την εγχώρια αγορά.
- Η δημιουργία νέων προϊόντων είχε σαν αποτέλεσμα την αύξηση των εξαγωγών.

Οι νέες αυτές επενδύσεις αποτελούνταν από εγκαταστάσεις στον φαρμακευτικό τομέα, στον τομέα υγιεινής, στον τομέα των πλαστικών, στον τομέα επεξεργασίας αλουμινίου κτλ.

- Γ) 1967- 1974

Την περίοδο αυτή παρατηρείται μείωση των άμεσων ξένων επενδύσεων λόγω της αλλαγής πολιτεύματος από δημοκρατικό σε δικτατορικό. Αν και το νέο πολίτευμα προσπάθησε να κρατήσει τους ξένους επενδυτές στη χώρα με τη δημιουργία νέων κανόνων που προέβλεπαν νέα προνόμια για αυτούς, πολλοί ήταν εκείνοι που αποθαρρύνθηκαν μειώνοντας τις νέες επενδύσεις στα 336.000.000.000(σε δολάρια) με το μεγαλύτερο μέρος να αποτελείται από επενδύσεις ελλήνων που μένουν στο εξωτερικό. Επίσης λόγω της αλλαγής του πολιτεύματος σταμάτησαν τα στάδια της συμφωνίας που συνέδεε την Ελλάδα με την Ευρωπαϊκή Ένωση(ΕΟΚ)

Αξίζει τέλος να σημειωθεί ότι το 1970 αρχίζουν να δημιουργούνται κάποια πρώτα στάδια άμεσων ξένων επενδύσεων ερχόμενα από τη Γερμανία στον κλάδο της κλωστοϋφαντουργίας εκμεταλλευόμενοι πάντα τα φθηνά εργατικά χέρια από την άσχημη Πολιτική και οικονομική κατάσταση.

- Δ) 1975 - 1980

Την 5ετία αυτή παρατηρείται μία σχετικά μικρή ανοδική πορεία των άμεσων ξένων επενδύσεων στην Ελλάδα στους κλάδους που έχουν σχέση με την παραγωγή τροφίμων, ποτών, ρούχων, φαρμάκων και ηλεκτρικών ειδών. Η πολιτική αρχίζει να αναδιαμορφώνεται και να σταθεροποιείται, η ένταξη στην ΕΟΚ αρχίζει να βρίσκεται πάλι στο προσκήνιο, καθώς επίσης υπάρχουν και νέες προοπτικές για επενδύσεις στην Ελλάδα.

- Ε) 1980 - 1990

Την περίοδο αυτή οι άμεσες ξένες επενδύσεις στην Ελλάδα δεν βλέπουν κάποια σημαντική κίνηση. Αυτό οφείλεται κυρίως στις διαφωνίες που υπάρχουν μεταξύ των πολιτικών και των οικονομικών συνθηκών αλλά και στην αναζήτηση άμεσων ξένων επενδύσεων σε άλλες αναπτυσσόμενες χώρες όπως της Ασίας και της Λατινικής Αμερικής(UNCTAD 2012).

Αξίζει να σημειωθεί ότι αυτή τη χρονική περίοδο η τράπεζα της Ελλάδος δεν κατέγραφε πλέον κεφάλαια που εισέρχονται στην Ελλάδα χρησιμοποιώντας τον νόμο 2687 του 1953. Συνέπεια αυτής της κίνησης ήταν ότι στις εισροές που είχε η χώρα από τις επενδύσεις περιλαμβάνονταν κατηγορίες λογαριασμών που δεν θα έπρεπε (όπως οι επενδύσεις χαρτοφυλακίου, δάνεια επιχειρήσεων σε συνάλλαγμα κτλ) δημιουργώντας λάθος υπολογισμούς και αποτελέσματα(UNCTAD). Τέλος Οι άμεσες ξένες επενδύσεις στην Ελλάδα αγγίζουν τα 552.000.000.000(σε δολάρια

- Ζ) 1990 - 2000

Αυτά τα 10 χρόνια οι άμεσες ξένες επενδύσεις στην Ελλάδα παρουσιάζουν μία μείωση για τα έτη 1993, 1994, 1997, 1998, 1999 λόγω της αναζήτησης άλλων χωρών για επενδύσεις αλλά και λόγω της εσωτερικής οικονομίας. Βέβαια παρατηρείται μια άνοδο τα έτη 1991, 1992, 1995, 1996.

- Η) 2001 - 2007

Το 2001 στην Ελλάδα υπάρχει σημαντική αύξηση άμεσων ξένων επενδύσεων που αγγίζουν τα 1.589.000.000.000(σε δολάρια) λόγω της εσωτερικής σταθερότητας της χώρας.Το 2002 οι άμεσες ξένες επενδύσεις μειώνονται επικίνδυνα φτάνοντας τα 50.000.000.000(σε δολάρια) ,αυτή η ταχεία μείωση δεν υπάρχει μόνο την Ελλάδα αλλά σε όλες της χώρες και είναι αντίκτυπο του τρομοκρατικού χτυπήματος που πραγματοποιήθηκε το 2001 στην Αμερική. Όμως από το 2003 έως το 2007 υπάρχει μια αυξομείωση των άμεσων ξένων επενδύσεων στην Ελλάδα. Αποτέλεσμα όλων αυτών φαίνεται να είναι ότι οι εισερχόμενες επενδύσεις είναι χαμηλότερες από τις επενδύσεις που προσφεύγουν προς άλλες χώρες (εκροές) (UNCTAD 2012).

- Θ)2008 - ...

Το 2008 και μετά οι άμεσες ξένες επενδύσεις στην Ελλάδα έχουν αρχίσει να διαμορφώνουν μια κατηφορική κλίση εξαιτίας της οικονομικής κρίσης και της κατάρρευσης της οικονομίας με χρόνια προβλήματα του κράτους να έρχονται στην επιφάνεια.Ο Νομικός και ο φορολογικός κλάδος της Ελλάδας έχει διαφοροποιηθεί πολλές φορές δημιουργώντας ένα συνεχή κυμαινόμενο περιβάλλον και αρνητικούς παράγοντες για τις επιχειρήσεις.

Τα προβλήματα σε βάθος χρόνων και τα προγράμματα λιτότητας που επιβάλλονται από την Ευρωπαϊκή Ένωση δημιουργούν αμφιβολίες στους ξένους επενδυτές . Εξαιρέση υπήρξαν σε κλάδους που λειτουργούν σαν πλεονέκτημα(εδαφικά, ιστορικά, κλιματικά) για την Ελλάδα και που η κρίση είχε μικρότερη επίδραση.

Το 2018 οι άμεσες ξένες επενδύσεις ανέρχονταν σε 3.364.000.000.000 € , ενώ το 2019 σε 4.137.000.000.000 €. Οι επενδύσεις των τελευταίων χρόνων είναι πηγή από αγορές της Ευρωπαϊκής Ένωσης. Βασικές χώρες επένδυσης αποτελούν η Γερμανία και η Γαλλία στο κύριο ποσοστό και σε μικρότερο ποσοστό η Κύπρος και η Ελβετία , οι οποίες στόχευσαν αρχικά στον τριτογενή τομέα και αργότερα στο δευτερογενή τομέα παραγωγής. (Τράπεζα της Ελλάδος) (ENTERPRISE GREECE)

ΠΙΝΑΚΑΣ 5 :ΕΙΣΡΟΕΣ ΚΑΙ ΕΚΡΟΕΣ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ

Πίνακας 1: ΑΞΕ (Millions of US dollars) στην Ελλάδα 1970-2010		
ΕΤΟΣ	ΕΙΣΡΟΕΣ	ΕΚΡΟΕΣ
1970	50	
1971	42	-8
1972	55	13
1973	62	7
1974	67	5
1975	24	-43
1976	305	281
1977	387	82
1978	428	41
1979	613	185
1980	672	59
1981	520	-152
1982	436	-84
1983	439	3
1984	485	46
1985	447	-38
1986	471	24
1987	683	212
1988	907	224
1989	752	-155
1990	1.005	253
1991	1.135	130
1992	1.144	9
1993	977	-167
1994	981	4
1995	1.053	72
1996	1.058	5
1997	984	-74
1998	71	-913
1999	562	491
2000	1.108	546
2001	1.589	481
2002	50	-1.539
2003	1.275	1.225
2004	2.101	826
2005	607	-1.495
2006	5.363	4.757
2007	2.111	-3.252
2008	4.499	2.388
2009	2.436	-2.063
2010	2.188	-248

Πηγή : UNCTAD, World Investment Report 2011

4.2 ΚΑΤΑΝΟΜΗ ΑΜΕΣΩΝ ΞΕΝΩΝ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ ΑΝΑ ΤΟΜΕΑ

Η κατανομή των άμεσων ξένων επενδύσεων σε τομείς θα μπορούσε να διαχωριστεί σε δύο περιόδους εφόσον παρατηρούνται μεταβολές .

A. ΠΕΡΙΟΔΟΣ 2003-2009

Την περίοδο αυτή στις προτιμήσεις προσέγγισης των άμεσων ξένων Επενδύσεων είναι :

- Ο τριτογενής τομέας που ποσοστιαία αγγίζει το 70% των άμεσων ξένων επενδύσεων. Στον τριτογενή τομέα περιλαμβάνεται η παραγωγή υπηρεσιών γνωστά ως άυλα αγαθά (πχ συμβουλές , παροχή υπηρεσιών)
- Ο δευτερογενής τομέας που ποσοστιαία αγγίζει το 28% των άμεσων ξένων επενδύσεων. Σε αυτόν περιλαμβάνεται η μεταποίηση και επεξεργασία των πρώτων υλών στους κλάδους της χειροτεχνίας, της βιοτεχνίας και της βιομηχανίας.
- Ο πρωτογενής τομέας ποσοστιαία δεν προσεγγίζει καθόλου τις άμεσες ξένες επενδύσεις. Συγκεκριμένα περιλαμβάνονται η κτηνοτροφία, η αλιεία και η Γεωργία.
- Οι λοιπές μη καταναμημένες οντότητες ποσοστιαία αγγίζουν το 2% των άμεσων ξένων επενδύσεων.(πηγή: Τράπεζα της Ελλάδος)

B. ΠΕΡΙΟΔΟΣ 2009-2019

Την περίοδο αυτή στις προτιμήσεις προσέγγισης των άμεσων ξένων Επενδύσεων είναι:

- Ο τριτογενής τομέας που ποσοστιαία αγγίζει το 75% των άμεσων ξένων επενδύσεων.
- Ο δευτερογενής τομέας που ποσοστιαία αγγίζει το 11% των άμεσων ξένων επενδύσεων. Σε σύγκριση με τα παλαιότερα χρόνια το ποσοστό του δευτερογενή τομέα είναι μικρότερο . Αυτό σημαίνει ότι υπάρχουν επιπλέον επενδυτικά περιθώρια.
- Ο πρωτογενής τομέας που ποσοστιαία αγγίζει το 4% των άμεσων ξένων επενδύσεων. Ο πρωτογενής τομέας σε σύγκριση με τα παλαιότερα χρόνια ενώ έχει μία μικρή αύξηση άμεσων ξένων επενδύσεων το ποσοστό παραμένει αρκετά μικρό . Αυτό σημαίνει ότι υπάρχουν επιπλέον επενδυτικά περιθώρια.
- Οι λοιπές μη καταναμημένες οντότητες ποσοστιαία αγγίζουν το 10% των άμεσων ξένων επενδύσεων.(πηγή: Τράπεζα της Ελλάδος)

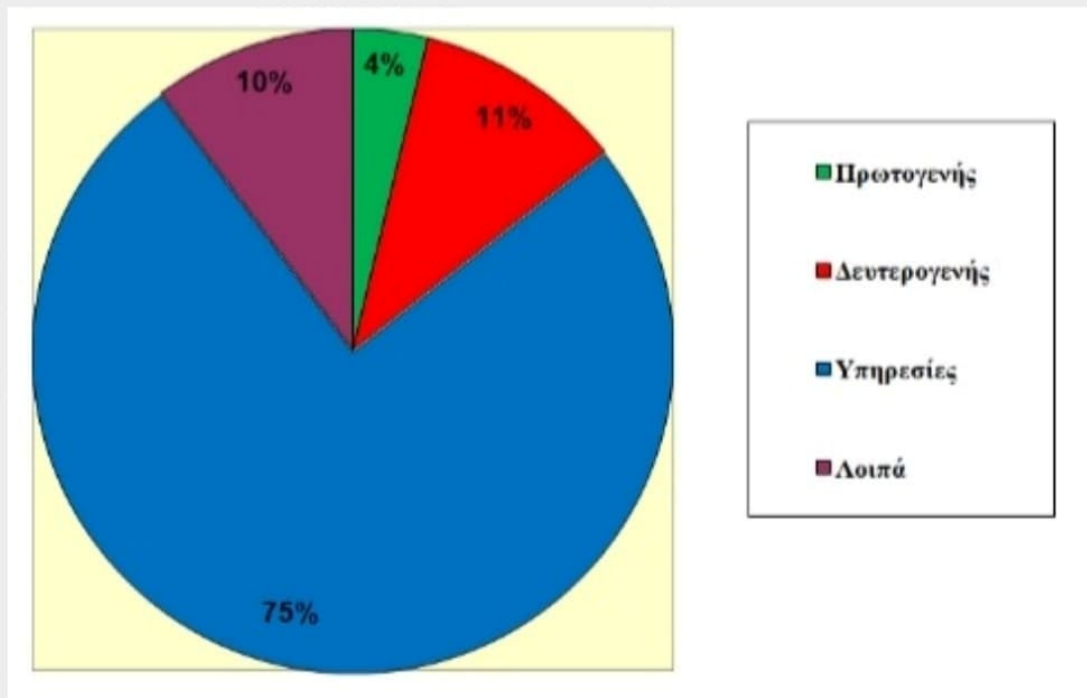
Η μεγάλη ανοδική πορεία των άμεσων ξένων Επενδύσεων στον τριτογενή τομέα είναι αποτέλεσμα της αύξησης των επιχειρήσεων στον ιδιωτικό τομέα της οικονομίας και με την πώλησή τους σε μεγάλες ξένες μονοπωλιακές επιχειρήσεις όπως οι εξαγορές τραπεζών και οι συγχωνεύσεις κινητής τηλεφωνίας. Επίσης οι ξένοι επενδυτές προσέγγισαν τον κλάδο των ανανεώσιμων πηγών ενέργειας λόγω του ευνοϊκού κλίματος της Ελλάδας. Στον κλάδο του τουρισμού παρατηρείται ανοδική πορεία των Επενδύσεων που είναι αποτέλεσμα νέων νόμων, οι οποίοι παρείχαν ευνοϊκές προοπτικές για τους ξένους επενδυτές . Με αποτέλεσμα στον συγκεκριμένο τομέα να αναμένεται μελλοντική ανοδική πορεία. Αξίζει να αναφερθεί ότι τα τελευταία χρόνια υπάρχει μεγάλη ανάπτυξη και στον υγειονομικό τομέα όπως και στον τομέα διαχείρισης ακινήτων από τους ξένους επενδυτές.

Αντιθέτως ,στον δευτερογενή τομέα το ενδιαφέρον των επιχειρήσεων προσέγγισε κυρίως ο κλάδος των χημικών(φαρμακευτικά προϊόντα), ο κλάδος των τροφίμων και ο μηχανολογικός εξοπλισμό. Την περίοδο 2009-2019 άρχισε μία αύξηση στον κλάδο του πετρελαίου και των πλαστικών προϊόντων.

(Πηγές κειμένου: Αυγενακης Ελευθέριος, Ρήγας Παναγιώτης, Enterprise Greece, wikipedia)

ΠΙΝΑΚΑΣ 6: ΕΙΣΡΟΕΣ ΑΞΕ ΑΝΑ ΤΟΜΕΑ

Καθαρές εισροές ΞΑΕ ανά τομέα οικονομικής δραστηριότητας κατά την περίοδο 2009-2019



ΠΗΓΗ: Τραπέζα της Ελλάδος

4.3 ΟΙ ΕΠΙΔΡΑΣΕΙΣ ΤΩΝ ΑΜΕΣΩΝ ΞΕΝΩΝ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ

Ως γνωστόν ένας από τους παράγοντες που βελτιώνουν σημαντικά την Ελληνική οικονομία αποτελούν οι άμεσες ξένες επενδύσεις. Αποδεδειγμένα λοιπόν , οι άμεσες ξένες επενδύσεις ενισχύουν και βοηθούν την οικονομική ανάπτυξη παγκοσμίως και κατ'επέκταση στη χώρα μας .

Με την δημιουργία των άμεσων ξένων επενδύσεων και την εισροή αυτών στη χώρα δημιουργούνται ορισμένα πλεονεκτήματα που αναπτύσσουν την οικονομία της Ελλάδας. Ορισμένα από αυτά που μπορεί να διακρίνει εύκολα κάποιος είναι ότι :

- I. αποτελούν ένα μεγάλο ποσοστό των εισπράξεων φορολογικού χαρακτήρα της χώρας.
- II. απασχολούν προσωπικό . Οι επιχειρήσεις με την απασχόληση προσωπικού έχουν επιτυγχάνει τη μείωση της ανεργίας που υπάρχει στη χώρα και κατά σειρά την αύξηση του αριθμού του ΑΕΠ , του ρυθμού ανάπτυξης όπως και του επιπέδου ζωής.
- III. αποτελούν ένα σημαντικό αριθμό κεφαλαίου που έχει χρησιμοποιηθεί στην χώρα .

Σύμφωνα με έρευνες που έγιναν το 2009 για την σημαντικότητα των άμεσων ξένων επενδύσεων στην Ελλάδα προκύπτουν τα εξής στοιχεία :

ΠΙΝΑΚΑΣ 7 : ΣΗΜΑΝΤΙΚΟΤΗΤΑ ΑΞΕ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ

ΕΠΙΔΡΑΣΕΙΣ	ΠΟΣΟΣΤΑ
Φορολογικά κέρδη	33%
Απασχόληση	30%
Χρησιμοποιηθέν κεφάλαιο	32%

(ΠΗΓΗ: THE BOSTON CONSULTING GROUP)

Τέλος θα ήταν σημαντικό να αναφερθεί ότι το 2011 οι άμεσες ξένες επενδύσεις στην Ελλάδα αγγίζουν σε ποσοστό το 86% των κερδών μετά φόρων στην Ελλάδα στις επιχειρήσεις, δηλαδή ουσιαστικά οι άμεσες ξένες επενδύσεις είναι αυτές που κάνουν τις επιχειρήσεις να επιβιώνουν .

(Πηγές κειμένου :αυγενακης Ελευθέριος , 2015, Κουλοτουρας Βασίλειος,2014)

4.4 ΟΙ ΔΥΝΑΜΙΕΣ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΑΣ ΓΙΑ ΤΗΝ ΕΛΞΗ ΤΩΝ ΑΜΕΣΩΝ ΞΕΝΩΝ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ

Τα αποτελέσματα σε βάθος χρόνου δείχνουν ότι η Ελλάδα πότε παρουσιάζει μία άνοδο και πότε μία κάθοδο όσο αφορά την προσέλκυση των άμεσων ξένων επενδύσεων . Όμως σε σχέση με άλλες χώρες απομακρύνει τους επενδυτές . Αυτό σημαίνει ότι υπάρχουν ορισμένα στοιχεία που αντί να αυξήσουν τις εισερχόμενες άμεσες ξένες επενδύσεις λειτουργούν αρνητικά .

Τα πιο σημαντικά αρνητικά στοιχεία που εντοπίζονται εντός χώρας και επηρεάζουν τους επενδυτές ώστε να μην δημιουργήσουν άμεσες ξένες επενδύσεις στην Ελλάδα είναι αρκετά και έχουν ως εξής :

1. Η αντίδραση του λαού ανά τόπους εντός χώρας
2. Η διαδικασία για την ολοκλήρωση των άμεσων ξένων επενδύσεων
3. Το φορολογικό καθεστώς
4. Η υπάρχουσα νομοθεσία
5. Η μη κατανόηση των κριτηρίων του ΟΗΕ
6. Η αξία του ανθρώπινου δυναμικού
7. Η έλλειψη κρατικής σταθερότητας
8. Οι ανεκμετάλλευτες υποδομές
9. Ο ελεύθερος δημόσιος κλάδος
10. Η έλλειψη τεχνολογίας

4.4.1 Η αντίδραση του λαού σε τόπους ανά χώρα.

Όταν πρόκειται να συμβεί εισροή μίας άμεσης ξένης επένδυσης ο λαός πολλές φορές αντιδρά άσχημα εξαιτίας διαφόρων λόγων που εμφανίζονται κατά την επένδυση. Ένας λόγος που παίζει πρωταρχικό ρόλο στο ξέσπασμα του λαού είναι ότι με μία εισερχόμενη μεγάλη άμεση ξένη επένδυση πολλά μικρά ,οικογενειακά, γειτονικά καταστήματα και επιχειρήσεις θα κλείσουν με αποτέλεσμα ένα μεγάλο μέρος του λαού να μην μπορεί να συντηρηθεί. (Πηγή :Ρήγας Π, 2012)

4.4.2 Η διαδικασία για την ίδρυση των άμεσων ξένων επενδύσεων(ΓΡΑΦΕΙΟΚΡΑΤΙΚΟ ΚΡΑΤΟΣ).

Από την έναρξη της διαδικασίας καταβολής απαιτούμενων εγγράφων έως και την τελική απόφαση ο δρόμος δεν είναι βατός και εύκολος αλλά ούτε και γρήγορος. Ο συγκεκριμένος είναι ένας παράγοντας που με την ανεπάρκεια σωστής επίβλεψης και τη πολυήμερη ολοκλήρωση της διαδικασίας απομακρύνει της άμεσες ξένες επενδύσεις .Δημιουργείται κυρίως λόγω της περίπλοκης νομοθεσίας του Κράτους της Ελλάδας. Σύμφωνα με έρευνα (ΟΟΣΑ) η μείωση των διαδικασιών όσον αφορά την καταβολή των απαραίτητων εγγράφων και υπογραφών μπορεί να ανυψώσει τον αριθμό των εισερχομένων άμεσων ξένων επενδύσεων στη χώρα μας στο διπλάσιο (από 10% σε 20%) ενώ με μία ολική μεταβολή ακόμα παραπάνω (30%) . Συμπερασματικά , με την απλοποίηση των κανόνων που επικρατούν η έλξη των άμεσων ξένων επενδύσεων θα αυξανόταν .(Πηγή : Ρήγας ,2012)

ΠΙΝΑΚΑΣ 8 : ΔΙΑΡΚΕΙΑ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ ΣΕ ΔΙΑΦΟΡΕΣ ΧΩΡΕΣ

ΧΩΡΕΣ (ΔΕΙΓΜΑ)	ΔΙΑΡΚΕΙΑ ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΑΣ ΜΙΑΣ ΕΠΕΝΔΥΣΗΣ(ΣΕ ΗΜΕΡΕΣ)
Ελλάδα	60-120
Φιλανδία	23

Σουηδία	25
Ιρλανδία	10
Βρετανία	7
Ολλανδία	15

(ΠΗΓΗ :ΡΗΓΑΣ ,2012)

4.4.3 Το φορολογικό καθεστώς

Οι νέοι επενδυτές δεν τείνουν στο να επενδύσουν στη χώρα μας, εξαιτίας της υψηλής φορολογίας που υπάρχει σε σχέση με άλλες χώρες. Η φορολογία στην Ελλάδα είναι συνεχώς μεταβαλλόμενη και αβέβαιη ενώ ταυτόχρονα αποτελείται και από υψηλούς φορολογικούς συντελεστές .Σήμερα η φορολογία των επιχειρήσεων ανέρχεται στο 29% επί των κερδών (διπλογραφικά) . Τέλος ένας παράγοντας που θα ενίσχυε την εισροή προσέλκυσης άμεσων ξένων Επενδύσεων θα ήταν ο ενστερνισμός διεθνών προτύπων και διαδικασιών ώστε να υπάρχει μία ενιαία φορολογική συνοχή. (ΠΗΓΗ :ΠΑΓΟΥΛΑΤΟΣ ,2019)

4.4.4 Η υπάρχουσα νομοθεσία

Στη χώρα μας υπάρχει ένας μεγάλος αριθμός νόμων που όμως πολλές φορές είναι ανακριβής .Η τήρηση της νομοθεσίας για την δημιουργία άμεσων ξένων επενδύσεων στην Ελλάδα είναι μία ζημιογόνα και χρονοβόρα διαδικασία με αποτέλεσμα να παρατηρείται ένα χάσμα ανάμεσα στους νόμους και στην εκτέλεση αυτών (πηγή : Transparency International 2014). Ακόμη επηρεάζεται και ο δικαστικός τομέας που είτε όπως έχουν κατασκευαστεί οι νόμοι ,είτε με παρατάσεις ,είτε με την στοιβάδα των υποθέσεων που υπάρχουν έχει ως αποτέλεσμα να καθίσταται πιο αργή η διαδικασία επίλυσης τυχόν προβλημάτων . (Ρήγας ,2012)

4.4.5 Η μη κατανόηση των κριτηρίων του ΟΗΕ

Ο ΟΗΕ έχει ορίσει κάποια μέτρα που σε κάθε χώρα μπορούν να χαρακτηριστούν ως ένας πυλώνας που λειτουργεί θετικά για την αύξηση των άμεσων ξένων επενδύσεων. Δυστυχώς στην Ελλάδα καμία εξουσία δεν κατάφερε να κατανοήσει σωστά τα συγκεκριμένα μέτρα . Αυτά είναι 5 σε αριθμό κριτήρια και έχουν ως εξής :

1. Να επαναρυθμιστεί το κρατικό σύστημα.

Θα πρέπει να αναφερθεί ότι η Ελλάδα κατατάχθηκε στο τέλος των κρατών της ευρωπαϊκής Ένωσης.

2. Να συζητηθούν οι ικανότητες που επικρατούν .

Σημειώνεται ότι η χώρα μας δεν έχει προχωρήσει για να συμβούν μεταβολές εκπαιδευτικού χαρακτήρα σε σχέση με την παραγωγή .

3. Ότι θα πρέπει να υπάρχει εξέλιξη της τεχνολογίας και η κατάλληλη γνώση πάνω σε αυτή

4. Το εργατικό δυναμικό μας να μην κοστίζει αρκετά .

Στη χώρα μας κοστίζει παραπάνω σε σχέση με πχ χώρες της Μεσογείου . Σε σύγκριση με αυτές τα έτη 2011- 2015 από τη δημιουργία των 10660 άμεσων ξένων επενδύσεων μόνο οι 60 συνέβησαν στην χώρα μας (πηγή :iefimerida)

5. Να υπάρχει αφοσίωση στο μορφωτικό επίπεδο των πολιτών .

(Πηγή :Ρήγας ,2012)

4.4.6 Η αξία του ανθρώπινου δυναμικού

Η Ελλάδα με την οικονομική αδυναμία που προκύπτει πολλές φορές κάνει τον τομέα της εκπαίδευσης να είναι ελαττωματικός, παρουσιάζοντας υψηλά ποσοστά ανεidίκευτου δυναμικού στην αγορά εργασίας αλλά και γενικά την εικόνα ενός αμόρφωτου συνόλου. Μία λύση σε αυτό το πρόβλημα θα ήταν :

- Η εκπαίδευση του προσωπικού να πραγματοποιείται από την ίδια την επιχείρηση στους κλάδους και στην ποιότητα που την ενδιαφέρει ,
- Η κρατική εκπαίδευση προσωπικού να συμβαίνει σύμφωνα με τις ολικές επενδύσεις που υπάρχουν στην Ελλάδα και ανάλογα με τις θέσεις εργασίας που ζητούνται.

Ο παράγοντας της ανεidίκευτης εργασίας δεν είναι πάντα αρνητικός για μία χώρα αφού οι ξένες επιχειρήσεις στην προσπάθειά τους να εμπλουτίσουν τις γνώσεις του ανθρώπινου δυναμικού τους μαθαίνουν νέους μεθόδους και μεταφέρουν τεχνολογία στην Χώρα εγκατάστασης.

4.4.7 Η κρατική σταθερότητα

Όλοι οι επενδυτές αναζητούν χώρες που να υπάρχει οικονομική πολιτική και κοινωνική σταθερότητα. Η σταθερότητα της Ελλάδας έχει επηρεαστεί σε όλους τους κλάδους της λόγω της κρίσης που έχει υποστεί ,αυτό αποτελεί ένα στοιχείο που πρέπει να αλλάξει πολιτικά και θεσμικά ώστε οι επενδυτές να μελετήσουν τις προοπτικές της χώρας πιο συνειδητά κάνοντας την ελκυστικότερη στις άμεσες ξένες επενδύσεις, δίνοντας βάση στα πλεονεκτήματα και όχι τα μειονεκτήματα της χώρας.

4.4.8 Οι υποδομές

Στην Ελλάδα παρόλο που υπάρχουν οι βάσεις για ποιοτικά καλές υποδομές δεν έχουν αξιοποιηθεί πλήρως ώστε να αποδίδουν στο μέγιστο . Η χώρα έχει δυνατότητα για βελτίωση υποδομών λόγω της γεωγραφικής της θέσης . Παρόλο που συνδέεται με πολλές χώρες έχει ελάχιστα λιμάνια και σιδηροδρόμους που θα μπορούσαν να χρησιμοποιηθούν για τη μεταφορά προϊόντων έτοιμα προς κατανάλωση , ώστε να επιτευχθεί η αύξηση πωλήσεων και αναγνωσιμότητας μιας επιχείρησης . Πλέον επηρεάζει αρνητικά και η έλλειψη περιβαλλοντικής συνείδησης αφού στη χώρα δεν υπάρχει βελτίωση σε δομές παροχής νερού και γενικά στη βελτίωση υποδομών σχετικά με την μόλυνση του περιβάλλοντος (πχ λύματα) (πηγή : Παγουλάτος 2019, το βήμα) .

4.4.9 Ο δημόσιος κλάδος

Το δημόσιο τμήμα της Ελλάδας δεν είναι τόσο ικανοποιητικό για τους επενδυτές . σύμφωνα με Μελέτη (World Economic Forum) η Ελλάδα κατέχει άσχημη θέση για το επίπεδο του δημοσίου κλάδου και τη λειτουργία του. Ακόμα , επενδύονται σε αυτόν χρήματα δίχως επιτυχία (Πηγή :Μανουκακη Α,2012) .Επίσης σύμφωνα με έρευνες κατατάσσεται στην 69^η θέση σε παγκόσμιο επίπεδο όσο αφορά την αποτελεσματικότητα του δημοσίου (πηγή: Corruption Perception Index), με βαθμό 43/100 (πηγή :Transparency International 2014).

4.4.10 Τεχνολογία

Η Ελλάδα δίνοντας προτεραιότητα σε άλλους τομείς μειονεκτεί στην εξέλιξη τεχνολογίας και πρωτοπορίας που όσο να ναι βοηθούν σημαντικά στην εισροή των άμεσων ξένων επενδύσεων. (πηγή : Παγουλάτος 2019, το βήμα)

4.5 ΟΙ ΕΠΙΠΤΩΣΕΙΣ ΤΗΣ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΗΣ ΚΡΙΣΗΣ

Κυρίαρχο ρόλο στην απομάκρυνση των άμεσων ξένων επενδύσεων έπαιξε και η οικονομική κρίση . Η εμφάνιση της κρίσης στην χώρα δυσχεραίνει ακόμα περισσότερο την άφιξη άμεσων ξένων επενδύσεων σε αυτήν ,παρόλο που το τελευταίο διάστημα προ κρίσης είχε παρατηρηθεί μια σχετική ύφεση . Το 2008 η Ελλάδα αρχίζει να δυσκολεύεται με την τακτοποίηση των υποχρεώσεων της και ήρθε στο παρασκήνιο και η δυσκολία για χρηματοδοτήσεις με μια μείωση άμεσων ξένων επενδύσεων της τάξεως 23,3 % καταπέλτης για την οικονομία της χώρας (πηγή :Κουλοτουρας ,2019) . Αυτό έχει ως αποτέλεσμα την κάθοδο της οικονομίας .Από τότε υπάρχει ένα μεταβαλλόμενο και ασταθές κλίμα με μικρές βελτιώσεις (2009:1,65% , 2010: 7,60%) αλλά και με πτώσεις (2011: 24,4%) . (Πηγή :Κοτταριδη -Γκουμας,2013)

ΠΙΝΑΚΑΣ 9: ΕΙΣΡΟΕΣ ΚΑΙ ΕΚΡΟΕΣ ΑΞΕ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ ΜΕΤΑ ΚΡΙΣΗΣ

ΕΤΗ	ΙΔΡΥΣΗ ΑΜΕΣΩΝ ΞΕΝΩΝ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ (ΣΕ ΠΟΣΟΣΤΟ)
2009	+ 1,65%
2010	+7,60%
2011	-24,4%

(ΠΗΓΗ : Κουλοτουρας ,2019)

Ανήσυχοι πλέον οι άνθρωποι ενημερώνονται συνεχώς από ενημερωτικά μέσα (πχ εφημερίδες) για την κατάσταση που επικρατεί στην χώρα με την κρίση . Συνήθως όμως δημιουργείται το αίσθημα της οικονομικής αμφιβολίας που έχει ως συνέπεια αυτό το ανήσυχο κλίμα που επικρατεί να επηρεάζει έμμεσα τους επενδυτές για την δημιουργία άμεσων ξένων επενδύσεων . Επομένως ,η έλλειψη των άμεσων ξένων επενδύσεων δεν διευκολύνει την άνοδο στην οικονομία αλλά επιτυγχάνει το αντίθετο .

Άλλο ένα αρνητικό επίτευγμα που κατορθώνει η κρίση κατά την είσοδο της είναι ότι δημιούργησε στους υπονήφιους επενδυτές και γενικά ,μια κακή φήμη στην αγορά με αποτέλεσμα την δύσκολη εισροή των άμεσων ξένων επενδύσεων εξαιτίας της αβεβαιότητας που είχε δημιουργηθεί .

Τέλος, αυτά τα στοιχεία που ορίζουν και την απομάκρυνση των άμεσων ξένων επενδύσεων κάποιες φορές είναι αποτέλεσμα και κάποιες ενδυναμώνονται από την απουσία εκδηλωτικότητας που υπάρχει στον επενδυτικό κλάδο αλλά και στο κοινωνικό σύνολο . (Πηγή: Ρήγας ,2012)

4.6 Η ΠΡΟΣΕΛΚΥΣΗ ΑΜΕΣΩΝ ΞΕΝΩΝ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ

Α) στρατηγική προσέλκυσης άμεσων ξένων Επενδύσεων στην Ελλάδα

Στόχος όλων των αναπτυσσόμενων και ανεπτυγμένων χωρών είναι η προσέλκυση άμεσων ξένων επενδύσεων στις οικονομίες τους (Guimon 2008). Το πολιτικό και το οικονομικό κλίμα των χωρών έχουν διαμορφώσει το νομοθετικό και το θεσμικό Πλαίσιο έτσι ώστε να είναι προσβάσιμες οι χώρες για περισσότερους επενδυτές (Bayne 2007 ,Bayne και Woolcock 2011). Οι διαφοροποιήσεις που πραγματοποιούν τα κράτη έτσι ώστε να είναι πιο προσεγγιστικά και ελκυστικά για τους ξένους επενδυτές δίνεται από τον όρο «βελτίωση του επιχειρηματικού περιβάλλοντος» (Hornberger et al 2011). Για την ανάπτυξη των άμεσων ξένων Επενδύσεων η κάθε χώρα θα πρέπει να θέσει στόχους και να κινηθεί στρατηγικές έτσι ώστε να έχει το επιθυμητό αποτέλεσμα για τη χώρα την οικονομία και τα κέρδη της (OECD 2002).

Στην Ελλάδα οι πρώτες διαφοροποιήσεις πραγματοποιήθηκαν στις αρχές του 1950 με το νόμο 2687 του 1953 ο οποίος περιελάμβανε φορολογικές ελαφρύνσεις και θεσμικές διαφοροποιήσεις επιτρέποντας έτσι την ελεύθερη διακίνηση κεφαλαίου ή και ολική επαναφορά των κερδών στην εγχώρια οικονομία της χώρας.

Μερικές δεκαετίες αργότερα με το διάταγμα 270 του 1987 δημιουργήθηκε ένα ευνοϊκότερο κλίμα για τους ξένους επενδυτές αφού υπήρχε μεγαλύτερη ελευθερία στην κίνηση κεφαλαίων αλλά και εγκρίσεις συναλλάγματος οι οποίες παρακολουθούνταν από την τράπεζα της Ελλάδος. Η μέγιστη Ελευθερία κίνησης κεφαλαίων στην Ελλάδα πραγματοποιήθηκε το 1994.

Η πραγματοποίηση άμεσων ξένων Επενδύσεων στην Ελλάδα πριν το 1996 ήταν σε χαμηλά επίπεδα , αυτό συνέβαινε κυρίως λόγω της μη ποιοτικής και σωστής πληροφόρησης αλλά και της αδυναμίας του Κράτους να επιλύει προβλήματα που δημιουργούνταν. Την σημερινή εποχή έχει διαπιστωθεί ότι η Ελλάδα διαθέτει τα κατάλληλα χαρακτηριστικά για τις ξένες επενδύσεις βοηθώντας έτσι την αύξηση εισροών στο μέλλον.

Σύμφωνα με έρευνα που έχει πραγματοποιηθεί από τον Boston consulting group το 2011 φαίνεται ότι ένα κεφάλαιο ύψους 25 δισεκατομμυρίων ευρώ ήταν διαθέσιμο για την επένδυση σε κλάδους της οικονομίας όπως ο τουρισμός ,οι τηλεπικοινωνίες ,οι βιομηχανίες ,η ηλεκτρική ενέργεια και οι μεταφορές η βιομηχανία φαρμάκων ,η βιομηχανία δομικών υλικών ,οι υπηρεσίες ,ο ναυτιλιακός τομέας ,ο γεωργικός τομέας ,η εκπαίδευση και ο τομέας της υγείας. Από την έρευνα που πραγματοποιήθηκε φαίνεται ότι για να προσελκύσει η Ελλάδα περισσότερες άμεσες ξένες επενδύσεις θα πρέπει να υπάρξει:

- Μείωση γραφειοκρατίας
- Διευκόλυνση διατύπωσης φορολογίας
- Μείωση της διαφθοράς που υπάρχει στο ηλεκτρονικό πλαίσιο του κράτους
- Σωστή χρήση και τήρηση του νομικού πλαισίου της χώρας
- Σταθερή οικονομία και πολιτική

Η Ελλάδα για να προσελκύσει περισσότερες άμεσες ξένες επενδύσεις πρέπει να αντιμετωπίσει τα εσωτερικά της προβλήματα αλλά και να εστιάσει στην αξιολόγηση και αξιοποίηση των τομέων που διαθέτουν ανταγωνιστικά πλεονεκτήματα σε σχέση με άλλους κλάδους και χώρες.

Το 1996 το ελληνικό κράτος για να πραγματοποιηθεί υψηλότερη προσέλκυση άμεσων ξένων Επενδύσεων ίδρυσε το «Ελληνικό κέντρο επενδύσεων(ΕΛ.Κ.Ε.)» το οποίο ήταν μία ανώνυμη εταιρεία την οποία διαχειριζόταν το υπουργείο ανάπτυξης(2372/1997). Το Ελληνικό κέντρο επενδύσεων πλέον δεν υπάρχει με αυτή την ονομασία αφού αρχικά μετονομάστηκε σε «επενδύστε στην Ελλάδα Α.Ε» και αργότερα συγχωνεύτηκε με τον «Ελληνικό οργανισμό εξωτερικού εμπορίου Α.Ε» στη σημερινή εποχή είναι γνωστό σε όλους ως «Enterprise Greece» . Προσπαθεί να ενημερώνει τους επενδυτές με ποιοτικές πληροφορίες χωρίς να υπάρχει κάποιο κόστος . Επίσης βοηθούσε και στη μετέπειτα πορεία των επενδυτών από τη στιγμή που αποφάσισαν να επενδύσουν στην Ελλάδα. Έχει συμβουλευτικό χαρακτήρα και αποτελεί το σύνδεσμο του Κράτους με τον ξένο επενδυτή.

Στόχοι της Enterprise Greece για τις άμεσες ξένες επενδύσεις στην Ελλάδα:

1. Προσέλκυση άμεσων ξένων επενδύσεων και συνεργασίες με διεθνείς οργανισμούς.
2. Διαφήμιση της Ελλάδας σε χώρες με μεγάλο ποσοστό επενδυτικών κεφαλαίων ως χώρα υποδοχής άμεσων ξένων επενδύσεων ,με προοπτικές και δυνατότητες σε τομείς που τα χαρακτηριστικά που διαθέτουν αποτελούν πλεονέκτημα για τον επενδυτή.
3. Σωστή ,ποιοτική ,άμεση και μη ζημιόγωνα πληροφοριοδότηση των επενδυτών.

Τελικά αποδείχτηκε ότι το ΕΛ.Κ.Ε. παρά τους στόχους που είχε θέσει δεν μπόρεσε να έχει το επιθυμητό αποτέλεσμα στις άμεσες ξένες επενδύσεις. Επίσης αρκετές επενδύσεις στις οποίες είχε διενεργήσει το ΕΛ.Κ.Ε. δεν κατάφεραν να πραγματοποιηθούν και έτσι δημιουργήθηκε μία αρνητική φήμη.

Οι χώρες που θέλουν να προσελκύσουν άμεσες ξένες επενδύσεις εκτός από το σταθερό περιβάλλον και την ευημερία που πρέπει να διαθέτουν πρέπει να επενδύσουν και σε μία στρατηγική μάρκετινγκ και management. Την υλοποίηση της στρατηγικής την αναλαμβάνουν τα υπουργεία ή οργανισμοί όπως η Enterprise Greece , μέσω της διαφήμισης και της προβολής της χώρας στους ξένους επενδυτές. Προς το παρόν η Ελλάδα δεν έχει υλοποιήσει μία ολοκληρωμένη στρατηγική σε όλους τους τομείς που διαθέτει για να επενδύσει κάποιος αλλά έχει υλοποιήσει στρατηγικές σε μονομερούς κλάδους όπως ο τουρισμός. (πηγές :Ρήγας Π. ,Αυγενάκης Ε.)

B) τομείς προσέλκυσης άμεσων ξένων Επενδύσεων στην Ελλάδα

1. Τουρισμός

Ένα μεγάλο ποσοστό των κερδών και των εισροών της Ελλάδας αποτελείται από τον τουρισμό. Η Ελλάδα αποτελεί έναν από τους κυρίαρχους τουριστικούς προορισμούς και διαθέτει υψηλά επίπεδα ανταγωνιστικών πλεονεκτημάτων, αφού ξεχωρίζει ανάμεσα σε άλλες χώρες λόγω της γεωγραφικής της έκτασης και των τοπίων που διαθέτει συνδυάζοντας τα βουνά, την θάλασσα, την επιβλητική ιστορία και το φιλόξενο μεσογειακό κλίμα. Βέβαια μετά την έναρξη της οικονομικής κρίσης υπάρχουν αρνητικές επιπτώσεις στο κομμάτι του τουρισμού.

Λόγοι επένδυσης στον τουριστικό κλάδο στην Ελλάδα:

- Οι περισσότερες ξενοδοχειακές εγκαταστάσεις στην Ελλάδα είναι χαμηλής ποιότητας. Επομένως οι ξένοι επενδυτές έχουν την ευκαιρία να επενδύσουν σε πιο εξελιγμένες εγκαταστάσεις προσελκύοντας έτσι περισσότερο κοινό.
- Η Ελλάδα διαθέτει φυσική ομορφιά όλες τις εποχές του χρόνου
- Λόγω του κλίματος της Ελλάδας οι ξένοι επενδυτές μπορούν να κερδίσουν χρήματα από την εκμετάλλευση είτε της αειφόρου ανάπτυξης είτε με την βοήθεια της ηλιακής ενέργειας
- Λόγω της ζήτησης και της ανάπτυξης του τουρισμού υπάρχει ειδικό ανθρώπινο δυναμικό
- Η ιστορία της Ελλάδας αποτελεί πηγή προσέλκυσης τουριστών
- Λόγω του κλίματος και του εδάφους η Ελλάδα διαθέτει πολλά ιαματικά κέντρα αναψυχής και θεραπείας

2. Πηγες ενέργειας

Η γεωγραφική θέση της Ελλάδας της προσφέρει το πλεονέκτημα των ανανεώσιμων πηγών ενέργειας από την εκμετάλλευση του ήλιου, του νερού και του αέρα αλλά και την εκμετάλλευση ορυκτών όπως το πετρέλαιο και το φυσικό αέριο. Το πλεονέκτημα αυτό είναι πηγή προσέλκυσης άμεσων ξένων επενδύσεων και το πλαίσιο της αγοράς στον τομέα αυτό.

Λόγοι επένδυσης στην Ελλάδα:

- Ανοδική πορεία ζήτησης των ανανεώσιμων πηγών ενέργειας
- Ευνοϊκό κλίμα λόγω των καιρικών συνθηκών που παρουσιάζει η Ελλάδα (αιολικό, ηλιακό)
- Υποστήριξη του κυβερνητικού και του νομοθετικού τομέα για την αύξηση των επενδυτικών έργων σε αυτό τον τομέα της ενέργειας

Ο τομέας της ενέργειας παρά την οικονομική κρίση παρουσιάζει αύξηση τα τελευταία χρόνια λόγω της στήριξης από την οικονομία.

3. Τεχνολογικός και επικοινωνιακός τομέας

Η τεχνολογική ανάπτυξη είναι ένας θετικός παράγοντας για την τεχνολογία και τον κλάδο της επικοινωνίας στην Ελλάδα . Οι επαγγελματίες που εργάζονται στον συγκεκριμένο κλάδο βασίζονται στην ανάπτυξη και τον έλεγχο των προϊόντων στον κλάδο της επικοινωνίας και της τεχνολογίας ,σε δημόσιο και ιδιωτικό τομέα.

Λόγοι επένδυσης στην Ελλάδα:

- Εξειδικευμένο ανθρώπινο δυναμικό. Η Ελλάδα διαθέτει ένα μεγάλο ποσοστό ανθρώπινου δυναμικού στον τομέα της πληροφορικής
- Ανοδική πορεία στην χρήση νέων προϊόντων τεχνολογίας
- Χρηματοδοτικές ευκαιρίες . Οι ξένοι επενδυτές επωφελούνται από την χρηματοδότηση που προσφέρει η χώρα στο δημόσιο και στον ιδιωτικό τομέα.
- Υποδομές .Η Ελλάδα διαθέτει όλα τα μέσα εγκατάστασης και Τεχνολογίας για τις επενδύσεις τέτοιου είδους
- Εκπαίδευση .Η Ελλάδα τα τελευταία χρόνια έχει αναπτύξει το τομέα εκπαίδευσης που αφορούν την πληροφορική διαθέτοντας ένα ικανοποιητικό ανθρώπινο δυναμικό.

4. Επιστήμες Υγείας

Τον τελευταίο καιρό η υγεία στην Ελλάδα έχει παρουσιάσει μια ικανοποιητική ανάπτυξη με τις άμεσες ξένες επενδύσεις να δείχνουν ιδιαίτερο ενδιαφέρον σε δημόσιο και ιδιωτικό τομέα.

Λόγοι επένδυσης στην Ελλάδα:

- Ισχυρά θεμέλια της Ελληνικής αγοράς γενόσημων φαρμάκων στην εξωτερική αγορά.
- Υψηλές και ποιοτικές γνώσεις στον τομέα της υγείας .Πολλοί Έλληνες ιατροί είναι γνωστοί στο εξωτερικό προσθέτοντας έτσι ένα πλεονέκτημα στην χώρα.
- Χρηματοδοτικές ευκαιρίες .
- Έρευνα και ανάπτυξη νέων φαρμακευτικών προϊόντων καθώς και διεθνείς συνεργασίες .

5. Τεχνολογίας Τροφίμων και ποτών

Ελληνικές μάρκες τροφίμων και ποτών έχουν γίνει διεθνώς γνωστά δημιουργώντας μία δυναμική στην Ελληνική παραγωγή εκμεταλλευόμενοι τις ποιοτικές πρώτες ύλες και την δημοσιότητα της μεσογειακής διατροφής.

Λόγοι επένδυσης στην Ελλάδα:

- Χαμηλό κόστος πρώτων υλών αλλά και υψηλή πιθανότητα εύρεσης μεγάλων ποσοτήτων πρώτων υλών.
- Υιοθέτηση της μεσογειακής διατροφής ως μία πιο υγιεινή επιλογή στις αναπτυσσόμενες χώρες.

- Ποιοτικές γνώσεις του ανθρώπινου δυναμικού στον τομέα των τροφίμων.
- Ευνοϊκές γεωγραφικές και κλιματικές προδιαγραφές για την καλλιέργεια ποιοτικών πρώτων υλών.
- Προϊόντα προστατευόμενης ονομασίας προέλευσης για τα οποία η Ελλάδα αποτελεί την κυρία παραγωγή τους.

6. Μεταφορές και logistics

Η Ελλάδα εκτιμώντας τη σημασία του κλάδου των μεταφορών προσπάθησε να επενδύσει στην ανάπτυξη του κλάδου αυτού θέτοντας στόχους στον τομέα των μεταφορών ,του εμπορίου και των logistics.

Λόγοι επένδυσης στην Ελλάδα:

- Ανταγωνιστικό πλεονέκτημα στο κόστος μεταφοράς των προϊόντων.
- Ευνοϊκή γεωγραφική θέση . Η Ελλάδα αποτελεί κομβικό σημείο των λαών για τις θαλάσσιες μετακινήσεις στο εξωτερικό .
- Ναυτιλιακή δύναμη .
- Ποιοτικές γνώσεις στον τομέα της Ναυτιλίας από το ανθρώπινο δυναμικό.

7. Περιβάλλον

Οι επενδύσεις στον τομέα του περιβάλλοντος είναι σχεδόν ανύπαρκτες στην Ελλάδα αυτό δημιουργεί άμεσες ξένες επενδύσεις στον τομέα του περιβάλλοντος.

Λόγοι επένδυσης στην Ελλάδα:

- Επεξεργασία των ανακυκλώσιμων προϊόντων στην χώρα προέλευσης τους .
- Δημιουργία παγίων εγκαταστάσεων τον αποβλήτων του κράτους .
- Δημιουργία παγίων εγκαταστάσεων για την χρησιμοποίηση ειδικών μηχανημάτων ώστε να υπάρχει μία πιο υγιής επεξεργασία των αποβλήτων .
- Σχέδια λύσεων για περιοχές με υψηλά ποσοστά αποβλήτων .
- Σχέδια λύσεων για την συλλογή των αποβλήτων από τις θάλασσες και τις ακτές.

4.7 Η ΘΕΣΗ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΑΣ ΣΤΟΝ ΑΝΤΑΓΩΝΙΣΜΟ

Η Ελλάδα παρόλο που είναι μία χώρα που έχει τις ικανότητες ,αν τις αξιοποιήσει κατάλληλα , για την έλξη πολλών άμεσων ξένων επενδύσεων κατέχει μειονεκτική θέση έναντι άλλων χωρών σε οικουμενικό επίπεδο .

Την περίοδο 2004 - 2010 το γενικό σύνολο ανά χρόνο υπολογίστηκε ότι οι εισερχόμενες άμεσες ξένες επενδύσεις στην Ελλάδα φτάνουν μόνο το 1% του ΑΕΠ της .

Αντίθετα με τις χώρες της Ε.Ε που ο αριθμός των υποδεχόμενων άμεσων ξένων επενδύσεων ακουμπάς σε ποσοστό περίπου το 3% . Όμως η χώρα μας δεν μειονεκτεί μόνο

σε σύγκριση με τις χώρες που ανήκουν στην Ευρωπαϊκή Ένωση αλλά και με τις γειτονικές της χώρες (Βουλγαρία , Τουρκία , Ρουμανία)

ΠΙΝΑΚΑΣ 10 :ΧΑΜΗΛΗ ΘΕΣΗ ΣΕ ΕΙΣΡΟΕΣ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΑΣ ΣΕ ΣΥΓΚΡΙΣΗ ΜΕ ΑΛΛΕΣ ΧΩΡΕΣ



Πηγή: The Boston Consulting Group (2011)

Ακόμα έχουν προσδιοριστεί παράγοντες που δυσχεραίνουν την εισροή των άμεσων ξένων επενδύσεων. Ο πίνακας αναφέρει τους συγκεκριμένους παράγοντες (πηγές : World Economic Forum, boston consulting group 2014).

ΠΙΝΑΚΑΣ 11 : ΑΡΝΗΤΙΚΟΙ ΠΑΡΑΓΟΝΤΕΣ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΑΣ ΓΙΑ ΑΞΕ



ΠΗΓΗ : WORLD ECONOMIC FORUM , BOSTON CONSULTING GROUP 2014)

Τέλος σύμφωνα με έρευνα η χώρα μας κατατάσσεται στην 91η πρώτη θέση παγκοσμίως σχετικά με την ανταγωνιστικότητα της (πηγή : world economic forum) .

ΠΙΝΑΚΑΣ 12: ΚΑΤΑΤΑΞΗ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΑΣ ΑΝΑ ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ ΣΧΕΤΙΚΑ ΜΕ ΤΗΝ ΑΝΤΑΓΩΝΙΣΤΗΚΟΤΗΤΑ

Κατηγορία	Θέση μεταξύ 148 χωρών	Βαθμός (1-7)
Θεσμοί	103	3,5
Υποδομές	38	4,8
Μακροοικονομικό περιβάλλον	147	2,8
Υγεία και πρωτοβάθμια εκπαίδευση	35	6,1
Ανώτατη εκπαίδευση και κατάρτιση	41	4,8
Λειτουργία αγορών αγαθών	108	3,9
Λειτουργία αγορών εργασίας	127	3,8
Ανάπτυξη χρηματοπιστωτικών αγορών	138	2,9
Τεχνολογική ετοιμότητα	39	4,6
Μέγεθος αγοράς	47	4,4
Επιχειρηματική επινόηση	83	3,8
Καινοτομία	87	3,1

ΚΕ

ΦΑΛΛΑΙΟ 5 : ΣΥΜΠΕΡΑΣΜΑΤΑ

Η παρούσα πτυχιακή εργασία είχε ως στόχο την αναφορά , τη διερεύνηση και την ανάλυση των προσδιοριστικών παραγόντων των άμεσων ξένων επενδύσεων κυρίως στις αναπτυσσόμενες χώρες του κόσμου σύμφωνα με μελέτες και έρευνες καταξιωμένων οικονομολόγων που προέκυψαν και αναπτύχθηκαν τις τελευταίες δεκαετίες(1996- 2019) .

Σε αυτή αναπτύσσεται σε πρώτο στάδιο ο όρος των άμεσων ξένων επενδύσεων ,ο ρόλος αυτών, όπως και τα κίνητρα που εξετάζονται ώστε να ιδρυθεί μια άμεση ξένη επένδυση . Ακόμα μελετάται η επίδραση των πολιτικών , οικονομικών και κοινωνικών θεσμών που υπάρχουν σε μία χώρα και πώς επιδρούν στις άμεσες ξένες επενδύσεις . Με τα ερευνητικά δεδομένα που συγκεντρώθηκαν από το πρώτο στάδιο προκύπτει το συμπέρασμα ότι οι θεσμοί αν και επιβαρύνουν μία χώρα λόγω των πολλαπλών αλλαγών που πραγματοποιούνται ,έχουν καταλυτικό ρόλο αφού μέσω αυτών δίνονται λύσεις για τα προβλήματα της Κυβέρνησης, προσπαθώντας να την κάνουν πιο σταθερή και πιο προσιτή στις άμεσες ξένες επενδύσεις το οποίο παρουσιάζεται και ως κίνητρο . Στην σταθερότητα των χωρών έχουν συμβάλει και τα Διεθνή Πρότυπα Χρηματοοικονομικής Πληροφόρησης (ΔΠΧΠ) μέσω των κοινών προτύπων που προσφέρουνε απαλλάσσοντας τους ξένους επενδυτές από την χρονοβόρα και την ζημιογόνα διαδικασία της αναζήτησης πληροφοριών κάνοντας έτσι τις πληροφορίες προσιτές σε όλους .

Σημαντικό κομμάτι της εργασίας είναι ότι παρατηρούνται και αναλύονται ξεχωριστά οι προσδιοριστικοί παράγοντες που είτε χρειάζονται και αποτελούν προϋπόθεση για την εισαγωγή και την ανάπτυξη των άμεσων ξένων επενδύσεων στις αναπτυσσόμενες χώρες είτε τις επηρεάζουν αρνητικά . Αναφορικά είναι ο βαθμός ανοίγματος που χρειάζεται να έχει μία χώρα κυρίως στις εξαγωγές των προϊόντων αφού αυτές προσδίδουν κέρδη σε ένα κράτος με δεδομένο ότι πρέπει να υπερσχύουν από τις εισαγωγές , οι υποδομές που διαθέτει η χώρα και μπορεί να στηρίξει την εγκατάσταση μιας μεγάλης επένδυσης , οι συναλλαγματικές διαφορές που προκύπτουν μεταξύ των χωρών και αν αυτό είναι αρνητικό ή θετικό για τις επιχειρήσεις , τα επιτόκια δανεισμού που παρέχει μία χώρα αλλά και ο πιστοληπτικός κίνδυνος που διαθέτει αυτή δηλαδή η δυνατότητα αποπληρωμής διαφόρων χρεών που έχουν δημιουργηθεί . Η πιστοληπτική ικανότητα και τα επιτόκια είναι δύο σχέσεις αλληλένδετες δηλαδή όταν υπάρχουν υψηλά επιτόκια συνεπάγεται ότι η πιστοληπτική ικανότητα της χώρας είναι αρνητική ενώ όταν παρέχονται χαμηλά επιτόκια δείχνει ότι η πιστοληπτική ικανότητα μιας χώρας είναι θετική. Σημαντικός παράγοντας είναι η ανεργία μιας χώρας αφού οι ξένοι επενδυτές αναζητούν φθηνά εργατικά χέρια αλλά και ανειδίκευτο προσωπικό έτσι ώστε είτε να μειώσουν το λειτουργικό κόστος της επιχείρησης μέσω των χαμηλών μισθών που θα προσφέρουν ,είτε απόδοση της επιχείρησης στο έπακρο μέσω της μεταφοράς των γνώσεων στο προσωπικό που αυτή πιστεύουν ότι θα λειτουργήσει καλύτερα για την ανάπτυξη της επιχείρησης. Εξίσου σημαντικός παράγοντας είναι η διακυβέρνηση μιας χώρας και πώς οι νόμοι και οι κανόνες του νομοθετικού και του κοινωνικού πλαισίου διαμορφώνουν ένα θετικό περιβάλλον για την εισροή άμεσων ξένων επενδύσεων. Αναλύοντας όλα αυτά μπορούμε να συμπεράνουμε ότι μία άμεση ξένη επένδυση χρειάζεται μεγάλη έρευνα με

ποιοτικές πληροφορίες για τις χώρες εγκατάστασης οι οποίες παρέχονται από τους οίκους αξιολόγησης πιστοληπτικής ικανότητας ώστε η επένδυση να είναι επιτυχής και να μη διατρέχει κινδύνους είτε οικονομικούς είτε θεσμικούς που θα οδηγήσουν μια επένδυση στην καταστροφή .

Μέσω της έρευνας που αναπτύχθηκε για τις άμεσες ξένες επενδύσεις και τους παράγοντες τους οποίους θέτει, ώστε μία χώρα να είναι κατάλληλη και μια επένδυση συμπεραίνεται ότι οι ξένοι επενδυτές αναζητούν συνήθως χώρες οι οποίες να μην είναι αναπτυγμένες δηλαδή αναζητούν τριτοκοσμικές χώρες ή αλλιώς αναπτυσσόμενες διότι έχουν μεγαλύτερο κέρδος . Βασιζόμενοι στην επιλογή των επενδυτών για ίδρυση άμεσων ξένων επενδύσεων σε αυτές τις χώρες με περαιτέρω έρευνα αναπτύξαμε τα χαρακτηριστικά τα οποία εμπνέουν τους ξένους επενδυτές θέλοντας να τα εκμεταλλευτούν στο έπακρο. Έτσι καταλήξαμε στο συμπέρασμα ότι η φτώχεια που υπάρχει και η ανάγκη για μία καλύτερη ζωή είναι ο κύριος παράγοντας που κάνουν τους ξένους επενδυτές να προτιμούν αυτές τις χώρες. Η φτώχεια τον αναπτυσσόμενων χωρών συνεπάγεται με φτηνά εργατικά χέρια, το οποίο μειώνει το λειτουργικό κόστος μιας επιχείρησης σε σημαντικό βαθμό. Η άσχημη οικονομική κατάσταση που διέπει αυτές τις χώρες οι οποίες έχουν κάνει το ανθρώπινο δυναμικό τους να είναι χωρίς την απαραίτητη εκπαίδευση και μόρφωση σε όλους τους τομείς με αποτέλεσμα να γίνεται εύκολα εκμεταλλεύσιμο, αφού λόγω της περιορισμένης εργασίας δέχονται να δουλέψουν με όποια προϋπόθεση τους θέσουν κάνοντας τους υποχείρια των μεγάλων πολυεθνικών. Εκτός βέβαια από την αρνητική όψη υπάρχει και η θετική η οποία διαμορφώνει ένα θετικό περιβάλλον από τις πολυεθνικές εταιρείες που προσδίδουν γνώσεις στο ανθρώπινο δυναμικό αναπτύσσοντας τα προσόντα που έχουν. Έτσι καταλαβαίνουμε ότι το να υπάρχει μία ξένη επένδυση σε μία αναπτυσσόμενη χώρα αρχικά γίνεται για την εκμετάλλευση των ανθρώπων που ζουν σε αυτή αλλά κατά επέκταση υπάρχει μία θετική κατάληξη και ως προς τις επιχειρήσεις αλλά και ως προς τους μόνιμους κατοίκους της χώρας εγκατάστασης που επιτυγχάνεται η αύξηση μορφωτικού επίπεδου.

Ακόμα , δεν θα μπορούσε να λείπει η αναφορά στην Ελλάδα που έχει χαρακτηριστεί ως η χώρα η οποία ήταν πάντα πρωτοπόρα σε όλους τους τομείς από την αρχαία εποχή με τις γνώσεις που ανέπτυξε και που παραμένουν μέχρι και σήμερα μέσω θεωριών που υπάρχουν . Από την μεταγενέστερη εποχή δείχνει το θάρρος και την τόλμη της να φέρνει εις πέρας τις δυσκολίες που αντιμετωπίζει αλλά και στη σημερινή εποχή που ανεξάρτητα από τις δυσκολίες που περνάει και με την εμφάνιση της κρίσης εδώ και χρόνια (2008 - ...), προσπαθεί να έχει όσο πιο δυνατόν θετικά αποτελέσματα στην οικονομία ,στην κοινωνία και την πολιτική της πορεία. Αναλύοντας τα χαρακτηριστικά των αναπτυσσόμενων χωρών μπορεί κάποιος να διακρίνει ότι πολλά από αυτά υπάρχουν και στη χώρα μας χαρακτηρίζοντάς την ως αναπτυσσόμενη χώρα ερχόμενοι σε αντίθεση με τον έως τώρα χαρακτηρισμό της ως αναπτυγμένη χώρα. Αν και θεωρούμενη αναπτυγμένη χώρα λόγω των δυσκολιών και των δεινών που έχει περάσει τα τελευταία χρόνια η οικονομική κατάσταση της χώρας έχει φτάσει στο έσχατο σημείο προσπαθώντας τα τελευταία χρόνια να αποτραβηχτεί προς μία καλύτερη κατεύθυνση.

Αν και τα προβλήματα στο εσωτερικό της είναι πολλά, με τα περισσότερα να αποτρέπουν τον βιομηχανικό τομέα , μελετώντας τα πλεονεκτήματα της μπορεί κανείς να διακρίνει πολλούς τομείς με τους οποίους η Ελλάδα θα μπορούσε να προσελκύσει άμεσες ξένες επενδύσεις. Αν και οι αδυναμίες της είναι πολλές δεν είναι μη αναστρέψιμες. Η Ελλάδα διαθέτει το ιδανικό περιβάλλον για άμεσες ξένες επενδύσεις που ασχολούνται με τον τουρισμό ,τις πηγές ενέργειας και την τεχνολογία τροφίμων αφού το κλίμα , η γεωγραφική μορφολογία και τα μεσογειακά χαρακτηριστικά που διαθέτει είναι μοναδικά.

Το τελικό συμπέρασμα στο κομμάτι της Ελλάδας που απασχολεί από επενδυτές μέχρι και απλούς ανθρώπους είναι ότι με τις κατάλληλες ξένες επενδύσεις που θα πιστέψουν στις δυνατότητες της Ελλάδας αφού σύμφωνα με στοιχεία αυτές που έχει είναι πολλές , η οικονομία θα αλλάξει ριζικά βγάζοντας την έτσι από το πέπλο της κρίσης καλώντας την να μεταβάλλει το παραγωγικό της πρότυπο δημιουργώντας στρατηγικές ανάπτυξης και γιατί όχι φτάνοντας στην κορυφή της βιομηχανίας και της έλξης των επενδύσεων .

Τέλος , διαβάζοντας κάποιος την έρευνα καταλήγει ότι οι άμεσες ξένες επενδύσεις ενισχύουν την οικονομία σε κάθε χώρα και παίζουν κυρίαρχο ρόλο σε αυτήν , όμως για την ίδρυση αυτών σε χώρες οι προσδιοριστικοί παράγοντες που παρέχει και προσφέρει κάθε χώρα στους επενδυτές είναι που ολοκληρώνουν την απόφαση ώστε να πραγματοποιηθεί μια ίδρυση.

BIBΛΙΟΓΡΑΦΙΑ

- Agarwal J.P (1980)** Determinants of foreign direct investment: a survey , review of World Economics 116 (4) ,739-773
- Agarwal , S. & Ramaswami S.N. (1992)** Choice of foreign market entry mode: Impact of ownership, location and internalization factors , Journal of International Business Studies 23 (1) , pp. 1-27
- Archer C. , Biglaiser G. & DeRouen K. (2007)** Sovereign bonds and the democratic advantage: does regime type affect credit rating agency ratings in the developing world? International Organization 61(02) ,341-365
- Aseidu E. (2002)** on the determinants of foreign direct investment to developing countries: is Africa different? World Development 30(1) , pp. 107-119
- Bevan A. A. & Estrin S. (2000)** Determinants of FDI in transition economies , working paper no. 342 center for new and emerging market , London Business School
- Bevan A. A. & Estrin S. (2004)** Determinants of foreign direct investment into European transition economies , Journal of Comparative Economics 32 (4) ,775-787
- Blonigen B.A. (2005)** A review of the empirical literature on FDI determinants Atlantic Economic Journal 33(4) ,383-403
- Botric V. & Skuflic L (2006)** main determinants of Foreign Direct Investment in the southeast European Countries , transition studies review 13(2) ,359-377
- Busse M. & Hefeker C. (2007)** political risk , institutions and foreign direct investment . European journal of political economy , 23(2) ,397-415
- Butler K. C. & Joaquin D.C. (1998)** A note on political risk and the required return on foreign direct investment , journal of international business studies ,599-607
- Caves R.E. (1974)** Multinational firms , competition and productivity in host-country markets , economica 41(162) ,176-193
- Caves R. (1996)** Multinational enterprise and economic analysis , 2nd edition , New York: Cambridge university
- Chakrabarti Avik (2001)** The determinants of foreign direct investments: sensitivity analyses of cross-country regressions , kyklos 54 no.1:89-114
- Chen et al (2014)** Convergence of accounting standards and foreign direct investment , the international journal of accounting ,49(1):53-86

- Cosset J.C. & Roy J. (1991)** the determinants of country risk ratings ,journal internationals business studies 135-142
- Coughlin Cletus C. , Terza Joseph V. & Arromdee , Vachira (1991)** state characteristics of the location of foreign direct investment within the united states , the review of economics and statistics , vol 73 , no 4, pp.675-683
- Culem C.G. (1998)** The locational determinants of direct investment among industrialized countries , European economic review , 32 , pp.885-904
- Cuervo-Cazurra A. (2008)** the effectiveness of laws against bribery abroad , accounting research 45(1) ,41-70
- Daske H. & Gebhardt G. (2006)** International financial reporting standards and experts perceptions of disclosure quality , abacus 42(3):461-498
- Devereux M.P. & Maffini G. (2006,2007)** The impact of taxation on the location of capital , firms and profit: a survey of empirical evidence , oxford university center for business taxation working paper 07 , issue 02 ,said business school , paper presented for European tax policy forum conference : the impact of corporation taxes across borders , April 2006
- Dunning J. (1988)** Explaining international production, Unwin Hyman, London (1988)
- Dunning J. (2004)** 'Institutional reform, foreign direct investment, and European transition economies', in International business and government relations in the 21st century (Ed, Grosse R.), Cambridge University Press, New York, pp. 49-78
- Dunning J.H. (1977)** 'Trade, location of economic activity and the MNE: A search for an eclectic approach', in The international allocation of economic activity (Eds, Ohllin, B., et al.), Macmillan, London
- Dunning J.H. (1993)** Introduction: The Nature of Transnational Corporations and their Activities. In J. Dunning (Ed.), The Theory of Transnational Corporations ,London and New York: Routledge, Vol. 1, pp. 1 – 16
- Dunning J.H. (2006)** 'Towards a new paradigm of development: Implications for the determinants of international business', Transnational Corporation, 15(1), pp. 173227
- Dunning J.H. (1980)** Towards an eclectic theory of international production: some empirical tests , Journal of International Business Studies 11 (4), 9–31
- Dunning J.H. (1998)** Location and the multinational enterprise: a neglected factor? , Journal of International Business Studies 29 (1), 45–66
- Dunning J.H. (2000)** The eclectic paradigm as an envelope for economic and business theories of MNE activity , International Business Review 9 (2), 163–190
- Dunning J.H. (2001)** The eclectic (OLI) paradigm of international production: past, present and future , International Journal of Economics and Business 8 (2), 173–190

- Dunning J.H. and Rugman A. M. (1985)** The influence of Hymer's dissertation on theory of foreign direct investment, *American Economic Review*, 75 (Many), pp. 228 – 232
- Dunning J.H.,(1979)** Explaining changing patterns of international production: in defense of the eclectic theory , *Oxford Bulletin of Economics and Statistics* 41, 269–296
- Edwards S. (1990)** “Capital Flows, Foreign Direct Investment, and Debt-Equity Swaps in Developing Countries.” Working Paper No. 349, National Bureau of Economic Research, Cambridge
- Ekanayake Bethune E. M., Lucyna Kornecki (2011)** Factors affecting inward foreign direct investment flows into the united states: evidence from state-level data, *Quantitative methods in economics* Vol. XII, 2011, pp. 53–66
- Faeth I. (2009)** Determinants of Foreign Direct Investment – A Tale of Nine Theoretical Models , *Journal of Economic Surveys*, 23 (1): 165 – 196
- Feenstra R. C. & Markusen J. R. (1994)** “Accounting for Growth with New Inputs”, *International Economic Review*, Vol. 35, 1994
- Fazio G., Talamo G.M.C. (2008)** “How Attractive is Good Governance for FDI?”, in J. Jay Choi, Sandra Dow (ed.), “Institutional Approach to Global Corporate Governance: Business Systems and Beyond”, *International Finance Review*, Volume 9, Emerald Group Publishing Limited, pp.33-54
- Filippaios F., Papanastassiou M., & Pearce R. (2003)** The evolution of US outward foreign direct investment in the pacific rim: A cross-time and country analysis , *Applied Economics*, 35(16): 1779-18778
- Fung K.C., Iizaka H., Lin C. & Siu A. (2002)** An Econometric Estimation of Locational Choices of Foreign Direct Investment: The Case of Hong Kong and U.S. Firms in China , Asian Development Bank Institute
- Gastanaga V. M., Nugent J. B., Pashamova B. (1998)** "Host Country Reforms and FDI Inflows: How Much Difference Do They Make?" *World Development*, 26 (7), pp. 1299-1314
- Globerman S., Shapiro D. (2002)** Global foreign direct investment flows: the role of governance infrastructure , *World Development* 30 (11), 1899–1919
- Goldberg L. S., & Klein M. W. (1997)** “Foreign Direct Investment, Trade and Real Exchange Rate Linkages in Developing Countries” , NBER Working Papers 6344 , National Bureau of Economic Research, Inc
- Gordon L., Loeb M., Zhu W., (2012)** The impact of IFRS adoption on foreign direct investment *J. Account. Public Policy* 31, 374–398
- Habib M., & Zurawicki L. (2002)** Corruption and foreign direct investment. *Journal of International Business Studies*, 33(2): 291–307

Habib M. and Zurawicki L. (2002) „and“, JOURNAL OF INTERNATIONAL BUSINESS STUDIES, 33(2), pp. 291–307

Hill C. (2002) International Business: Competing in the Global Market Business, 3rd Edition

Hoff K. and Stiglitz J.E. (2005) “The Creation of the Rule of Law and the Legitimacy of Property Rights: The Political and Economic Consequences of a Corrupt Privatization”, Policy Research Working Paper Series 3779, Washington DC: The World Bank
Hall R.E. & Jones C.I. (1999) „Why Do Some Countries Produce So Much More Output Per Worker Than Others ? Author (s): Robert E . Hall and Charles I . Jones Published by : Oxford University Press“, The Quarterly Journal of Economics, 114(1), pp. 83–116

Haque N. U., Mathieson D., & Mark N. (1997) Rating the ratters of country Creditworthiness , Finance & Development, 34(1), 10-13

Janicki H. P. & Wunnava P. V. (2004) Determinants of foreign direct investment: empirical evidence from EU accession candidates , Applied Economics, 36(5)

Jordaan J. C. (2004) Foreign Direct Investment and Neighbouring Influences , Unpublished Doctoral Thesis , University of Pretoria, pp. 1 – 109

Kaufmann D., Kraay A., & Mastruzzi M., (2010) The World Governance Indicators: Methodology and Analytical Issues , World Bank Policy Research Working Paper, No. 5430

Kerin R.A. Mahajan V. & Varadarajan R.P. (1990) Contemporary Perspectives on Strategic Market Planning, Needham Heights, MA: Allyn and Bacon, chapt. 6

Lee J. -W. (1993) International trade, distortions, and long-run economic growth ,IMF Staff Papers , 40(2), 299–328

Loree D.W. & Guisginer S.E. (1995) 'Policy and non-policy determinants of U.S. Equity foreign direct investment ' , Journal of International Business Studies, (Second Quarter), pp. 281-299.

Loree W.D. and Guisinger E.Stephen (1995) Policy And Non-Policy Determinants of U.S. Equity FDI, Journal of International Business Studies, vol.26, n.2, Second Quarter, pp. 281-299

Lucas R E. (1993) On the determinants of FDI: Evidence from East and Southeast Asia, World Development, 21, pp. 369-406

Lipsey R. E. (1999) “The Role of Foreign Direct Investment in International Capital Flows”, NBER Working Papers 7094

Lim D. (1983) . Fiscal incentives and direct foreign investment in less developed Countries , Journal of Development Studies, 19(2): 207-212

Meier L. (2006) “Factors Driving U.S Foreign Direct Investment”, Washington University in ST , Louis, Center for Research in Economics & Strategy, USA

Mhlanga N., Blalock G. & Christy R. (2010) Understanding Foreign Direct Investment in the Southern African Development Community: An Analysis based on Project – Level Data , *Agricultural Economics*, 41 (3 – 4): 337 – 347

Millon M.H. & Thakor A. V. (1985) Moral hazard and information sharing: A model of financial information gathering agencies , *The Journal of Finance*, 40(5), 1403-1422.

Mohamed S.E. & Sidiropoulos M.G. (2010) Another look at the determinants of foreign direct investment in MENA countries: An empirical investigation , *Journal of Economic Development*, 35(2): 75-95

Méon P.G. & K. Sekkat (2007) “Revisiting the Relationship between Governance and Foreign Direct Investment”, *Brussels Economic Review – Cahiers Economiques De Bruxelles*, VOL. 50 - N°1

Noorbakhsh F., Paloni A. & Youssef A. (2001) Human capital and FDI flows to developing countries: A new empirical evidence, *World Development*, 29(9), pp. 1593-1610

Nordal K.B. (2001) Country risk, country risk indices and valuation of FDI: a real options approach. *Emerging Markets Review*, 2(3), 197-217.

North D.C. (1991) Institutions , *The Journal of Economic Perspectives*. 5 (1), 97112

North D. (1993) „The New Institutional Economics and Development“, *EconWPA Economic History*, (January), pp. 3–6

OECD (2002) “New Horizons for Foreign Direct Investment, *Global Forum on International Investment* ”, OECD Publishing, France

Pain N. & Van Welsum D. (2003) “Untying The Gordian Knot: The Multiple Links Between Exchange Rates and Foreign Direct Investment”, *Journal of Common Market Studies*, Blackwell Publishing, Vol. 41(5), 823-846

Palacios A. & Griffin T. (2009) Country Risks and FDI: Empirical Evidence from Latin American Countries , *Academy for Studies in International Business*, 10(1), 46

Ramakrishnan R.T. & Thakor A V. (1984) Information reliability and a theory of financial intermediation , *The Review of Economic Studies*, 51(3), 415-432

Rugman A.M. (1977) Risk, direct investment and international diversification. *Weltwirtschaftliches Archiv*, 113(3), 487-500

Rossi S. & Volpin P.F. (2004) 'Cross-country determinants of mergers and acquisitions', *Journal of Financial Economics*, 74 pp. 277-304

Stevens G.V.G. (1998) “Exchange Rates and Foreign Direct Investment: A Note”, *Journal of Policy Modeling*, 20, 393- 401

Schneider F. & Frey, B. (1985) Economic and Political Determinants of Foreign Direct Investment. *World Development*, 13 (2): 161 – 175

Schneider F. & Frey B. (1985) Economic and Political Determinants of Foreign Direct Investment. *World Development*, 13(2), pp. 161-175

Sun, Tong and Yu (2002) "Determinants of foreign direct investment across China", *Journal of International Money and Finance*, Vol. 21, Issue 1, pp. 79-113

Tanzi V. 1998 Corruption around the world: Causes, consequences, scope and cures. *IMF Staff Papers*, 45(4): 559–594

Urata S. & Kawai H. (1999) The Determinants of The Location Of Foreign Direct Investment By Japanese Small And Medium Sized Enterprises, KEIZAI BUNSEKI, Economic Research Institute, Economic Planning Agency, Tokyo, Japan, n.158, publ in: *Small Business Economics*, vol. 15, n.2, pp.79-103

Vijayakumar N. , Sridharan P. & Rao K.C.S. (2010) Determinants of FDI in

Wei S. J. (2000) How taxing is corruption on international investors?. *Review of Economics and Statistics*, 82(1): 1–11

Young A. (1991) Learning by doing and the dynamic effects of international trade. *Quarterly Journal of Economics*, 106(2), 369–405

Young D. & Guenther D.A. (2003) 'Financial reporting environments and international capital mobility', *Journal of Accounting Research*, 41(3), pp. 553-579

Bayne N. and S. Woolcock (2007) "What is economic diplomacy?", in: *The new economic diplomacy: decision-making and negotiation in international economic relations* / N. Bayne; S. Woolcock [eds.]. - 2nd ed. - Aldershot: Ashgate: p. 1-20

Guimón J. (2008) "Government Strategies to attract R&D-Intensive FDI", *OECD Global Forum on International Investment* OECD Investment Division
www.oecd.org/investment/gfi-7

OECD (2002) "Strategic Investment Promotion: Successful Practice in Building Competitive Strategies", <http://www.oecd.org/investment/investment-policy/40287315.pdf>

Hornberger K. , J. Battat & P. Kusek (2011) "Attracting FDI. How Much Does Investment Climate Matter?", *The World Bank Group, Viewpoint*, August 2011

E. Daskalopoulos, A. Evgenidis, A. Tsagkanos, and C. Siriopoulos (2016) "Assessing Variations in Foreign Direct Investments under IFRS adoption, macro-socioeconomic developments and credit ratings". *Investment Management and Financial Innovations*. Vol 13(3), 36-48

